



общество 5 На дорогах с выделенными полосами скорость движения снизилась на 10%	общество 5 Сергей Капков обещал отвоевывать в Москве пространство для культуры	политика 2 В российский ответ на «закон Магнитского» включают запрет на усыновление гражданами США детей из РФ	общество 5 Госдума может запретить Людмиле Алексеевой возглавлять правозащитные организации
		политика 2 Коммунисты поговорили с Сергеем Шойгу и решили помочь ему поднять престиж армии	экономполитика 8 Для Росимущества запросили исключительные полномочия по управлению госсобственностью

Зато мы делаем миллиарды

Российского оружия на рынке меньше не становится — только больше

Вчера президент Владимир Путин объявил, что в этом году сумма заключенных Россией экспортных контрактов на поставки оружия превысила \$15 млрд, а выручка от уже совершенных сделок составила рекордные \$14 млрд. По сведениям «Ъ», за минувший год основными покупателями российского оружия остались Индия, Алжир и Вьетнам. К ним же в этом году присоединился Ирак, заключивший с Россией сенсационную сделку на \$4,2 млрд, судьба которой, впрочем, остается под вопросом.

Открывая заседание комиссии по военно-техническому сотрудничеству, Владимир Путин не только назвал сумму уже заключенных в этом году контрактов (\$15 млрд), но и объем средств, полученных от ранее заключенных сделок (\$14 млрд). «Россия, конечно, продолжит сотрудничество со своими традиционными партнерами в сфере ВТС, но не менее важно для нас выходить на новые рынки, расширять номенклатуру поставок и сервисных услуг», — заявил президент. Он отметил, что конкурентная борьба в этом сегменте очень серьезная: «Чтобы преуспеть в этой борьбе, мы должны работать на опережение, представлять нашим производителям и разработчикам вооружения больше возможностей для демонстрации их научного и технического потенциала».

В целом, по признанию источников «Ъ», работающих в российской системе ВТС, по сравнению с прошлым годом ситуация сильно не изменилась: общий портфель заказов по-прежнему составляет около



Рекордные \$14 млрд, полученные Россией в 2012 году за реализацию экспортных контрактов, позволяют еще несколько лет не выпасть из обоймы мировых лидеров рынка вооружений. ФОТО REUTERS/RIA NOVOSTI/POOL

\$40 млрд (в 2010 году — \$50 млрд). «На три-четыре года наш портфель заказов будет сохраняться на этом уровне», — говорит источник «Ъ», близкий к Федеральной службе по военно-техническому сотрудничеству. — В будущем ситуация менее радужная: при отсут-

ствии реально крупных контрактов, какие были заключены, например, с Алжиром в 2006 году (\$7,5 млрд — «Ъ»), портфель может сократиться до двух раз».

Напомним, что в прошлом году оружейные контракты принесли России \$13,2 млрд —

тогда перевыполнение плана составило 13%. Сейчас, по информации «Ъ», сумма \$14 млрд сформировалась отчасти из-за того, что финансовый год закрывался с учетом полученной прибыли от российско-индийского контракта на модернизацию авианесущего крейсера

«Адмирал Горшков» (Vikramaditya) стоимостью \$2,33 млрд. Напомним, что из-за проблем, выявленных при проведении ходовых испытаний, его планируется передать только лишь в четвертом квартале следующего года (см. «Ъ» от 17 сентября). Без учета этой отложен-

ной поставки выручка России в 2012 году составила бы около \$11,7 млрд.

В 2012 году, по сведениям «Ъ», слегка поменялось процентное соотношение номенклатуры поставок. Например, из всех заключенных в этом году контрактов 37% пришлось на авиацию (34% в 2011 году), военно-морская техника составила 21% (против 20% в прошлом году), системы ПВО — 25% (в прошлом году 20%), техника сухопутных войск — 10% (в прошлом году 21%), иные контракты — 7% (в прошлом году 5%). Список основных партнеров по сравнению с прошлым годом сильно не изменился — Индия, Алжир и Вьетнам. К лидерам присоединился Ирак, заключивший с Россией в этом году контракт на поставку 42 комплексов ПВО «Панцирь-С1» и 30 ударных вертолетов Ми-28НЭ общей суммой \$4,2 млрд (что составило порядка 30% от всех контрактов).

Впрочем, с реализацией последнего контракта уже возникли проблемы: 10 ноября советник иракского премьера Али Мусави объявил, что сделка аннулирована из-за подозрений в коррупции (см. «Ъ» от 12 ноября). По данным «Ъ», Москва сразу же отправила официальный запрос в Багдад с требованием объяснить сложившуюся ситуацию, однако ответа до сих пор так и не получила. «Не исключено, что эта сделка будет на какое-то время заморожена, поскольку нам нужно понимать, насколько серьезны намерения наших партнеров», — говорит собеседник «Ъ». — Для начала им нужно разобраться в себе».

политика >[2]

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

9	Завышенный сезон ЦБ сорвал Связному банку декабрьское кредитование
9	Дмитрий Страшнов отключился от Tele2 У сотового оператора будет новый президент
10	Накопления в составе группы Мелкие пенсионные фонды объединяются
11	«Газпром нефть» снизит налоги для «Газпрома» Нефтекомпания может получить контроль в «Нортгазе»
11	Андрей Мельниченко разделит ММТП между собой Совладельцами порта станут СУЭК и «Еврохим»
12	Роман Абрамович поймал «Четыре ветра» Его «Миллхаус» покупает бизнес-центр на Большой Грузинской
12	Рустаму Тарико не до совета Бизнесмен просит о поддержке акционеров CEDC

Рост цен не для печати

Реклама быстрее всего дорожает в интернете

13 **В следующем году реклама подорожает в среднем на 10%, прогнозирует медиааудиторская компания Ebiqity. Наиболее значительно — на 13–14% — расценки могут вырасти в интернете, наименьший рост — всего на 6% — ожидается в прессе.**

Российский офис медиааудиторской компании Ebiqity представил очередной, восьмой по счету, прогноз медиаинфляции на следующий год. Каждый год компания опрашивает 30 рекламодателей различных товарных категорий и с разным уровнем бюджета. Сейчас, подчеркивают в Ebiqity, на этот пул приходится до 28% всех затрат на телерекламу, весома его доля и в других медиа.

Большинство из опрошенных компаний — 70% — видят в будущем году потенциал для роста продаж на своих рынках. Консервативно настроены 24%: по их мнению, продажи будут стабильными и останутся на уровне 2012 года. Соответственно, оставшиеся 6% говорят о возможном снижении продаж. Но в вопросе инвестиций в рекламу соотношение получается другим. Большинство — 53% — заявили о намерении сохранить размер своего бюджета на закупки рекламы на уровне 2012 года, 35% планируют его заметно увеличить и 12% — сократить.

● В 2012 году рекламодатели потратили на ТВ, по оценке агентства ZenithOptimedia, 143,5 млрд руб. без НДС, на интернет — 58,5 млрд руб., на прессу — 41,9 млрд руб., на наружную рекламу — 37,4 млрд руб., на радио — 13,9 млрд руб.

В своем обзоре Ebiqity напоминает, что с июля этого года на ТВ, ключевом для России рекламном носителе, была полностью запрещена реклама пива.

потребительский рынок >[13]

Схемы во всесоюзном масштабе

Фиктивные поставки распространились по всему Таможенному союзу

Несмотря на все усилия регуляторов, многочисленные схемы вывода капитала из России под предлогом фиктивных поставок товаров из стран Таможенного союза (ТС) искоренить не удается. Если раньше речь шла об использовании для этих целей белорусско-российских союзных отношений, то теперь в схемах оказался масштабно задействован еще один участник ТС — Казахстан. В отсутствие единой базы данных о поставках товаров в рамках ТС контролерами за схемами вывоза капитала назначены российские банки.

Рекомендации ЦБ российским банкам уделять повышенное внимание операциям по оплате товаров, ввезенных с территории Белоруссии и Казахстана российскими резидентами — при учете, что получатели этой оплаты третьи лица, находящиеся в других юрисдикциях, содержится в письме 167-Т Банка России. Оно опубликовано в последнем «Вестнике...» регулятора. В документе ЦБ указывает на возникающие у него сомнения в подлинности документов, под-

тверждающих ввоз товаров в Россию с территории стран — партнеров по Таможенному союзу. Таким образом, регулятор прозрачно намекает на фиктивность значительной части такого «импорта» и вывод под этим прикрытием капитала из России с целью уклонения от налогов, отмыывания доходов, полученных преступным путем и пр. Вопрос вывоза капитала из России под предлогом не существующего на самом деле товарооборота с партнерами по ТС ЦБ поднимает не впервые, но до сих пор — в 2010–2011 годах — речь шла только о «белорусских схемах». «Казахские схемы в заметных масштабах появились после того, как закрутили гайки по белорусским: этого стоило ожидать, и это произошло», — говорит источник «Ъ», знакомый с позицией Банка России.

Масштаб проблем не раскрывается, но в письме указано на регулярность и возрастающие объемы таких операций.

ИНВЕСТИЦИИ И ФИНАНСЫ >[10]

Процент вне конкуренции

Новую систему отчислений в Фонд страхования вкладов притормозила ФАС

Введение для банков, завышающих ставки по депозитам, повышенных отчислений в Фонд страхования вкладов может быть отложено. Отрицательное заключение на соответствующий законопроект дала Федеральная антимонопольная служба — по мнению ведомства, предложенная Минфином и ЦБ методика расчета поставит разные банки в неконкурентное положение.

О том, что законопроект Минфина, предлагающий повышение страхового возмещения по вкладам до 1 млн руб. и компенсацию связанных с этим рисков и уже согласованный экономическими ведомствами, вызвал недовольство в правительстве, «Ъ» рассказал представитель Агентства по страхованию вкладов. По его словам, если с предложениями повысить страховку никто не спорит, то предложенное ЦБ и Минфином кратное увеличение взносов в Фонд страхования вкладов (ФСВ) для банков с высокими процентными ставками вызывает вопросы. В частности, на проект дала отрица-

тельное заключение Федеральная антимонопольная служба (ФАС).

Сейчас ставка отчислений в Фонд страхования вкладов является единой для всех банков и составляет 0,1% от объема вкладов. Согласно законопроекту Минфина, если банк предлагает ставки по депозитам, превышающие среднее арифметическое максимальных ставок банков, на которые приходится две трети вкладов, на 2 процентных пункта (п. п.), то его взносы в ФСВ увеличатся на 40%, если на 3 п. п. и более — на 200%.

В ФАС подтвердили, что не согласны с такой методикой расчета компенсации рисков. Как сказала «Ъ» начальник управления контроля финансовых рынков ФАС Ольга Сергеева, предложенный подход ставит банки в неравное положение и может привести к ограничению конкуренции. ФАС не против дифференциации отчислений в ФСВ, но подход к этому, по мнению ведомства, должен быть другим.

ИНВЕСТИЦИИ И ФИНАНСЫ >[10]

MIKIMOTO

ЭКСКЛЮЗИВНО В *Mercury*

ЦУМ, ул. Петровка, 2, тел. 495 933 7300
Третьяковский пр., 7, м-н Mercury, тел. 495 933 3393
Кутузовский пр-т, 31, м-н Mercury, тел. 495 933 3031
Тверская ул., 18/2, «Галерея Актер», м-н Mercury, тел. 495 935 7789
Барвиха Luxury Village, 8-й км Рублево-Успенского ш., м-н Mercury, тел. 495 225 8870

Газета издательского дома «Коммерсантъ»
Издается с 1909 года.
С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам.
С 1990 года выходит в еженедельном режиме.
С 1992 года — в ежедневном.

4 601865 000226 12 151



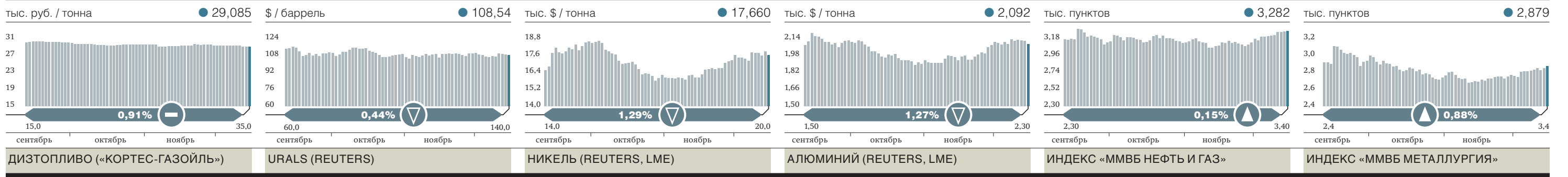
PHOTOGRAPHY

ПРИГЛАШЕНИЕ В ПУТЕШЕСТВИЕ - ЛУВР - НА LOUISVUITTON.COM

L'INVITATION AU VOYAGE - LE LOUVRE - HA LOUISVUITTON.COM

LOUIS VUITTON

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И ЭНЕРГОРЕСУРСЫ



Андрей Мельниченко разделит ММТП между собой Совладельцами порта станут СУЭК и «Еврохим»

МХК «Еврохим» планирует купить до 49,99% голосующих акций ОАО «Мурманский морской торговый порт» (ММТП). В компании говорят, что активно пользуются услугами стивидора и хотят гарантировать перевалку растущих объемов грузов в дальнейшем. По данным «Ъ», «Еврохим» может вложить в развитие порта до 1 млрд руб. Компания покупает акции ММТП у офшоров и Alfa Capital. Владельцем еще до 49,99% голосующих акций будет СУЭК, как и «Еврохим», подконтрольная Андрею Мельниченко.

ММТП. Однако компания ни разу не подтверждала эту информацию. Теперь же структуры Андрея Мельниченко официально получают почти 100% ММТП — бизнесмен контролирует и СУЭК, и «Еврохим».

● Консолидированный грузооборот ММТП за 11 месяцев составил 15,24 млн тонн. Доля угля — 76%. За три квартала 2012 года выручка составила 2,69 млрд руб., чистая прибыль — 502 млн руб. ММТП — лидер среди российских стивидоров по объемам перевалки сухих грузов с долей 30,32% в третьем квартале.

Источник «Ъ», знакомый с ситуацией, добавил, что «Еврохим» интересен в первую очередь «третий район порта», там компания, в частности, пользуется услугами дочернего для ММТП ЗАО «Агросфера». При этом МХК планирует модернизировать оборудование порта, необходимое для перевалки апатита и ЖРК. Сейчас порт способен перевалить до 3 млн тонн удобрений и до 2 млн тонн ЖРК в год. Планируется увеличить эти объемы минимум на 1 млн тонн. Объем вложений пока оценивается, он будет в диапазоне от 500 млн до 1 млрд руб., добавил собеседник «Ъ».

Почему ни СУЭК, ни «Еврохим» не консолидируют контрольный пакет акций порта, сами компании не комментируют. В ФАС «Ъ» вчера заявили, что никаких ограничений при одобрении ходатайства не было. Аналитик УК «ТКБ БНП Париба Инвествмент Партнерс» Александр Литвин полагает, что нежелание покупать более 50% акций порта СУЭК или «Еврохимом» может быть связано с тем, что компании не хотят консолидировать финансовые показатели ММТП в своих отчетах по МСФО. Владение менее чем 50% акций компании отображается как вложения в зависимые общества, поясняет аналитик. Это может быть связано как с возможной убыточностью порта в будущем, так и с необходимостью в случае консолидации готовить отчетность ММТП по МСФО. Директор по развитию Portnews Надежда Малышева отмечает, что ММТП с учетом растущего грузооборота требует серьезных вложений в модернизацию. Эту финансовую нагрузку, добавляет эксперт, логично разделить на две компании, каждая из которых будет развивать в порту свой сегмент, тем более что у «Еврохим» есть опыт в портовых проектах.

Евгений Тимошинов,
Денис Скороботко,
Ольга Мордошенко

«Газпром нефть» снизит налоги для «Газпрома» Нефтекомпания может получить контроль в «Нортгазе»

«Газпром» нашел способ снизить НДС на газ для своих дочерних структур, не лишаясь контроля над ними. «Газпром нефть», которой правительство готовится дать статус независимого производителя газа с соответствующим снижением налогов, может получить 51% акций «Нортгаза». До сих пор на 1% этого пакета рассчитывал НОВАТЭК, владеющий 49% акций компании.

Федеральная антимонопольная служба разрешила «Газпрому» передать в доверительное управление «Газпром нефти» 51% акций «Нортгаза». Заместитель главы нефтекомпания Вадим Яковлев пояснил, что она хочет выкупить долю в «Нортгазе», но размер пакета не определен.

В конце ноября зампредправления «Газпрома» Валерий Голубев заявил, что монополия «оформляет корпоративные решения» для продажи 1% акций «Нортгаза» НОВАТЭКу. Это позволило бы «Нортгазу», который планирует добывать до 10 млрд кубометров газа в год, платить пониженный НДС для независимых производителей (компания с долей «Газпрома» не более 50%). В НОВАТЭКе тогда заверили, что договоренность о паритетном владении с «Газпром» «Нортгазом» достигнута, хотя в монополии утверждали, что решения пока нет.

Передача контроля в «Нортгазе» «Газпром нефти» может свести на нет причину возможной сделки с НОВАТЭКом. Продажа дополнительного 1% акций независимому производителю позволила бы «Нортгазу» платить соответствующий НДС, который гораздо ниже, чем у «Газпрома» и подконтрольных ему компаний. Но подконтрольная «Газпром нефть» со своей стороны добивается возможности платить НДС как независимый производитель.

По данным «Интерфакса», в конце ноября вице-премьер Аркадий Дворкович в письме президенту Владимиру Путину предлагал «более четко определить понятие „независимые газовые компании“ и включить в их число нефтяные компании с газовыми проектами, доля добычи газа у которых в общем объеме добычи углеводородов не превышает 35%. Тогда в аппарате господина Дворковича «Ъ» пояснили, что предложение направлено прежде всего в пользу «Газпром нефти» — для получения статуса независимого производителя газа. Вчера «Ъ» там же уточнили, что принципиально решение принято, но оформление необходимых нормативных документов еще не завершено.

По мнению аналитика Номос-банка Дениса Борисова, «Газпром» передаст 51% «Нортгаза» в управление «Газ-

пром нефти» в ожидании решения о предоставлении ей льгот по НДС на газ. Если такое решение будет принято, «Газпром нефть», вероятно, выкупит весь пакет «Газпрома» в «Нортгазе», что позволит монополии сохранить контроль над активом, а если нет, то «Газпром» вернется к идее продажи 1% компании НОВАТЭКу. То, что «Газпром» от сделки с НОВАТЭКом еще окончательно не отказался, вчера косвенно подтвердил сам независимый производитель. Он сообщил, что намерен «приобрести 1% акций «Нортгаза» в соответствии с ранее достигнутыми договоренностями с «Газпром»», отказавшись комментировать передачу 51% акций компании «Газпром нефть». В «Газпроме» также отказались от комментариев.

В «Газпром нефти» пояснили, что передача активов «Газпрома» в управление перед продажей — «традиционная схема». Так, например, происходило с Новопортовым нефтегазовым месторождением и долей «Газпрома» в компании «СеверЭнергия», которая разрабатывает Самбургское месторождение. «Это позволяет «Газпром нефти» быстро войти в актив, параллельно договариваясь с материнской компанией о деталях сделки. Это приемлемо, потому что обе компании все равно входят в один холдинг», — говорит представитель «Газ-

пром нефти», уточняя, что все сделки с «Газпромом» были рыночными и в случае достижения договоренностей по «Нортгазу» доля в этой компании также будет выкупаться по рыночной цене. По оценке Сергея Вахрамеева из ИФК «Метрополь», рыночная цена 51% «Нортгаза» составляет около \$1,4 млрд.

Денис Борисов считает, что если «Газпром нефть» получит льготный НДС при добыче газа, то «Газпром», вероятно, передаст ей и долю в «Пургазе» — добывающем СП с «Итерой» (49%). Чтобы «Пургаз» мог платить пониженный НДС, «Газпром» в конце ноября сократил свою долю в этом СП с 51% до 49,29%. «Итера», которая изначально претендовала на паритетное владение «Пургазом» по аналогии с НОВАТЭКом, в сделке не участвовала. Кому «Газпром» продал 1,71% «Пургаза», не раскрывается. Источник «Интерфакса» говорит, что пакет отошел формально независимой, но близкой к «Газпрому» структуре, например, Газпромбанк (в банке это не комментируют). Если «Газпром нефть», принадлежащая «Газпрому», добьется льгот по НДС, отмечает господин Борисов, у «Газпрома» отпадет необходимость искать схемы для сокращения налоговой нагрузки на свои добывающие СП путем снижения доли в них.

Михаил Серов

КОНТЕКСТ

НОВАТЭК ЗАБЕРЕТ У «ГАЗПРОМА» КОСТРОМУ

Федеральная антимонопольная служба сообщила о том, что разрешила НОВАТЭКу купить 82% в уставном капитале сбытовой структуры «Газпрома» — ООО «Газпром межрегионгаз Кострома». Сумма сделки и сроки ее закрытия стороны не раскрывают. Костромская область потребляет около 5 млрд кубометров газа. НОВАТЭК в 2012 году рассчитывает поставить 0,6 млрд кубометров газа Костромской ГРЭС (входит в ОГК-3). В конце 2011 года НОВАТЭК заявил, что планирует поставлять в Костромскую область 4,5 млрд кубометров газа в 2015 году. Ранее, в декабре 2011 года, НОВАТЭК через дочерние общества купил 100% долей ООО «Газпром межрегионгаз Челябинск». Это позволило компании полностью обеспечивать газом Челябинскую область, потребление которой составляет около 15–16 млрд кубометров в год.

КОНТЕКСТ

ГАЗПРОМБАНК ЗАХОДИТ НА АГЭС

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) одобрила ходатайство структуры Газпромбанка ООО «Статус» о приобретении 50% в ООО «Газпром газомоторное топливо». Остальная половина компании, объединяющей активы монополии, связанные с производством и реализацией газомоторного топлива, принадлежит «Газпрому». СП было создано в начале декабря, его возглавил бывший премьер-министр и глава совета директоров «Газпрома» Виктор Зубков. Основной вид деятельности «Статуса» напрямую связан с направлением работы новой компании — это оптовая торговля топливом, в том числе жидким и газообразным. Предполагается, что «Газпром газомоторное топливо» будет заниматься разработкой и реализацией маркетинговых программ по развитию сети автомобильных газонаполнительных компрессорных станций (АГНКС) в России, а также расширением круга потребителей газомоторной техники. Как поясняют источники «Ъ» на рынке, «Газпром» и Газпромбанк ожидают синергии от сотрудничества своих структур в рамках СП, а также совместной компании будет проще привлекать кредиты.

КНАУФ НОВА

РЕКЛАМА

Один печатает. Другой пачкает.

Исправно работают только оригинальные картриджи HP. Поддельные картриджи могут по виду не отличаться от оригинальных, но внутри у них все по-другому. Из них может высыпаться тонер и пачкать документы, вредить принтеру и репутации вашей компании. Убедитесь, что покупаете оригинальный картридж HP — на нем должны быть:

- Защитная голографическая наклейка HP и проверочный QR-код — для проверки подлинности достаточно отсканировать код смартфоном

Это важно для вашего бизнеса. Выберите HP. Подробнее на hp.com/go/anticounterfeit

МЫ ЗНАЕМ,

как начать с одного завода и проделать путь к мощной группе предприятий, производящей в России более 150 наименований стройматериалов. Как создать рабочие места для 6000 россиян. Как стать иностранным инвестором номер один в стройиндустрии России. Как стать своим на безграничных просторах огромной страны.

КНАУФ ЗНАЕТ. Это наше **КНАУФ НОВА**

По вопросам крупных оптовых поставок и за консультациями по применению продукции обращайтесь в сбытовые структуры ООО «КНАУФ ГИПС»: Московская сбытовая дирекция, Красногорск, тел. +7 (495) 937 95 95; Северо-Западная сбытовая дирекция, Санкт-Петербург, тел. +7 (812) 718 81 94; Юго-Западная сбытовая дирекция, Новомосковск, тел. +7 (48762) 29 291; Южная сбытовая дирекция, Краснодар, тел. +7 (861) 267 80 30; Уральская сбытовая дирекция, Челябинск, тел. +7 (351) 774 21 45; Восточная сбытовая дирекция, Иркутск, тел. +7 (3952) 290 032

©2012 Hewlett-Packard Development Company, L.P.

