

Коммерсантъ

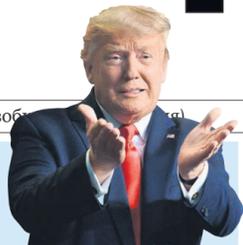


Пятница 27 марта 2020 №55 (6776 с момента возобновления выпуска)

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в ежедневном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

экономполитика | **Власти США выделяют на поддержку бизнеса и населения \$2,2 трлн — 2**



новости | **Нарушителям карантинного режима будет грозить штраф до 300 тыс. рублей — 4**

От Российского фонда помощи — 5

08 **Авиапрому обещают золотые годы**
Правительство собирается увеличить его финансирование в будущем

08 **Продуктам расчищают дорогу**
Бизнес хочет снять ограничения на перевозки

08 **Москвичи пошли в разнос**
Профессия курьера стала одной из самых востребованных

09 **Банкротство отложенного действия**
Юристы оценили антивирусные меры поддержки бизнеса

10 **Хлеб да йодированная соль**
Рецепт Минздрава не одобрили пекари

Бизнеса обетованные

На встрече с президентом предприниматели давали понять, как их надо беречь и лелеять

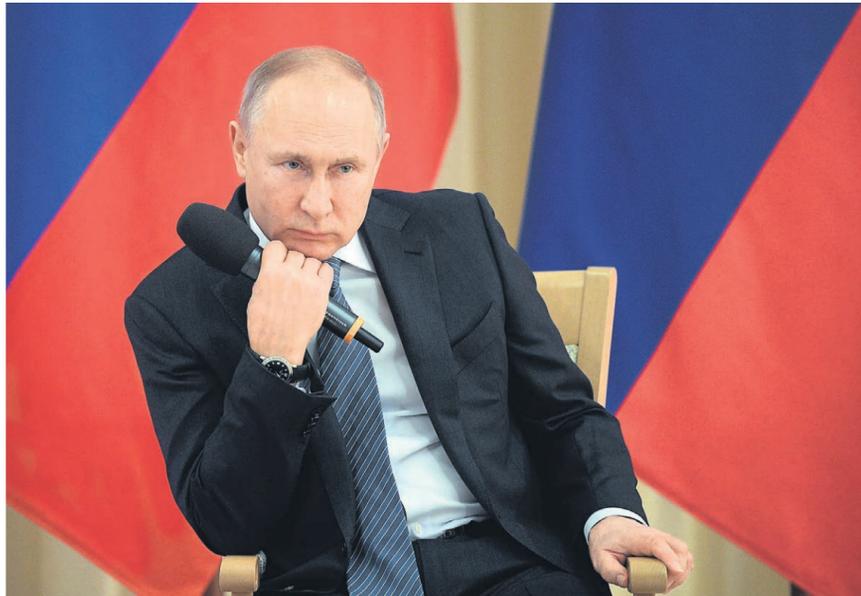
26 марта президент России Владимир Путин встретился с представителями бизнес-сообщества, которым разъяснял смысл своего обращения к нации, прозвучавшего накануне, заверял, что эпидемия закончится, и, может, даже быстрее чем за два месяца, а они предлагали ему как представителю государства партнерство в антикризисных проектах, просили о субсидиях и времени от времени готовились заплакать. Специальный корреспондент «Б» Андрей Колесников — о том, как Анастасия Татулова выступила на встрече с плачем Анастольевны.

Предполагалось, что встреча с общественностью у Владимира Путина состоится 26 марта в Петербурге. Но ее отменили — и она вдруг возродилась, обновленная, утром в Ново-Огарево.

Причем состав участников несколько, по данным «Б», не отличался от того, который был утвержден для встречи в Петербурге. Просто все, кто накануне приехал из Москвы, переехали в Ново-Огарево, и к ним присоединились теперь уже и питерские участники.

Владимир Путин решил не лететь в Петербург, по данным «Б», буквально накануне ночью: в Москве, а вернее, в Подмоскovie было намечено такое количество встреч, что шансов долететь до Петербурга у него не было никаких. Но совсем отменять мероприятие он не хотел: после обращения к нации вопросов появилось больше, чем было дано ответов, а он, видимо, чувствовал, что в состоянии ответить на эти вопросы. Одно только многочасовое совещание в Белом доме после поездки в Коммунарку должно было вооружить его этим знанием.

Состав участников был между тем таков, что просматривалось желание учесть интересы в основном не крупного (он был почти никем и не представлен), а среднего и ма-



Встреча с бизнесменами навела Владимира Путина на многие размышления
ФОТО REUTERS

лого бизнеса. Поданным «Б», за спиочный состав отвечал в основном первый вице-премьер Андрей Белоусов, а также те, кому положено в таких случаях, то есть сотрудники администрации президента.

Владимир Путин, как уже было принято в последние дни, сидел на безопасном расстоянии от остальных участников встречи. Причем, надо понимать, на безопасном и для них. В конце концов, это же не они накануне вернулись прямо из Коммунарки...

При этом перемена мест и слагаемых этой встречи была настолько стремительной, что не все смогли за ней уследить. Поэтому на некоторых ресурсах, которые трансли-

ровали эту встречу, долго сохранялась пометка «видеомост Владимира Путина с Санкт-Петербургом», хотя видно же было, что он сидит в одном с ними помещении.

— Мы, правда, — оговорился президент, — немножко нарушаем заведенный порядок или тот порядок, который мы пытаемся завести: работать дистанционно... — обратил внимание и Владимир Путин. — Но вопросы важные, мы уже не стали отменять ту встречу, которую запланировали ранее (в Питере. — А. К.).

Он сообщил, что проблем все-таки две:

— У нас обрушился фактически рынок нефти, за ним и других энергоресурсов, и вот еще этот вирус прилетел...

Президент говорил о коронавирусе с некоторым пренебрежением,

как и следовало говорить о нем человеку, который встретил врага, думающего, что он по плечу Владимиру Путину, а на самом-то деле коронавируса этот просто улетит туда же, откуда прилетел, и чем быстрее, тем лучше для него же... То есть вот с таким примерно выражением...

То, что встреча эта, как и обращение к нации накануне, носит в том числе и психотерапевтический характер, было очевидно.

— Поэтому мы должны будем... Не будем, а должны работать... — Владимир Путин хотел поправить, но на самом деле оговорился: хотел сказать, конечно, что «не должны, а будем». — Сразу по нескольким направлениям.

И он продолжил:
— Конечно, я уже говорил об этом и еще раз хочу повторить об этом: важнейшая задача — со-

хранение жизни и здоровья граждан. Это очевидно. Но очевидно также и то, что если экономика будет «ложиться», то тогда не будет ресурсов для того, чтобы решать эту важнейшую задачу. В жизни, как обычно, все очень взаимосвязано...

Во всяком случае, вы можете быть уверены в том, что все, что вы скажете, будет услышано. Это сто процентов.

Это тоже было словно подслушано на приеме у психотерапевта.

Но с другой стороны, Владимир Путин не мог же не замечать, что некоторые участники встречи уже очень взволнованы. Так, в первом ряду сидела хозяйка сети кафе «Андерсон» Анастасия Татулова, и было такое впечатление, что она, к примеру, может ничего и не говорить, а все равно на лице все уже написано.

— Владимир Владимирович, я, наверное, начну с поздравлений. Сегодня, ровно 20 лет назад, вы впервые были избраны президентом России. — начала Юлия Назарова, президент фонда продовольствия «Русь».

— Да ладно! — откликнулся Владимир Путин с таким видом, будто он и не верил, что сегодня такой день.

Или что он и правда был избран президентом и работал им столько лет.

А что же это тогда было?
— Хотели вас с этим поздравить, — менее настойчиво произнесла Юлия Назарова.

— Неожиданно совершенно. Спасибо большое! — в конце концов согласился Владимир Путин.

— Да, поздравить, — убеждала его Юлия Назарова. — И действительно это были очень трудные годы колоссальных трудов, направленных на объединение народа, подъема духа, и в том числе восстановление нашей страны на международной арене...

НОВОСТИ — С3

Вкладчики задались налогом

Новость об обложении доходов по депозитам взбудоражила банковский рынок

Инициатива президента РФ Владимира Путина о взимании налога с процентных доходов населения встревожила вкладчиков. Банки отмечают многочисленные запросы от своих клиентов. Полной определенности, кого и в какой мере коснется предлагаемая мера, пока нет, но уже понятно, что при введении налога на процентный доход вклады станут менее привлекательными для граждан. В результате, хотя новый налог придется платить только в 2022 году, в некоторых банках уже на следующий день после выступления президента РФ заявили о повышении ставок по вкладам.

Клиенты стали массово обращаться в кредитные организации за разъяснениями по поводу инициативы властей по введению подоходного налога со ставок по депозитам, неофициально признавались в крупнейших банках в четверг, 26 марта. Накануне президент РФ Владимир Путин предложил «для граждан, чей общий объем банковских вкладов или инвестиций в долговые ценные бумаги превышает 1 млн руб., установить налог на процентный доход в размере 13% (см. «Б-Онлайн» от 25 марта).

В официальных комментариях для «Б» банкиры были сдержанны, однако они были более открыты с клиентами в соцсетях, где активно успокаивали вкладчиков. Например, как рассказали «Б» в МКБ, поступали «единичные обращения», однако в социальных сетях банк признается, что получил «много вопросов», и даже посвятил этому отдельную публикацию. В ПСБ подтвердили, «Б» рост обращений вкладчиков. «Оттока вкладов не происходит, но клиенты со вчерашнего вечера активно задают вопросы, касающиеся налогообложения депозитов: с какой суммой будет взиматься процент, будет ли эта мера распространяться только на срочные вклады, затрагивает ли она накопительные счета», — рассказали в банке. В социальных сетях Альфа-банк также признался, что этот вопрос «заинтересовал многих клиентов». Однако новый налог вряд ли сильно испугает вкладчиков, считает главный финдиректор Альфа-банка Алексей Чухлов.

деловые новости — С9

Подписной индекс **50060 П1125**

Земля и воля для заболевших

Москва даст малому бизнесу отсрочки по аренде и местным налогам

Федеральный пакет поддержки Москва дополняет собственными мерами для местного бизнеса: оперативный штаб по экономическим вопросам города объявил о специальных условиях налогообложения и аренды в Москве. По налогу на имущество, земельному налогу и торговым сборам за первый квартал вводится квартальная отсрочка. Компании, арендующие у Москвы площади и прекратившие работу из-за противоэпидемических распоряжений, на срок ограничений от платы за аренду освобождаются. Между тем среди обратившихся в центр поддержки экономики Москвы компаний 32% сообщили о риске прекращения деятельности, 23% — о возможном сокращении штата.

Помимо федеральных мер поддержки бизнеса во всех регионах РФ действуют соб-

ственные меры по предотвращению коллапса прежде всего малого и среднего предпринимательства (МСП) из-за колебаний спроса и противоэпидемических мер. В Москве еще 10 марта создан оперативный штаб по экономическим вопросам под руководством вице-мэра Владимира Ефимова, курирующего в мэрии комплекс экономической политики и имущественных отношений. 25 марта штаб объявил о первом пакете мер поддержки МСП в мегаполисе, где развитие эпидемии сильно опережает среднероссийское, а концентрация сервисных и торговых предприятий существенно выше. В комплексе создан центр поддержки экономики Москвы (ЦПЭ) во главе с министром Кириллом Пуртовым, главой департамента экономполитики города.

экономическая политика — С2

Опасное далёко

Чем грозит компаниям массовый перевод сотрудников на удаленную работу

Карантин, помогающий замедлить распространение коронавируса, становится проблемой с точки зрения кибербезопасности. Каналы связи сотрудников, работающих удаленно, всегда были излюбленной мишенью хакеров, а с массовым переходом на такую схему работы эксперты ожидают всплеск атак на корпоративные сети через личные компьютеры. По данным Solar JSOC, количество устройств, доступных по незащищенному протоколу удаленного доступа, выросло в России на 15% и составляет более 76 тыс. А домашние сети выведенных из офисов сотрудников страдают от слабых паролей и устаревшего софта.

Переход сотрудников на удаленную работу приводит к резкому росту рисков для бизнеса в сфере кибербезопасности, отмечают опрошенные «Б» эксперты. Посредством установок вредоносных программ на персональные компьютеры, ноутбуки, смартфоны уже со-

вершается около 30% взломов информационных систем компаний, оценивает руководитель направления клиентской безопасности IT-провайдера Selectel Андрей Давид. Атаки на корпоративную сеть через удаленных сотрудников, по данным Positive Technologies, используют как минимум 14% хакерских группировок, атакующих российские компании, и популярность таких атак и без всякого карантина в последние два года только росла.

Кому на карантине жить хорошо

Форс-мажоры вроде пандемии, с которой пришлось столкнуться человечеству в этом году, приносят бизнесу не только разочарование и разорение — при остановке одних экономических секторов неизбежно развиваются другие отрасли рынка, отмечает глава NetApp в России и СНГ Татьяна Бочарникова.

тенденции/ кибербезопасность — С11



VACHERON CONSTANTIN | ОДИН ИЗ НЕМНОГИХ.
GENÈVE

PATRIMONY

Реклама

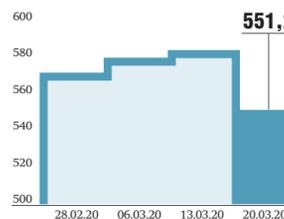
Экономическая политика

Сегодняшнее
число

551,2

миллиарда долларов составил **объем международных резервов РФ** на 20 марта 2020 года, сообщил Банк России. За неделю с 13 марта, на фоне распространения COVID-19, значительной волатильности финансовых и валютных рынков и цены золота, резервы уменьшились на \$29,8 млрд, или на 5,1%, что превалировало над недельным падением в конце 2014 года. Снижение объема резервов произошло под преобладающим воздействием отрицательной валютной и рыночной переоценки, комментирует ЦБ. Однако сопоставимый спад резервов за такой же период наблюдался лишь дважды: во время финансового кризиса 2008 года с 17 по 24 октября падение составило \$30,6 млрд, а с 9 по 16 января 2009 года — \$30,3 млрд.

Международные резервы РФ (\$ млрд)



Вакцина нормотворчества

Белый дом реагирует на вирус правкой законодательства

Белый дом вчера в спешном порядке готовил нормативную базу для выполнения поручений Владимира Путина по борьбе с последствиями распространения эпидемии коронавируса. Принятие одобренного на заседании правительства законопроекта о реагировании на вызовы COVID-19 позволит вводить режим чрезвычайной ситуации при распространении опасных заболеваний, смягчит правила госзакупок и позволит не банкротить проблемные компании. Часть готовящихся властями мер вчера же была обсуждена на встрече Владимира Путина с бизнесом. На ней чиновники уточнили, что пока не готовы откликнуться на все запросы предпринимателей, в частности — о снижении НДС и введении каникул по налогам вместо отсрочки по их уплате.

Направленный в Госдуму законопроект предлагает внести «распространение заболевания, представляющего опасность для окружающих» в перечень оснований для введения чрезвычайной ситуации (ЧС; подробнее см. стр. 3). Правительство сможет вводить режимы повышенной готовности или непосредственно ЧС с правом установления обязательных правил поведения. Так, Белый дом хочет оставить за собой право устанавливать особый порядок регистрации и обращения лекарств при ЧС или эпидемии (например, ограничивать торговлю отдельными препаратами).



Правительство РФ во главе с Михаилом Мишустин готово защитить экономику от вируса
ФОТО РИА НОВОСТИ

В сфере госзакупок у правительства до конца 2020 года будет возможность расширять перечень оснований для их проведения в единственном поставщика. Стороны госконтракта на протяжении года смогут менять его условия и сроки, если из-за распространения COVID-19 не в состоянии его исполнить. Для малого и среднего бизнеса законопроект предусматривает освобождение от проверок — с 1 апреля и до конца года. Исключение будет сделано для случаев, когда есть риски причинения вреда жизни или здоровью граждан, а также возникно-

вения ЧС. Также правительству предоставляется полномочия объявлять мораторий на возбуждение дел о банкротстве по заявлению кредиторов.

В Госдуме вчера уже заявили, что планируют принять законопроект как можно быстрее — первое чтение запланировано на 31 марта. Как отметил Михаил Мишустин, при подготовке проекта ко второму чтению Минфин должен дополнить его положениями о каникулах по ипотечным и потребительским кредитам для заемщиков, оказавшихся в сложной жизненной ситуации. Также он напомнил об объявленном президентом снижении страховых взносов с 30% до 15% и о предоставлении отсрочки по уплате налогов для малого и среднего бизнеса.

Часть готовящихся мер власти вчера же обсудили с бизнесом (см. стр. 1). На прошедшей в Ново-Огарево встрече Владимира Путина с предпринимателями первый вице-премьер Андрей Белоусов детализировал параметры поддержки и обозначил, на что правительство идти не готово. Так, власти видят нецелесообразным снижать НДС и торопиться с введением каникул по налогам вместо отсрочки их уплаты. Напомним, эти идеи были одними из основных в предложениях деловых объединений (см. «Ъ» от 20 марта). «НДС привязан к размеру выручки, и если у вас выручка падает, то, естественно, автоматически падают и платежи НДС», — пояснил он. По части налоговых каникул Андрей Белоусов попросил не торопиться с избыточными мерами, а следить за развитием ситуации, пообещав не банкротить предприятия, которые не смогут выплатить налоги через полгода. «Рассрочка дадим, продлим этот период», — пообещал первый вице-премьер.

Вопрос о пролонгации кредитных платежей решил уже Владимир Путин: власти согласились с идеей об их установлении на полугодовой срок вместо изначально предлагавшихся трех месяцев. Предложение о дальнейшей пролонгации президент пока не поддержал, добавив, что «идея такая действительно существует». По кредитованию бизнесу обещан запуск двух новых продуктов с господдержкой. Первый предполагает разделение платежей на

три части: две платят государство и банки, одну — малый бизнес. Кроме того, со следующей недели планируется в пилотном режиме вместе со Сбербанком и ВТБ начать выдавать неотложные кредиты на выплату зарплат. Ставки по ним будут субсидироваться государством, в некоторых случаях — полностью и с высоким гарантийным покрытием. «Мы хорошо понимаем, что у малого бизнеса никаких залогов сейчас нет», — пояснил первый вице-премьер.

Наконец, свое развитие вчера получили меры из соцпакета помощи населению. Михаил Мишустин сообщил, что пособие семьям с детьми от трех до семи лет и доходом не выше прожиточного минимума начнут платить не в июле, как планировалось, а на месяц раньше. Эта мера потребует 105 млрд руб. из федерального бюджета и 31 млрд руб. — из региональных. Вчера же правительство внесло на рассмотрение Госдумы еще один законопроект — о повышении до уровня МРОТ размера пособий по временной нетрудоспособности на период с 1 апреля по 31 декабря 2020 года. Согласно финансово-экономическому обоснованию проекта, средний дневной размер пособия вырастет на 19,52 руб. и достигнет 995,7 руб. Дополнительные расходы Фонда социального страхования составят 6 млрд руб. — деньги будут найдены за счет снижения профицита бюджета фонда.

**Евгения Крючкова,
Диана Галиева,
Анастасия Мануйлова**

Земля и воля для заболевших

Пакет мер утвержден накануне указом мэра Москвы Сергея Собянина и постановлениями правительства города.

Собственные меры Москвы по поддержке МСП, как и правительственные, — отраслевые. В налоговой сфере авансовые платежи за первый квартал 2020 года по налогу на имущество организаций, земельному налогу, а также уплата торгового сбора могут быть отсрочены де-факто до конца 2020 года (до этого времени просрочка не будет сопровождаться штрафами), формально речь идет о возможности отсрочки платежей региональных налогов на три месяца.

Эта льгота действует по заявительному принципу через управления ФНС.

Вторая составляющая — специальные условия по аренде городской недвижимости и земли. Здесь также действует заявительный принцип — через департамент городского имущества и сервисы mos.ru. Для предприятий туризма, общественно-питания и гостиничного бизнеса предоставляется отсрочка арендных платежей за нежилые помещения, арендуемые у казны Москвы, — на три месяца, начиная с 1 апреля 2020 года. Для культурных организаций, спортивных залов, досуговых, развлекательных предприятий, арендующих городскую землю или недвижимость, арендная плата

не взимается в случае, если организации временно прекратили работу по указу мэра Москвы от 5 марта 2020 года №12-УМ. Кроме этого, на период ограничительных мер арендаторы помещений и нестационарных торговых объектов в Московском метрополитене освобождаются от 50% платежей.

Это первый, экстренный пакет для МСП, а не способ постоянной поддержки московского бизнеса. В сфере госзакупок правительство Москвы предлагает признать пострадавшими эпидемии форс-мажором по некоторым видам госконтрактов (ранее о таком же подходе сообщал федеральный Минфин). В социальной сфере главным способом

поддержки пока является единовременная выплата московским пенсионерам старше 65 лет, находящимся в режиме самоизоляции, в размере 4 тыс. руб. — по сообщению вице-мэра Анастасии Раковой, эти трансферты перечислены 25 марта 1,6 млн жителей Москвы. Одновременно, отметим, ограничены возможности бесплатного перемещения по городу общественным транспортом, как и студентам и школьникам средних и старших классов: выплаченные 6,4 млрд руб. придут в ритейл и услуги с определенной отсрочкой.

Московские антиэпидемические меры более длительного характера появятся, вероятно, не ранее апреля, когда масштаб проблем МСП Мо-

сковы по итогам «длинных выходных» станет очевиднее. Исходя из опросов ЦПЭ 17–25 марта обратившихся на «горячую линию» компаний (18% — торговля, 10% — общепит, 9% — туризм, 9% — производство, по 8% — образование и бытовые услуги, также в опросе участвовали фитнес-центры, IT-, развлекательный и выставочный бизнес). 32% из них ожидают от Москвы снижения налогов, 31% — арендных платежей, 24% — субсидий и 13% — тарифов ЖКХ. В качестве рисков в числе обратившихся 32% предполагали прекращение деятельности, 23% — сокращение штатов, 44% ожидают снижения выручки.

Дмитрий Бутрин

Глобальной экономике добавили фискальных стимулов

Страны G20 пообещали поддержку на \$5 трлн

Страны «двадцатки» не ограничатся смягчением монетарной политики и суммарно вложат в поддержку национальных экономик около \$5 трлн, говорится в коммюнике по итогам удаленной встречи глав неформального объединения. Самый крупный пакет готовится утвердить Конгресс США — вчера его уже одобрили члены Сената. Всего на льготные займы и гранты для бизнеса, а также прямые выплаты населению будет направлено \$2,2 трлн, что эквивалентно примерно половине расходов американского бюджета за год.

Лидеры стран «двадцатки» пообещали принять все необходимые меры для сохранения уровня занятости и финансовой стабильности, а также минимизировать негативные последствия для торговли и цепочек поставок, следует из коммюнике по итогам видеоконференции (см. так-

же стр. 4). Также было объявлено, что страны G20 вложат в мировую экономику более \$5 трлн в виде таргетированных фискальных мер и гарантий для преодоления последствий пандемии коронавируса. Правительство России, по словам президента Владимира Путина, выделяет на борьбу с ними 1,2% ВВП, в таком же объеме экономике поможет Банк России.

Самый крупный пакет помощи — на \$2,2 трлн — собирается утвердить Конгресс США (для сравнения: расходы бюджета США на 2020 фискальный год — \$4,8 трлн, объем ВВП США в прошлом году составил \$21,4 трлн). Вчера законопроект был принят Сенатом, сегодня ожидается его утверждение Палатой представителей, после чего его подпишет президент Дональд Трамп. Акт насчитывает 880 страниц и является крупнейшей в истории США антикризисной программой — в разгар финансового кризиса в 2008 го-

ду для поддержки банков было выделено \$700 млрд. По оценке министра финансов США Стивена Мнучина, программа может поддерживать экономикой на плаву на протяжении трех месяцев, хотя в Белом доме надеются, что справиться со вспышкой получится быстрее. Набор мер поддержки включает выделение прямой финансовой помощи гражданам в объеме \$1,2 тыс. для тех, у кого доход составляет ниже \$75 тыс. в год, \$2,4 тыс. для семей с суммарным доходом менее \$150 тыс. в год, а выплата на ребенка составит \$500. Также предусмотрено расширение выплат пособий по безработице (к их обычному размеру будет добавляться выплата \$600 в неделю) и расширение страхования от безработицы (на эти цели будет выделено \$260 млрд). Госпитали получат дополнительно \$150 млрд, еще \$150 млрд будет предоставлено отдельным штатам на борьбу с коронавирусом.

Крупный бизнес получит доступ к \$500 млрд в виде субсидированных кредитов и грантов на поддержание занятости, в том числе \$58 млрд будет направлено авиакомпаниям (получающие гранты не смогут увольнять сотрудников до конца сентября, направив средства на выкуп акций и повышать компенсационные выплаты руководству в течение двух лет). Бизнес членов Конгресса, а также высших чиновников и семьи Дональда Трампа не сможет получить доступ к таким мерам, если их доля превышает 20%. Малый и средний бизнес сможет рассчитывать на льготные кредиты для выплаты зарплат, аренды и покрытия других расходов на ближайшие восемь недель, объем программы составит \$348 млрд. Помимо этого, компании получили отсрочку по уплате налога с фонда оплаты труда (соцвзносы).

Меры являются более чем своевременными: на прошлой неделе в стра-

не было зафиксировано 3,3 млн обращений за пособиями по безработице, тогда как еще неделей ранее такового было лишь 282 тыс. и показатель никогда не превышал 700 тыс. обращений в неделю. «С учетом исторической связи между количеством заявок и показателем безработицы текущий показатель эквивалентен уровню незанятых в 30–40%», — оценивая в Capital Economics, замечая, однако, что, хотя месячная статистика вряд ли зафиксирует такой рост, показатель вряд ли удержится ниже 10%. «Пока рынки реагируют достаточно сдержанно на столь масштабный провал рынка труда в США. Однако с появлением большего количества негативной макроэкономической информации текущего спада также возрастут, фактически текущие данные США могут быть лишь начальным сигналом о масштабах спада», — ожидает главный аналитик «БКС Премьер» Антон Покатович.

Татьяна Едовина

Коммерсантъ
ежедневная газета

16+

ОГОНЕК
еженедельный журнал

Коммерсантъ Weekend
еженедельный журнал

Коммерсантъ Автопилот
ежемесячный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону **(800) 200 2556**

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: Рублевское шоссе, 28, Москва, 121609. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Сухов, Рената Ямбаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Кознев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь. Специальные корреспонденты АО «Коммерсантъ»: Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Сергей Долгин, Андрей Колесников, Григорий Резвин, Денис Скоробогатко, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов | Группа выпускающих редакторов: Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Пророков; Ольга Боровягина (санкт-петербургский выпуск) | Забедующие отделами: Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Павел Белавин (медиа и телекоммуникации), Максим Варшавин (преступность), Леонид Танин (внешняя политика), Дмитрий Ждакаев (общество), Грант Косиян (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Саложков (экономическая политика), Сергей Ходчев (культура) | Руководители групп: Иван Богачев (специорус «Прямая речь»), Ксения Деметрива (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-архивная), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (региональная корресп.), Петр Холубаев (нормативно-словарная) | Служба контрольных редакторов — Алексей Кондратьев | Корректоры — Елена Вишневая | Выпуск — Наталья Когут | Анатолий Гусев — автор макета, Сергей Цюмк — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дидиан — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Ишин — начальник отдела верстки | Фотослужба: Сергей Вишневский — руководитель | Заместитель генерального редактора по стратегии Виктор Лошак | Директор рекламной службы Надежда Ермолова, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | Руководитель отдела по маркетингу и PR Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996 д. 2648 | Издательский синдикат Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д. 2594

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru.

В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительством: Воронеж ООО «Коммерсантъ», Черновозьмь (473) 239 09 76, 239 09 69. Екатеринбург ЗАО «Коммерсантъ» в Екатеринбурге (343) 287 37 05. Ижевск ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075. Иркутск ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (3952) 487 025, 487 120, 487 125. Казань ООО «Профи-Ньюс» (843) 253 20 41. Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43. Нижний Новгород ООО «Коммерсантъ Приволжье» (831) 404 13 92. Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42.

Пермь ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56. Ростов-на-Дону ЗАО «Коммерсантъ» в Ростове-на-Дону (863) 308 15 05, 308 15 01. Самара АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88. Санкт-Петербург ЗАО «Коммерсантъ» в Санкт-Петербурге (812) 325 85 96. Саратов ООО «Медиа-группа „ОМ“» (8452) 23 79 65, 23 79 67; Уфа ООО «Экспресс» (347) 292 79 66. Челябинск ООО «Экспресс» (351) 247 90 54, 700 01 88.

Тираж газеты «Коммерсантъ» 85 721

Издательский дом «Коммерсантъ»

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбург, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Лондоне, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске.

В региональных выпусках газеты редакция может быть внесены изменения.

Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Материалы на нашем сайте публикуются на коммерческих условиях.

НОВОСТИ

Бизнеса обетованные

И где теперь это все, хотелось добавить. Или чтобы она добавила. Но Юлия Назарова добавила друзей:

— Я уверена, и мы все уверены, что при должном усилии, объединившись все вместе, мы найдем решение, хотя действительно проблема есть, она такая разноплановая и сложная, но мы здесь как раз собрались для того, чтобы ее обсуждать. И, собственно говоря, я думаю, что вся страна на самом деле вчера, прильнув к телефонам, планшетам, слушала те меры, которые были вами озвучены (телевизоры некоторая часть соборования уже, видимо, за гаджеты не считает. Но они все еще есть. — А. К.). Бизнес услышал, что он не один!

Произнес необходимому в этом случае предисловие, Юлия Назарова перешла к делу, то есть подробно перечислила, чем занят ее фонд продовольствия «Русь», а также упомянула своих партнеров:

— Мы работаем при поддержке Всемирного русского народного собора... Мы занимаемся тем, что спасаем продукты и раздаем их людям нуждающимся. Работаем по всей России!..

Теперь уже не очень было понятно, благотворительная это организация или коммерческая. Юлия Назарова не спешила, впрочем, разъяснять:

— Забегая вперед: это не просрочка, это абсолютно пригодные к употреблению продукты! У нас есть все сертификаты, продукты безопасные для употребления! Раздаем мы эти продукты через приходы, храмы Русской православной церкви, через некоммерческие организации! Таким образом, мы спасаем около 6 тыс. тонн!.. Нам кажется, что это очень много, но на самом деле ежегодно в России утилизируется, отправляется на утилизацию около 17 млн тонн продовольствия... И мы сделали такой расчет: вот если бы нам удалось спасти, к примеру, 1,2 млн тонн ежегодно, то ежемесячно мы могли бы обеспечивать продовольствием абсолютно всех нуждающихся в России! То есть это все те 20 млн нуждающихся, которые живут в России, по данным Росстата!

В этом месте Юлии Назаровой можно было выдохнуть. Она в принципе все сказала. Ни один составитель медиакита ее компании не смог бы вложить больше в такое ограниченное количество предложений.

Юлия Назарова тем временем перешла к основной части:

— Как вы видите, есть ресурс! Есть и потребность, но есть определенные барьеры в виде налога на прибыль и НДС! К сожалению, сегодня в России утилизировать продукты, даже хорошие продукты, на 30–40% выгоднее, чем передать на благотворительность, чем передать на решение конкретных социальных задач.

То, что Юлия Назарова заботилась о развитии своего бизнеса в это непростое время, было неслыхом. Тем более что она по-прежнему называла вещи своими именами:

— И, собственно говоря, если честно, хотелось бы воспользоваться возможностью и добавить. Первое — поддержку некоммерческих организаций, всех тех организаций, которые работают в сфере социальной, решают социальные задачи. И второе — налог мораторий на НДС и на налог на прибыль по товарным пожертвованиям, возможно, с дальнейшим включением в том числе в Налоговый кодекс, в статьи 170 и 265, что позволит системно решать задачи социальные и в том числе экологические, что тоже немаловажно.

То есть сделать все то, чем грешил ее фонд продовольствия «Русь» все последние годы.

— У вас благотворительная организация? — между тем уточнил все же Владимир Путин.

— Да, мы благотворительный фонд, — соглашалась она.

— Но давайте не будем забывать, что все-таки благотворительная работа и коммерческая деятельность — это разные вещи и здесь должна быть какая-то здоровая грань между теми, кто занимается извлечением прибыли, и теми, кто такой прибыли не получает и получать не должен в силу благотворительного характера своей работы, — произнес господин Путин.

Зря она, кажется, так легко согласилась, что организация у нее благотворительная. В этом-то и был, как выяснилось, подвох.

— Что касается бизнеса, — продолжил президент, — я вчера уже говорил о льготировании на определенный период времени, за исключением НДС (то есть это не имеет отношения к делам Юлии Назаровой). — А. К.).

Но о ее делах он тоже высказался: — Вы знаете, как это ни странно прозвучит, но если все, что подлежит утилизации, вы назад завернете, на потребление, я думаю, что у производителей этих продуктов возник-



Анастасия Татулова (слева) сначала искала в себе силы заплакать, а потом искала в себе силы не заплакать

нут проблемы. Это так же, как с гуманитарной помощью в свое время, в начале 2000-х. Очень хорошо помню эту ситуацию, когда производители вдруг пришли... Я еще был председателем правительства, несколько месяцев работал... И говорят: «Прекратите завоз гуманитарной помощи!» Я говорю: «Почему?» — «Нам невозможно ничего продать будет. Мы взяли кредиты, мы произвели продукцию, а продать невозможно будет!»

Гуманитарной помощью, а точнее, ее поисками Владимир Путин вообще-то занимался еще в Петербурге, когда работал заместителем Анатолия Собчака, так что вопрос оказался ему знаком и он высказывался с удивительным.

— Поэтому, конечно, особенно нуждающимся ваша деятельность нужна, на пользу, и, без всяких сомнений, ее надо продолжать. Но просто каждое решение в этой сфере должно быть выверено и просчитано, — заключил господин Путин.

Видимо, дополнительные льготы бизнесу Юлии Назаровой все же не грозят.

Яна Бардинцева, представляющая онлайн-платформу Okko, впрочем рассказала, что она тут от всего предпринимательского сообщества в целом.

— И вот сегодня, наверное, моя роль здесь не спрашивать и не просить, а рассказать о том, что мы можем сделать, поделиться, — предупредила она и пошла по неверному пути Юлии Назаровой, описав довольно-таки подробно, чем занимается ее компания в условиях самоизоляции людей.

Ей, наверное, перед встречей дали понять, что надо не только вопросы задавать, но и, может быть, поддержать президента, что ли, в его вчерашних начинаниях, так что она не стала скрывать, что «мы совместно со Сбербанком и с Министерством культуры сформировали проект „Искусство онлайн“, и теперь у нас на платформе, на нашей технологической платформе, миллионы россиян могут бесплатно посмотреть уникальные постановки нашей российской культуры!»

То, что она говорила, было правдой: как активный пользователь Okko, я мог только подтвердить. Но нельзя же игнорировать и то, что таким образом компания приобретает контент (и тоже бесплатно, а без помощи коронавируса так бы не вышло) и пользователей!

— Со своей стороны могу только сказать, что мы, как представители бизнеса, продолжим вкладывать в развитие доступного, качественного контента для миллионов россиян. Сделаем все от нас зависящее и возможное. Готовы предоставить программу дальнейшего развития, представить ее на рассмотрение правительства, а нам всем пожелать успехов в это нелегкое время! — торжественно заключила Яна Бардинцева.

Впрочем, тут ее настало то же сожаление Владимира Путина, что, например, и меня:

— У вас какая часть приносит вам доход в вашей работе сегодня?

— Мы реализуем контент на нашей технологической платформе — лицензируемый контент и производимый нами или продюсируемый нами. У нас есть часть платного контента, которую мы опять-таки покупаем, фактически это не то, что мы можем... У нас есть определенная себестоимость... — Яна Бардинцева немного растерялась.

— Представляете, вы сказали, что надо пользоваться и сложными моментами. Вы сейчас разворачиваете практические сети большую, привлекаете людей, они смотрят ваши программы. Вы приобретаете клиентов будущих в огромном количестве! Когда ситуация изменится, а она точно изменится к лучшему — это сто процентов вопрос, конечно, в сроках, в эффективности нашей совместной работы, но она точно изменится и к лучшему! — Владимир Пу-

тин собирался это сказать, так как терапевтического эффекта этой встречи никто, и прежде всего он, не отменял. — И все люди, которые сегодня пользуются бесплатно вашими контентом и вашими новинками, останутся в качестве ваших клиентов. Это, может быть, тот случай, то счастье, когда несчастье помогает.

Тут уж она, конечно, не спорила. Дмитрий Панов, который руководит девелоперской компанией с названием «Доверие», рассказывал о том, как важно сейчас «поддержать спрос граждан на недвижимость».

Впрочем, падение цен на нефть и взлетевший курс доллара так его поддержали (граждане бросились вкладывать рубли во что угодно), что вряд ли этому можно было еще чем-нибудь помочь.

На самом деле была и реальная просьба:

— Мы считаем, что возможно подумать о том, чтобы те государственные закупки, которые запланированы на третий и четвертый кварталы 2020 года, реализовать во втором квартале 2020 года. Одновременно с этим мы считаем, что можно подумать о системе авансирования, особенно для субъектов МСП, — от 50 до 75%. Это было бы очень существенно подспорье!.. Плюс «докапитализация фондов поддержки предпринимательства в регионах»...

Идея была без преувеличения прекрасная для бизнеса. И это был случай, когда клиент, тем более пострадавший, прав.

Оказалось, что «об этом можно подумать».

Борис Добродеев из Mail.ru Group рассказал президенту:

— Текущая ситуация, безусловно, является большой бедой и большим вызовом, на который, как мы считаем, мы — интернет-компания — должны и обязаны ответить...

— Mail.ru Group, да? — переспросил Владимир Путин, взглядевшись в Бориса Добродеева.

Было такое впечатление, что он ему кого-то напомнил.

— Да, — подтвердил Борис Добродеев. — Мы должны помогать отвечать обществу, потому что именно мы, интернет-компания, первые и придумали, и освоили дистанционные модели бизнеса, которые сейчас настолько востребованы!

Он рассказал о том, что «мы первыми начали очень активно призывать наших пользователей оставаться дома и даже запустили онлайн-движение „Лучшедома“, такой хештег... И этот хештег выглядит, без сомнения, комфортнее, чем, например, ультимативное «Сидим дома», которое теперь круглосуточно висит в правом верхнем углу экрана на телеканале «Россия 24».

— После вашего выступления, — сообщил президенту Борис Добродеев, — в том числе после разговоров с представителями среднего и малого бизнеса, мы приняли решение о радикальном снижении комиссии на доставку еды в нашем агрегаторе Delivery Club. Но при этом мы считаем, что и этого недостаточно. Видим, что многие бизнесы, в том числе рестораны, которые активно физически взаимодействуют с потребителями, сейчас просто простаивают. Считаем, что, наверное, доставка является одним из немногих способов загрузить все эти рестораны. С учетом того, что доставка — это очень тяжелый и низкомаржинальный бизнес как для ресторана, так и для агрегатора, особенно с учетом возросшей нагрузки, хотели предложить радикальную инициативу. Мы хотели предложить государству «50 на 50» с нами начать субсидировать заказы онлайн-доставки для среднего и малого бизнеса, для ресторанов, так, чтобы мы брали с ресторана как агрегаторы нулевую комиссию, а для пользователя сама по себе стоимость доставки была бесплатной.

— Сама по себе идея хорошая, — среагировал президент, — но мы с вами знаем, что от объема рынка зависит цена. Ваш объем увеличивается, поэтому вполне естественно, что вы снижаете ставку, так что пока это не такая уж сильная благотворительность.

— Безусловно, — согласился Борис Добродеев, — но, как я говорил, мы работали «в ноль», сейчас мы готовы работать в убыток, и мы, безусловно, не собираемся на этом наживаться. С этим невозможно было спорить. — Я вас понял, — кивнул господин Добродеев.

Он понял, что идея не прошла. — Зачем такие слова — «наживаться»? — воскликнул между тем президент. — Нет, я как раз не употребляю такие слова! Бизнес — он и есть бизнес, он должен работать с прибылью, иначе он умрет! Мы с вами сегодня обсуждаем возможные дополнительные меры для того, чтобы поддержать бизнес. А бизнес умрет — тогда и доходов не будет во все уровни бюджетной системы. И как будем решать задачи борьбы с вирусом? Никак! Я второй раз повторю эту мысль.

То есть теперь он обнадеживал Бориса Добродеева так же, как тот только что старался обнадежить его.

— Поэтому я к чему? — пояснил президент. — Просто когда вы сказали «50 на 50», вообще идея хорошая, безусловно, заслуживает изучения и поддержки. Надо просто посчитать, сколько на сколько!

А, так он просто торговался! От лица государства. Ведь именно государство Борис Добродеев предложил партнерский проект.

— Конечно, — заранее согласился господин Добродеев.

— У тех же рестораторов, у них все садится, да? — довольно-таки азартно вел себя президент. — А у вас, наоборот, при увеличении объема вашей работы, по сути увеличения рынка, количество доставки увеличивается! Вы можете снижать свои ставки! Поэтому надо просто это посчитать. Поддержка государства, конечно, возможна и может быть востребована. Давайте посчитаем сколько: «50 на 50» или «30 на 70», я не знаю! Ладно?!

— Мы готовы к компромиссам... — подтвердил Борис Добродеев. Но дал понять, что не к любым.

Кроме того, он попросил «включить агрегаторов без лицензии в возможность доставки, может быть, безрецептурных, а может быть, и рецептурных медикаментов онлайн».

Это было логично: люди опасаются идти в аптеки, и проверенный агрегатором можно делегировать возможность делать это за них.

Алла Фомина представляла интересы театрально-концертного сообщества:

— Наш бизнес оказался практически, я не преувеличу, если скажу, что перед крахом полностью. Среди инициатив — «разрешить организаторам пригласить зрителей (по уже проданным билетам. — А. К.) на более поздние даты без возможности возврата денежных средств по перенесенным мероприятиям. Это сохранит 50% (примерно где-то 0,5 млрд) денег у организаторов».

И отнимет их у зрителей.

— Вторая инициатива — разрешить организаторам возвращать денежные средства за полностью отмененные мероприятия в течение 12 месяцев с момента обращения зрителя, — продолжила она. — В настоящий момент это десять дней.

Плюс, конечно, Алла Фомина попросила о прямых субсидиях.

Президент предложил: «Давайте посмотрим». Это означало, что энтузиазма у него по этому поводу нет.

В конце концов микрофон взяла едущая Анастасия Татулова. Выражение ее лица было при этом таким горестным, что я понял: скучно не будет.

— Здравствуйте, господин президент, — предупредила она. — У меня шпаргалка есть... Но она ей была не нужна.

— Я предприниматель. Компании десять лет, прошла три кризиса... Если две недели я была средним бизнесом, то сегодня я никакая бизнес... — рассказывала Анастасия Татулова. — Те индустрии, в которых я работаю, — детские развлечения и общественное питание — раньше всех почувствовали кризис... Мамы — народ такой нервный, и все праздники, которые составляли 40% нашей выручки, отменялись 100%... Мы стоим практически пустые, и я не очень понимаю, что будет с моей компанией завтра.

Тот апокалиптический сценарий, который рисовала Анастасия Татулова президенту, все-таки отличался от того, что она рассказывала в своем Facebook: она активно ищет рынок сбыта для изделий своей кондитерской фабрики и уже находит, но этого пока мало...

— Вот эта трагедия, которая сейчас происходит... — слова давались Анастасии Татуловой, казалось, с трудом.

Она глотала то ли их, то ли уже слезы.

— Действительно, когда-то это все закончится... Мы точно выживем... — продолжала она.

Ну или в крайнем случае нет, хотелось добавить против воли, глядя на нее сейчас.

— Восстановление будет много месяцев, возможно, даже лет... И я хочу сейчас даже... Я вот сейчас без слез постараюсь вас умолять... — сказала Анастасия Татулова уже, конечно, сквозь слезы. — Но на самом деле это трагедия! Просто трагедия!

— Мы понимаем... — президент говорил с ней максимально участливо.

Похоже, он опасался, что она и в самом деле сейчас расплачется. И как ее успокаивать? И чем?... И в общем, ситуация грозила выйти из-под контроля, а, видимо, не хотелось бы. Плач Анастасии, а точнее, плач Анастасии во встрече, где обсуждались меры по ее поддержке, вряд ли был бы хорош. Да и просто: плачущая девушка... Ни один мужчина никогда толком не знает, что с этим делать.

Владимир Путин в этом смысле не был исключением. И было видно, что он очень хочет не дать ей заплакать.

— Мы поэтому и встретились сегодня, — торопливо произнес президент. — И меры, которые были изложены вчера... Это же не просто: подходить, сел перед камерами, начал излагать меры... Мы готовили всей командой эти меры...

— Вы знаете, ужас всей ситуации в том, что у этих отраслей нет никакой подушки безопасности! — в отчаянии произнесла Анастасия Татулова. — То, что происходило с этими бизнесами, сделало так, что этой подушки вовсе нет! И я очень хочу вас попросить дать поручения правительству выполнить те обещания, которые были нам даны и которые до сих пор не выполнены!

— Какие? — переспросил президент.

Анастасия Татулова углубилась в свою шпаргалку.

— В нашей отрасли от 30% до 40% — это ФОТ, который не облагается НДС. Мы облагаемся 20% НДС при входящем практически нулевым, то есть все эти деньги мы достаем из своего кармана. Обиваем пороги, ходим, просим... Это надо сделать срочно сейчас!.. Нам сейчас банкротиться или побарахтаться?!

— То есть, — переспрашивал ее российский президент, — для вас важно было бы услышать, как будет складываться эта ситуация даже после того, как кризис этот мы преодолеем? — Конечно! — воскликнула Анастасия Татулова. — Была рентабельность 1%... Ходили, пороги обивали... Сейчас отрицательная рентабельность... У нас самый популярный сейчас запрос — на людей, которые с банкротствами помогают! Поймите нас, мы больше не можем!

Она явно снова собиралась заплакать.

И следовало признать, что на встречах президента с бизнесменами такого явления, как Анастасия Татулова, еще не было.

На самом деле Анастасия Татулова сейчас просила президента о налоговых льготах для своих двух отраслей, которые давно о них просят. Как и почти все остальные отрасли.

Между тем Владимир Путин, конечно, понял, что снова все висит на волоске: и ведь заплачет.

— Хорошо, — перебил он ее. — Это будет непростой разговор, потому что есть фундаментальные вещи у наших экономистов, которые говорят, что нельзя увеличивать количество всяких исключений из налогообложения, иначе все это налоговое дело будет растаскано по ключьям и это не будет работать эффективно... И этим будут пользоваться не только такие добросовестные предприниматели, как вы (он дал понять, что ей должно быть добросовестным предпринимателем, и именно так он ее воспринимает, а не как нечто противоположное... И что она пришла сюда не корысти ради... — А. К.), но и те, которые будут ползать между этими исключениями, чтобы иметь конкурентные преимущества по сравнению с теми, которые работают честно.

В принципе это можно было бы переходить к следующему участнику встречи. Но нет.

— Вы правы, что вам нужно понять перспективу, — продолжил господин президент. — Чтобы понять, как будет складываться ваша работа, ваша жизнь даже после того, как все вот эти сложности будут преодолены. Я вас понимаю!

Он снова заострял на том, что они будут преодолены.

— Я вас очень прошу! — перебила его Анастасия Татулова, несмотря на то что вся вот эта риторика про то, что будут какие-то нечестные люди, которые будут этим пользоваться... — Есть такая структура, как ФНС... Пусть найдут тех, кто ползает, и что-то с ними сделают... Люди ходят не к каким-то шашлычникам, каким-то ИП... (А что это не так с нами, добродетельными ИП? — А. К.) Они ходят туда, куда видят! А видят меня, и «Шоколадницу!». Пострадавшие отрасли надо рассматривать целиком, а не только МСП! А я даже не в реестре МСП! Надо рассматривать целиком!

Анастасия Татулова переходила на личности, больше того, на одну личность, то есть на свою, и это убавляло ее шансы на досрочную победу в этом разговоре, а может, и вовсе на победу.

— Ну мы так и делаем, — не выдержал наконец господин Путин, поняв, возможно, что в ближайшие минуты Анастасия Татулова плакать не собирается. — Мы же по отраслям смотрим.

— А крупные тоже есть, — возразила Анастасия Татулова.

— И крупные тоже есть. Так они тоже будут пользоваться льготами, которые предоставляются (в соответствии со вчерашним обращением. — А. К.).

— Спасибо, — неожиданно сухо поблагодарила госпожа Татулова. — Но еще один вопрос. Обещанная нам налоговая гильотина... Мы ее ждали, ждали... Нам обещали... — Но она только с 1 января 2021 года должна заработать, — сказал президент.

— Мне сказали, что нельзя спорить с президентом, — поколебавшись, произнесла Анастасия Татулова, — но можно... Я немножечко... Было интересно, кто ей запрещал перед встречей спорить.

— Я вам хочу сказать, что вы этих людей, которые вам говорят, что она заработает... Вы их, пожалуйста... Я понимаю, что лучшим выходом для этих людей будет гильотина обыкновенная.

Но действительность оказалась еще кошмарней: Анастасия Татулова предложила отправить всех этих людей к ней на стажировочку.

— Я покажу им, как работает их гильотина! Она не работает! — воскликнула Анастасия Татулова.

— Так она с 1 января 2021 года должна заработать... — Владимир Путин сопротивлялся уже слабо.

Она уже не слышала:

— Мы не можем больше ждать! Я не понимаю, почему для того, чтобы изменить санитарные правила...

Надо было понимать, что до этого много сил у Анастасии Татуловой ушло на борьбу с санэпиднадзором, у которого оказались претензии к предприятиям ее компании.

— Вот и я им говорю! — обрадовалась Владимир Путин. — Почему нельзя раньше сделать? А они мне говорят: «Вы хотите, чтобы люди отравились?» Я говорю: «Нет! Тогда надо сделать все это аккуратно и внимательно посмотрев последствия каждого нашего шага...»

Между тем Владимир Путин сказал, что отправит к ней небольшую делегацию тех самых экспертов.

— А еще знаете что спросите? — продолжила госпожа Татулова, уже как-то вкрадчиво. — Не надо обещать, что будете сокращать людей, — пришлем прокуратуру... Мне уже все равно...

— Не, не... Прокуратуру никто не пришлет!.. — Владимир Путин, кажется, даже испугался.

— И не говорите слово «отсрочка»!.. — предупредила Анастасия Татулова. — Надо «отсрочка» заменить на слово «каникулы»... Пожалуйста!.. Вам ФНС говорит, что вы получите другую налогооблагаемую базу. Так вот, вы никакой не получите! Не от кого брать будет! Получеры не подходить!

То есть лучше всего просто не облагать бизнес налогами вообще какое-то время.

Ну это вообще мечта!

В общем, Анастасию Татулову следовало в конце концов поблагодарить за ее испепеляющий квазидевиный подход.

Президент взмолился, что ему надо уже к телефону, что на трубке ждет Эммануэль Макрон, но ведь еще не высказался Дмитрий Грохольский — о признании форс-мажором коронавируса не только при исполнении государственных и международных контрактов, но и в обычных хозяйственных отношениях (было и правда неплохо не исполнять их и не нести ответственность) между юридическими лицами.

— Все можно сделать... Но чтобы форс-мажором не воспользовался тот, с кем вы работаете, но и те, кто работает с вами с другой стороны... Чтобы вы не были пострадавшим от введения этой меры...

Владимир Путин хотел встать, но его не отпустил Владислав Жукович, представляющий Союз православных предпринимателей.

— Преемственность российского бизнеса и формирование новой культуры предпринимательства основаны на традиционных российских ценностях, — неторопливо начал он. — Ой-й...

Минут десять-то у него еще ушло на все про все. Про дореволюционную Россию, про поправки к Конституции, которые поддерживают социальный договор, преимущества славных традиций...

Поразительно выдержки человек был Владислав Жукович.

Эммануэль бы Макрону такую.

Андрей Колесников

НОВОСТИ

G20 против COVID-19

Как лидеры «двадцатки» искали средства борьбы с коронавирусом

В четверг впервые в истории состоялся виртуальный саммит государств G20. Он был посвящен коронавирусу и его последствиям. Лидеры крупнейших экономик мира — кто из рабочего кабинета, а кто из дома — предложили свои меры противодействия болезни. Итоговый документ встречи и масштаб планируемых мер убеждают: участники саммита подошли к его проблематике со всей серьезностью и полны решимости поставить на пути пандемии надежный заслон. Прошедшая накануне онлайн-встреча «семерки» подобным настроением не отличалась.

Глобальные обязательства

«В нашем взаимосвязанном мире мы все сильны равно настолько, насколько сильна самая слабая из наших здравоохранительных систем», — в письме, адресованном представителям стран «двадцатки», генсек ООН Антониу Гутерриш призвал сплотиться перед лицом нависшей опасности. «Мы должны мобилизовать ресурсы и создать условия для того, чтобы развивающиеся страны тоже имели равные возможности для преодоления кризиса», — настаивал он, в ином случае предвещая «апокалиптического масштаба пандемию». Генсек призвал к конкретным действиям: выделению триллионов долларов для помощи бедным странам, запрету на таможенные пошлины, квоты и любые другие инструменты ограничения свободной торговли, отмену санкций в отношении некоторых стран для помощи в борьбе с COVID-19.

Обратился к сильным мира сего накануне саммита и глава Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ) Тедрос Адханом Гебрейесус. «У человечества, а особенно у входящих в G20 государств, есть глобальные обязательства. Они должны поддержать страны по всему миру», — вторил своему коллеге из ООН «всемирный главврач». Он призвал мировых лидеров принять «план военного времени» и привел тревожную статистику: «Первые 100 тыс. подтвержденных заражений появились спустя три месяца после начала эпидемии. Следующие 100 тыс. — через 12 дней. На следующие понадобятся четыре дня. Еще на 100 тыс. — полтора».

Призывы были услышаны: о помощи другим странам во время полурасцового видеосаммита действительно говорили. Последствия пандемии были видны невооруженным глазом: если большинство мировых лидеров включились в конференцию из своих рабочих кабинетов, то канцлер ФРГ Ангела Меркель вышла онлайн из собственного дома — она находится на карантине из-за контакта с зараженным COVID-19 врачом. Обещание лидеров было закрыто для прессы — журналисты довольствовались комментариями, распространенными каждой стороной по завершении встречи.

Первым среди лидеров государств выступил нынешний «хозяин саммита», саудовский король Салман бен Абдель Азиз Аль Сауд: «Этот кризис требует глобального ответа. Мир рассчитывает, что мы сплотимся и будем работать вместе для решения проблемы». Он призвал страны «двадцатки» спонсировать исследование COVID-19. Президент РФ Владимир Путин выступил более конкретно, призвав к созданию под эгидой МВФ специального фонда для борьбы с болезнью с правом любого члена заимствовать из него средств. Также среди предложений — разработать общий план по восстановлению экономики и помочь ВОЗ выявлять эпидемии коронавируса в странах, не имеющих доступ к полноценному тестированию. Российский президент предложил также создать свободные от санкций и торговых войн «зеленые коридоры» и ввести мораторий на ограничения по товарам первой необходимости и транзитный по такому роду товарам.

«Пожалуйста, что текущие проблемы, связанные с пандемией нового коронавируса, обернутся более масштабными потрясениями, чем финансовый кризис 2008–2009 годов, а торговые конфликты и санкции усугубляют рецессию», — предостерег господин Путин. Он призвал страны мира отказаться от принципа «каждый сам за себя» и взаимодействовать как в экономической сфере, так и в вопросах создания вакцин и лекарств.

Четыре направления

Позиция Владимира Путина нашла отражение в итоговом заявлении организации: «двадцатка» пообещала вливания в мировую экономику общей суммой более \$5 трлн и наращивание всеобщего взаимодействия.



Саммит G20, посвященный коронавирусу, стал первым в истории, проведенным в режиме онлайн. На фото — один из его участников, премьер-министр Японии Синдзо Абэ

В целом предложенные лидерами меры можно разбить на четыре группы. Первая — медицинская. «Двадцатка» пообещала нарастить производство медицинских товаров и обязалась сделать их недорогими и общедоступными, делиться исследовательскими материалами по COVID-19, финансировать борьбу с вирусом и поддерживать системы здравоохранения по всему миру.

Было также принято решение провести в апреле встречу министров здравоохранения стран — участниц G20 для обмена лучшими практиками борьбы с вирусом, а на встрече министров здравоохранения, финансов и представителей ВОЗ в более поздний срок создать «глобальную инициативу по подготовке к пандемиям и борьбе с ними», которая должна взять на себя роль глобального координатора в деле разработки и распространения вакцин, диагностики и лечения.

Вторая группа решений — экономическая. Помимо уже упомянутых вливаний более \$5 трлн «двадцатка» предлагает министрам финансов и центробанкам стран-участниц разработать совместный план противодействия последствиям коронавируса. В адрес МВФ и Всемирного банка направлена просьба рекомендовать странам-участницам необходимые политические шаги для преодоления кризиса. Кроме того, лидеры приветствовали усилия этих организаций по поддержке уязвимых стран.

Третья группа мер — торговая. G20 пообещала работать над обеспечением беспрепятственного перемещения медицинских товаров, важнейших продуктов агропродовольственной и других важных товаров через границы «для поддержания здоровья и благополучия людей». Заявлена и цель противодействия «нежелательной вмешательству в международную торговлю». Перед министрами торговли стран-участниц поставлена задача оценить последствия пандемии для мирового товарооборота.

Наконец, четвертая группа мер посвящена глобальному взаимодействию. «Двадцатка» пообещала работать с ВТО, МВФ, Всемирным банком, а также другими региональными банками для поддержания их работы. «Мы призываем эти организации нарастить координацию, в том числе с частным сектором, чтобы поддержать развивающиеся страны, сталкивающиеся с последствиями COVID-19 в экономической, социальной сферах и сфере здравоохранения», — говорится в заявлении. Перед профильными чиновниками поставлена задача, в том числе, помочь людям, не имеющим возможности вернуться на родину из-за перекрытия границ.

«Глобальные действия, солидарность и международное взаимодействие нужны сейчас так, как никогда,

да, для борьбы с этой пандемией. Мы уверены — совместными усилиями мы преодолеем кризис. Мы защитим жизни людей, восстановим глобальную экономическую стабильность и заложим фундамент мощного, постоянного, сбалансированного и инклюзивного роста», — говорится в документе.

Условно китайский вирус

Накануне виртуального саммита «двадцатки» прошла и виртуальная встреча глав внешнеполитических ведомств стран «семерки». Там, в частности, затронули вопрос о «дезинформации о вирусе», в распространении которой американский госсекретарь Майк Помпео обвинил Китай. «Каждая из стран на встрече была в курсе кампании по дезинформации, которую вела Компартия Китая в попытке скрыть, что случилось там на самом деле», — заявил глава Госдепартамента, подчеркнув, что лишь полная открытость и прозрачность позволит мировому сообществу победить коронавирус. Сам вирус он, кстати, назвал «уханьским» — термин, который официальные китайские власти не признают и предпочитают использовать научный COVID-19, хотя человек впервые заразился этим коронавирусом действительно в китайском городе Ухань.

По сведениям журнала Spiegel, именно настойчивое требование США включить в общее заявление по итогам саммита формулировку «уханьский вирус» привело к разногласиям и в итоге — к провалу попытки сформулировать такое заявление. Как бы госсекретарь отказался подписаться под любым заявлением, где не будет присутствовать эта формулировка, и потому сорвалось принятие не только итогового документа, но и сами переговоры.

Сведения о них приходили из разрозненных комментариев участников. Например, глава МИД Германии Хайко Маас заявил, что участники признали необходимость «продумать вопросы помощи в установлении стабильности нестабильным странам». А его британский коллега Доминик Рааб рассказал о согласии усилить взаимодействие в вопросах разработки вакцины, поддержки уязвимых стран и защиты мировой экономики.

Что касается самой пандемии коронавируса, то общее число зараженных приблизилось к полумиллиону человек, хотя европейский офис ВОЗ заявил об «обнадеживающих признаках» снижения ежедневных уровней смертей и инфицирования в Европе. Он, тем не менее, предостерег от слишком оптимистичных прогнозов и призвал следить за дальнейшей статистикой. Пока человечеству остается надеяться на G7, споткнувшись о название коронавируса, и G20, которая на фоне общих заявлений и призывов «ко всему хорошему» обошла стороной осложняющие совместные действия торговую войну США с Китаем, и «нефтяную войну» Саудовской Аравии с Россией.

Александр Наумов

Карантин навивает цену

За нарушение режима самоизоляции гражданам будет грозить до 300 тыс. рублей штрафа

Гражданам, не соблюдающим «правила поведения» на территории действия карантина, грозят штрафы от 1 тыс. до 3 тыс. руб., а за нарушение ими санитарно-эпидемиологических норм или режима ЧС — 15–40 тыс. руб. Соответствующий проект поправок к КоАП РФ в Госдуму внесло правительство. Эксперт предполагает, что в первом случае речь идет о нарушении режима домашней изоляции по образцу стран ЕС, если такой запрет введет власти, во втором — о несоблюдении предписаний врачей о самоизоляции. «Причинение вреда здоровью» другим людям грозит гражданам штрафом 150–300 тыс. руб., для юрилов санкции достигают 1 млн руб. По мнению премьер-министра Михаила Мишустина, документ образумит тех, «кто демонстрирует редкое легкомыслие» на фоне борьбы с коронавирусом.

В правительственном проекте поправок упоминаются две новые юридические конструкции. Так, КоАП РФ дополняется ст. 20.6.1 «Несоблюдение правил поведения при чрезвычайной ситуации или угрозе ее возникновения». Такое правонарушение в зоне ЧС или «на территории», где лишь «существует угроза возникновения чрезвычайной ситуации», грозит гражданам предупреждением или штрафом 1–3 тыс. руб. Отметим, что формулировка об «угрозе возникновения» ЧС в КоАП ранее не применялась. Должностных лиц предлагается штрафовать на 10–30 тыс. руб., индивидуальных предпринимателей — на 30–50 тыс. руб., юрилов — на сумму до 300 тыс. руб.

Дополнения вносятся и в ст. 6.3 КоАП РФ о нарушениях «в области обеспечения санитарно-эпидемиологического благополучия населения». Сейчас гражданин по ней могут оштрафовать на 100–500 руб., например за нарушение санитарных правил или невыполнение

противоэпидемических мероприятий. Новые санкции предусмотрены за эти действия (или бездействие), совершенные в период ЧС или при возникновении угрозы распространения заболевания, представляющего опасность для окружающих, в период действия карантина «на соответствующей территории», а также в случае невыполнения предписания санитарных врачей. Гражданин в этом случае предлагается оштрафовать на 15–40 тыс. руб., юрилов — на 250–500 тыс. руб. (или приостанавливать деятельность компаний на срок до 30 суток). В случае нанесения вреда здоровью людей (в том числе со смертельным исходом) гражданам надлежит штрафовать на 150–300 тыс. руб., а юрилов — на сумму до 1 млн руб. Протоколы по всем новым составам правонарушений поручено составлять полиции. Оговаривается также, что в случае нарушений «правил поведения» в карантине должно проводиться административное расследование.

Полицейские уже штрафуют горожан за нарушение режима изоляции в Москве. Так, в начале марта находящийся на домашнем карантине гражданин был оштрафован на 500 руб. за то, что пошел выбросить мусор. Нарушителя отследили с помощью системы распознавания лиц с видеокamеры в подъезде; протокол составили по ст. 19.5 КоАП РФ о невыполнении законного предписания должностного лица (см. «Ъ» от 7 марта). Эксперты предполагали в разговоре с «Ъ», что 500-рублевые штрафы не будут эффективной мерой для сдерживания нарушителей. Отметим, 24 марта в Госдуму был внесен проект поправок в УК РФ, вводящий уголовную ответственность за нарушение санитарно-эпидемиологических правил. Наказание должно применяться при массовых заболеваниях людей или также их гибели вследствие «преступного поведения», максимальная санкция — до семи лет

лишения свободы. В нынешних поправках к КоАП РФ специально оговаривается, что штрафы применяются при отсутствии «уголовно наказуемых деяний».

Партнер юридической компании ЮСТ Александр Болотов предполагает, что поправки к ст. 6.3 КоАП предназначены для нарушителей персональных предписаний санитарных врачей по самоизоляции, полученных под роспись, например, по прилету в Россию из-за границы. В то время, как норма о «невыполнении правил» на карантине, по его мнению, предназначена на случай ввода более масштабных запретов по образцу стран ЕС с ограничением выхода из дома. Отметим, что в Италии за нарушение карантина предусмотрено штрафы от €300 до €4 тыс., во Франции — от €135 до €3750, в Испании — до €30 тыс. Господин Болотов обращает внимание на формулировку об «угрозе возникновения» ЧС, полагая, что власти придумывают такие юридические конструкции из-за нехватки времени на их проработку, «а также потому, что они не желают вводить режим ЧС». Что касается штрафа до 300 тыс. руб. для граждан в случае причинения вреда здоровью другим людям, то эксперт считает их «в большей степени пугалом». При этом господин Болотов не видит сложностей в доказывании этого проступка: в пример он приводит нарушившего предписание санитарного врача об изоляции, встретившегося с приятелем, который после этого заболел коронавирусом. «Нарушителя можно, скажем, отследить по трекингу мобильного телефона», — рассуждает эксперт. Премьер Михаил Мишустин, представляя в правительство законопроект, выразил надежду, что санкции образумят тех, «кто демонстрирует редкое легкомыслие» на фоне борьбы с коронавирусом.

Александр Воронов

Чрезвычайное и полномочное

Правительство хочет получить право вводить режим ЧС на всей территории страны

Правительство внесло на рассмотрение Госдумы законопроект о наделении кабинета министров правом вводить на всей территории страны режим чрезвычайной ситуации, в том числе при возникновении эпидемий. Сейчас этот режим вводится решением правительственной комиссии по предупреждению и ликвидации чрезвычайных ситуаций и обеспечению пожарной безопасности на федеральном уровне или решением региональных и местных властей на отдельных территориях. Президент при возникновении чрезвычайной ситуации общенационального масштаба может ввести чрезвычайное положение.

Как говорится в пояснительной записке к внесенному правительством законопроекту, он «разработан с целью урегулирования отношений, возникающих в связи с необходимостью экстренного реагирования на вызовы, связанные с распространением новой коронавирусной инфекции, вызванной 2019-nCoV». В федеральный закон «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера» добавляется новое основание для введения режима чрезвычайной ситуации — «распространение заболевания, представляющего опасность для окружающих». До сих пор такое основание для введения ЧС в законе отсутствовало.

Кроме того, документ предлагает наделить правительство правом введения режимов повышенной готовности или чрезвычайной ситуации на всей территории РФ либо на ее части. В случае принятия законопроекта кабинеты получат право на установление правил, обязательных для исполнения при введении режимов повышенной готовности или чрезвычайной ситуации. Также правительство сможет координировать работу единой государственной системы предупреждения и ликвидации ЧС.

Согласно законопроекту, режим ЧС, вводимый из-за распространения опасного заболевания, позволит правительству на срок не более чем на 90 дней ограничивать оптовую и розничную торговлю лекарствами по списку, который оно само и составит. Регулировать обращение с особо важными препаратами тоже будет федеральная исполнительная власть. Правительство также получит право на введение моратория на возбуждение дел о банкротстве и на осуществление мер по поддержке туроператоров.

Сейчас по закону существует три режима функционирования органов государственной и единой государственной системы предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций. Это повседневный режим (при отсутствии угрозы возникновения чрезвычайной ситуации), режим повышенной готовности (если такая угроза существует) и непосредственно режим чрезвычайной ситуации. Вводить режимы повышенной готовности и чрезвычайной ситуации на всей территории страны сейчас может только правительственная комиссия по предупреждению и ликвидации чрезвычайных ситуаций и обеспечению пожарной безопасности, которую возглавляет глава МЧС Евгений Зиничев, а в регионах — руководители региональных и местных властей на отдельных территориях.

Право ввести режим чрезвычайного положения есть только у президента. Оно регулируется федеральным конституционным законом. В нем есть два основных перечня оснований для его введения. Один включает в себя попытки насильственного изменения конституционного строя РФ, вооруженного мятежа и т. д. Второй как раз касается чрезвычайных ситуаций иного характера. В рамках ЧП могут быть ограничены конституционные права и свободы граждан, на территориях, где вводится ЧП, не проводятся выборы и референдумы. Президент может назначить коменданта для зоны ЧП или ввести временное специальное управление. Для всей страны режим ЧП может быть введен на 30 дней, для отдельных территорий — на 60 дней, а затем, в случае необходимости, продлен. Продлить режим ЧП можно неограниченное число раз.

Как сообщил «Ъ» источник в силовых структурах, возложено на правительство «повышает уровень ответственности за принимаемые решения и увеличивает оперативность решения вопросов».

Член комитета Госдумы по безопасности и противодействию коррупции Анатолий Выборный («Единая Россия») заявил «Ъ», что «идет полное перепрофилирование значимости мероприятий в рамках ЧС. Мы столкнулись с пандемией. В такой ситуации правительство должно устанавливать правила игры».

Напомним, что в среду, 25 марта президент Владимир Путин обратился к нации и объявил «длинные выходные» с 28 марта по 5 апреля. Как заявил пресс-секретарь президента Дмитрий Песков, в России нет эпидемии коронавируса и нет необходимости вводить режим ЧС. 5 марта 2020 года мэр Москвы Сергей Собянин подписал указ о введении режима повышенной готовности на территории Москвы из-за опасности распространения коронавирусной инфекции. По данным на 26 марта, число зарегистрированных случаев заболевания в РФ достигло 840, из них 182 за последние сутки, 2 человека умерли.

Пока рано считать, что новые, более жесткие ограничения не последуют, считает глава ИСЭПИ Дмитрий Бадковский: все зависит от того, получится ли удержать эпидемическую ситуацию в рамках реализуемого государством «плана А» — сдерживание распространения вируса и локализация очагов. Важно будет оценить динамику заболевания по итогам объявленной президентом «каникулярной недели», считает господин Бадковский.

По мнению политолога Александра Пожалева, последствие карантинных мер «наносит мгновенный удар по финансовой системе, деловым операциям, выросшей в последние годы „экономике потребления“ и „экономике услуг“, при этом развитие ситуации с коронавирусом пока не прогнозируемо. В этих условиях властям потребуется реагировать на вызовы быстрой, чем это было в предыдущие кризисы 2014–2015 года или 2008–2009 года». Кабинет министров Михаила Мишустина становится «штабом по реализации антикризисных мер», считает эксперт.

Директор Центра политических исследований Финансового университета Павел Салин считает, что общенациональный режим чрезвычайной ситуации предполагает более широкий спектр полномочий силовиков. По его мнению, ЧС фактически вводится «в полуживом режиме», чтобы не создавать панику, но «к 15–20 апреля мы будем иметь полноценный режим чрезвычайной ситуации».

Глава аналитической службы юридической фирмы «Инфракс» Ольга Плешанова напоминает, что ЧС, по общему правилу, считается форс-мажором, особенно если власти это прямо оговаривают при его введении. Форс-мажор означает невозможность исполнения обязательства и освобождение от ответственности, то есть от санкций за неисполнение, но не допускает неосновательного обогащения. Как форс-мажор применяется к конкретному договору, в случае разногласий может решить суд, но работа судов в России приостановлена в связи с распространением коронавируса.

Ксения Веретенникова, Андрей Винокуров



Оксана Пашина,
КОРРЕСПОНДЕНТ
РУСФОНДА



Косвенные жертвы

Тяжелобольные дети не могут попасть на лечение в зарубежные клиники

Из-за пандемии коронавируса все страны ЕС на 30 дней закрыли свои границы. Тяжелобольные дети, которых Русфонд направляет на лечение в зарубежные клиники, теперь не смогут туда попасть. Планы по лечению и операциям сорвались у пятерых детей — они должны были ехать в Испанию, Италию и Германию, но клиники приостановили прием пациентов и объявили карантин.

Многие страны ЕС прекратили выдачу виз еще до закрытия границ. Правда, есть исключение: визу можно получить по жизненным показаниям, для этого нужно иметь приглашение от клиники — подтверждение, что ребенка готовы немедленно принять на операцию или реабилитацию.

«Но клиники сейчас приглашения не выдают, поэтому даже если родители с детьми смогут проехать через все кордоны и улететь из России, на лечение они все равно не попадут», — пояснила эксперт Русфонда Алла Марченко. — У нас два таких случая в Испании: семьи с детьми приехали в Барселону, но в клинике объявили карантин, пришлось возвращаться домой. Еще четверо детей сейчас в Лондоне — им тоже грозила перспектива вернуться в Россию без операции, но клиника успела принять их буквально накануне введения карантина».

По словам Ольги Соловьевой, директора компании «Барселона Медикал Консалтинг», в Испании уже больше десяти дней действует чрезвычайное положение. Остановлены все плановые операции. Это касается и местных жителей, и иностранных пациентов. В стране ожидается нехватка отделений реанимации и интенсивной терапии (ОРИТ). Сейчас только 15% ОРИТ работают не на коронавирус. Они нужны для того, чтобы справляться с инфарктами, инсультами, тяжелыми травмами, оказывать экстренную помощь.

«Мы ожидаем пока только обострения ситуации», — говорит Ольга Соловьева. — Проблема в том, что в Испании очень много пожилых людей, которые находятся в зоне риска. Если все-таки развитие эпидемии удастся приостановить, то, возможно, в начале лета нормальная работа медицинской системы будет восстановлена. Наши врачи очень болезненно переживают всю эту ситуацию. Особенно тяжело было объявить о необходимости вернуться домой двум детям с тяжелым пороком сердца, которых уже ждали на операцию».

Самое сложное сейчас — это объяснить родителям тяжелобольных детей, что придется ждать, а сколько ждать — неизвестно.

«Многие родители слышали, что дети не болеют коронавирусом, но это не так. Дети тоже болеют. А если ребенок ослаблен? Если у него снижен иммунитет? Тогда поездка в страну, где заболели коронавирусом, по официальным данным, больше, чем в России, сама по себе опасна», — отмечает Наталья Белова, педиатр, эндокринолог, доктор медицинских наук, руководитель Центра врожденной патологии клиники Глобал Медикал Систем (GMS Clinic, Москва). — Но если операция экстренная, а ждать нужно непонятно сколько, тогда я просто не знаю, что сказать родителям, у меня нет ответа на этот вопрос».

Большинству детей, которых Русфонд планировал отправить на лечение, необходимы операции на сердце. Для них это последний шанс избежать трансплантации. Можно попытаться обратиться к российским врачам. Но и тут есть проблема: детям с пороками сердца часто нужны сложные поэтапные операции, и несколько этапов уже прошли в зарубежных клиниках. У врачей принято «правило одной руки» — кто начал лечение, тот и должен его заканчивать. Однако из-за коронавируса весь мир на карантине принимает новые правила жизни. Возможно, и российским врачам придется отступить от привычных стереотипов, потому что иначе уже не получится.

Наконец, логично предположить, что некоторое число косвенных жертв коронавируса вообще не будет учтено никакой статистикой. Потому что первый шаг в поисках лечения для ребенка делают обычно сами родители на свой страх и риск. Просто едут в клиники других городов, а то и стран, чтобы там поставили диагноз. И только потом обращаются в Русфонд за помощью. В условиях карантина мы, возможно, даже и не узнаем, что какой-то ребенок в каком-то российском городе остался без своевременной и квалифицированной помощи.

Гордею Бородину оплачена протонная терапия



20 марта в "Ъ", на rusfond.ru и в эфире ГТРК «Южный Урал» мы рассказали историю двухлетнего Гордея Бородина из Челябинской области («Гордей против опухоли», Оксана Пашина). У мальчика злокачественная опухоль головного мозга. Чтобы удалить ее, нужна протонная терапия. Рады сообщить: вся необходимая сумма (2 472 366 руб.) собрана. Спасибо, дорогие друзья.

Всего с 20 марта 31 005 читателей rusfond.ru, «Ъ», телезрителей «России 1», ГТРК «Южный Урал», «Алты», «Хабаровск», «Ярославия», «Ямал», а также 142 региональных СМИ — партнеров Русфонда исчерпывающе помогли 13 детям на 19 612 578 руб.

полный отчет
rusfond.ru/sdelano

Соня, которая построит дом

Девятилетней девочке необходимо комплексное обследование и план лечения

Соня Мушина живет в Ижевске. 12 марта девочка отметила свой девятый день рождения в кругу семьи, которую обрела четыре года назад. Но самым лучшим подарком для Сони стало бы избавление от тяжелых проблем с почками и мочевыводящей системой. Эти заболевания — следствие врожденного порока развития спинного мозга, Spina bifida. В пятилетнем возрасте девочку прооперировали — иссекли спинномозговую грыжу. Но остается еще множество нарушений, которые отравляют Соне жизнь.

Еще в детском саду Соня стала настоящим борцом за справедливость, несмотря на свою внешнюю хрупкость и уязвимость. Дети в ее группе знали: если будут обижать, Соня всегда поможет и заступится.

— Ваша Соня сегодня подрасталась с тремя мальчиками! — жаловалась Ирина, маме девочки, воспитательница детского сада. — Они отобрали у Юры фломастеры, а Соня полезла в драку и вернула их Юре. Разве так можно?

— Ты меня учила слабым защищаться, — оправдывалась Соня, — а Юра самый маленький в группе, мальчишки над ним смеются. Я им сказала, что мальшней некрисиво обижать, но по-хорошему они не поняли...

Эти навыки девочка обрела в детстве, где провела первые четыре года жизни. А потом вдруг появилась Ирина и сказала: «Хочешь, буду твоей мамой?»

Желание удочерить Сонию у Ирины зрело несколько месяцев. Худенькая девочка с грустными глазами, которую Ирина увидела однажды на сайте отказников, никак не выходила из головы.

— Первый раз я позвонила в детдом в декабре 2015 года, — вспоминает Ирина. — Мне сказали, что у девочки пятая группа здоровья — неизлечимые нарушения и инвалидность. Надо было очень хорошо подумать: справлюсь ли я?

В четыре с половиной года Соня еще носила памперс. Няня из детдома объяснила: у девочки на позвоночнике грыжа, поэтому она не может контролировать функции кишечника и мочевого пузыря.

— Она была похожа на Дюймовочку — маленькая и худенькая, как тростинка, на голове кудрявый пух, прихваченный двумя огромными бантами, — вспоминает Ирина их первую встречу. — Грыжа меня не пугала, десять лет назад мне самой



После операции у Сони обнаружили воспаление почек. Возникли нарушения работы кишечника, а также щитовидной железы
ФОТО НАДЕЖДЫ ХРАМОВОЙ

удалили грыжу на позвоночнике. Но я не догадывалась, что у Сони совсем другая грыжа. И что за словами Spina bifida стоит целый клубок нарушений, которыми в детстве никто не занимался. На Соне просто поставили крест.

Ирина нашла в Москве клинику, где взялись прооперировать девочку, организовала госпиталь и начала оформление документов на удочерение.

В марте 2016 года Соне иссекли спинномозговую грыжу. А в июле семья Мушиных официально удочерила девочку.

— В детском саду Соня очень отличалась от других ребят — говорила плохо, не знала времен года и названий животных. Конфетки лопала горстями, а потом начинался дерматит. А знаете, как она сама себя укачивала, чтобы заснуть? Со всей силой мотала головой из сто-

роны в сторону, как в транс, и только потом засыпала. Я смотрела на это с ужасом.

Ирине пришлось уйти с работы, чтобы наверстать упущенное в воспитании и обучении дочки. Но самое главное — в лечении.

После операции у Сони обнаружили воспаление почек, которое затем обострялось каждые полгода. Возникли нарушения работы желудка и кишечника, а также щитовидной железы. Одна болячка цеплялась за другую, и так до бесконечности...

— Я встретила в Удмуртии только одного врача, который слышал о Spina bifida. Остальные спрашивали у меня: а это что? И не знали, что делать с Соней. Я надеялась, что в столице нам помогут.

Ирина нашла информацию о московской клинике Глобал Медикал Систем (GMS Clinic), где совместно с Русфондом разработана про-

грамма комплексного обследования для детей со Spina bifida, и отправила туда документы Сони.

— Врачи сказали, что Соня — «подарочный» вариант, так как нам удалось сохранить подвижность ног.

Девочку обследует команда специалистов, которые составят план лечения. Но эта программа платная и очень дорогая. Для Ирины, которая после развода с мужем одна воспитывает сына и дочь, сумма неподъемная.

— На днях Сонечка меня удивила, — улыбается Ирина. — Мы шли по улице, увидели большущий подъемный кран на стройке нового дома. Дочка повернулась ко мне и с сияющими глазами сказала: «Когда я вырасту, буду крановщицей! Стану строить школы, дома и детские садики. А детские дома строить не буду...»

Светлана Иванова, Удмуртия

КАК ПОМОЧЬ ДЛЯ СПАСЕНИЯ СОНИ МУШИНОЙ НЕ ХВАТАЕТ 665 ТЫС. РУБ.

Педиатр Центра врожденной патологии клиники Глобал Медикал Систем (GMS Clinic, Москва) Эмилия Гаврилова: «У девочки врожденный порок развития — Spina bifida. Из-за неправильного внутриутробного развития позвоночника и спинного мозга у Сони нарушена работа кишечника, почек и мочевыводящих путей, есть неврологические и ортопедические проблемы. Врачи по месту жительства не знакомы с этим диагнозом, не знают, как обследовать и лечить девочку. Но эти нарушения можно компенсировать и уберечь Сони от тяжелых последствий. Девочке необходимо обследование в нашей клинике под контролем междисциплинарной команды специалистов, чтобы определить тактику лечения и реабилитации».

Стоимость обследования 1 008 000 руб. Юридические лица благотворительного сервиса Альфа-Банка внесли 300 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Удмуртия» соберут 43 тыс. руб. Не хватает 665 тыс. руб.

Дорогие друзья! Если вы решили спасти Сонию Мушину, пусть вас не смущает цена спасения. Любое ваше пожертвование будет с благодарностью принято. Деньги можно перечислить в Русфонд или на банковский счет приемной мамы Сони — Ирины Ахтемовны Мушиной. Все необходимые реквизиты есть в Русфонде. Можно воспользоваться и нашей системой электронных платежей, сделав пожертвование с банковской карты, мобильного телефона или электронной наличностью, в том числе и из-за рубежа (подробности на rusfond.ru).

Экспертная группа Русфонда

Всех на проверку

Тесты на коронавирус оказались нужнее, чем мы думали

Отношение к тестам на коронавирус меняется. Страны, где их делали только тяжелобольным, расширяют охват. Тестирование помогает лучше изолировать заболевших, а главное, быстрее понять, что такое COVID-19: как болезнь распространяется, сколько людей уже переболели, какова летальность. Но российским тестам мешают бюрократия.

Несколько дней назад в Исландии закончился большой коронавирусный эксперимент. Страна с населением 360 тыс. человек проверила на вирус почти 10 тыс. из них — в процентном отношении больше, чем любая другая. Проверили бесплатно всех желающих. Вирус обнаружили у 0,8% из тех, у кого наличие его вообще ничто не предвещало, кто не входил ни в какую группу риска. В пересчете на всю страну (ну да, не совсем честный прием) получилось бы 2,9 тыс. заболевших — в несколько раз больше, чем официально зарегистрировано. В Южной Корее, которую обычно приводят как пример умного тестирования, с самого начала эпидемии проверяли всех жителей, имевших даже минимальную возможность заразиться. Неважно, были ли у них при этом сухой кашель, температура и прочие известные симптомы. Можно было проверяться и тем, кто не в группе рис-

ка, но за деньги. Как известно, эпидемия там — даже без таких строгих мер, как в Китае, — пошла на спад.

Подход к тестам меняется всюду. Министр здравоохранения Даниел предоступил доступ к ним людям без серьезных симптомов. Британский премьер пообещал в течение нескольких недель завалить страну тестами. В США, где Центр по контролю и профилактике заболеваний (CDC) поначалу был монополистом, в эту сферу допущены частные компании.

Россия на первый взгляд не очень отстает. Долгое время единственным ответственным за тесты считалось новосибирское госпредприятие «Вектор», но сейчас количество производителей быстро увеличивается. Несколько компаний уже зарегистрировали тесты. «Вектор-Бест», частный тезка государственного «Вектора», провел испытания и ждет регистрации. К проведению тестов решено привлечь частные лаборатории. Сеть «Инвитро» еще неделю назад обещала делать тест на коронавирус всем желающим, но только с середины апреля, потому что надо дождаться одобрения соответствующего протокола Роспотребнадзором. До середины апреля осталось две с половиной недели. Это очень большая задержка. За такое время в крупнейших европейских странах число заболевших

выросло с сотен до десятков тысяч. У нас сейчас как раз сотни.

Прогресс в этой сфере опасно тормозить. Пока что большинство тестов на коронавирус делается методом ПЦР (полимеразной цепной реакции) — генетический материал вируса в образце «размножается» с помощью определенных химических реакций. Этот метод отлично развит в России, даже государство не удается сильно ему помешать. Но такие тесты показывают только наличие коронавируса «здесь и сейчас». Они не могут отличить человека, переболевшего COVID-19, от человека, никогда с ним не встречавшегося. Тут нужен иммуноферментный анализ. Он определяет наличие в крови антител к коронавирусу — следа перенесенной болезни. Так можно выявить и процент бессимптомных больных, и пути распространения вируса. Такой тест сложнее в разработке. Лабораториям, с которыми я говорил, пока нет денег, силы уходят на оформление разрешений и попытки предсказать, что и когда разрешит или запретит государство.

Алексей Каменский, специальный корреспондент Русфонда

весь сюжет
rusfond.ru/medicine

Из свежей почты

Сергея Зыкова, 11 лет, детский церебральный паралич, требуется лечение. 157 920 руб. Внимание! Цена лечения 199 920 руб. Телезрители ГТРК «Регион-Тюмень» соберут 42 тыс. руб.

Сын родился синим от удущья, выписали его с диагнозом «поражение центральной нервной системы», в год поставили ДЦП. Мы делали массаж, занимались ЛФК, но это не помогало снизить спастичность. Улучшения наступили после нескольких операций на мышцах — Сережа стал более уверенно сидеть. Мы постоянно занимаемся, и сын понемногу приобретает новые навыки. Уже ходит в ходунках, сам держит ложку. Но проблем еще очень много. Помогите нам поехать на лечение в Институт медтехнологий (ИМТ, Москва)! Алена Зыкова, Тюменская область Невролог ИМТ Елена Малахова (Москва): «Необходимо снизить патологический тонус мышц, увеличить объем движений, развить координацию, мелкую моторику и речь мальчика».

Влад Фигурин, 13 лет, расщелина альвеолярного отростка, недоразвитие челюсти, требуется ортодонтическое лечение. 133 560 руб.

Внимание! Цена лечения 322 560 руб. Общество помощи русским детям (США) внесло 150 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Карелия» соберут 39 тыс. руб.

Влад родился с расщелиной губы, нёба, альвеолярного отростка. Наладить процесс кормления нам удалось с трудом. Всего сын перенес уже четыре операции: врачи закрыли расщелину губы и нёба, провели пластику рубцов на губе и носу. Но верхняя челюсть при этом отставала в развитии, зубы росли скудно. С четырех лет Владик носит на челюстях пластины. Есть он может только мягкую пищу. Московские специалисты говорят, что сейчас слышу необходимо расширить верхнюю челюсть и исправить прикус. После этого Влад будет готов к пластике альвеолярного отростка. Но стоит это лечение очень дорого. Оксана Фигурин, Карелия Руководитель Центра челюстно-лицевой хирургии Виталий Рогинский (Москва): «Владу необходимо ортодонтическое лечение по расширению челюсти и нормализации прикуса, затем — проведение костной пластики альвеолярного отростка».

Варя Марухно, 5 лет, эпилептическая энцефалопатия, требуется лекарство на год. 175 960 руб.

Внимание! Цена лекарства 211 960 руб. Телезрители ГТРК «Югра» соберут 36 тыс. руб.

Первый судорожный приступ у Вари случился в два месяца. Врачи проводили обследования, но ничего не находили. А между тем приступы повторялись каждый день по многу раз, лекарства не помогали. Варя перестала развиваться. Только летом 2016 года у дочки нашли очень редкую мутацию в гене, которая и привела к этим судорогам. После этого Варю впервые назначили комплексное лечение с препаратом сабрил, который хорошо купирует судороги. В итоге число приступов сократилось. Но больше покупать сабрил сами мы не можем. В семье двое маленьких детей, работает только муж. Елена Марухно, Ханты-Мансийский АО

Старший научный сотрудник Научно-исследовательского клинического института педиатрии имени академика Ю.Е. Вельтищева Александра Пивоварова (Москва): «Девочке по жизненным показаниям необходим препарат сабрил, который помогает контролировать приступы».

Настя Чудова, 6 лет, врожденный порок сердца, спасет эндоваскулярная операция. 215 тыс. руб. Внимание! Цена операции 350 тыс. руб. Компания, пожелавшая остаться неназванной, внесла 100 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Томск» соберут 35 тыс. руб.

Когда Насте был год, кардиолог выявил у нее открытое овальное окно в сердце. С тех пор мы каждые полгода делали кардиограмму и УЗИ, состояние было стабильным. Но в последнее время дочка стала быстро уставать, под глазами синяки. В декабре прошлого года нас направили в Томск, в НИИ кардиологии. Там Настю тщательно обследовали и диагностировали уже дефект межпредсердной перегородки. Сказали, нужна срочная операция — ее готовы провести бесплатно, без вскрытия грудной клетки. Но самим нам с оплатой не справиться, пожалуйста, откликнитесь! Елена Чудова, Томская область

Детский кардиолог НИИ кардиологии Виктория Савченко (Томск): «Насте требуется эндоваскулярное закрытие дефекта перегородки окклюдером. После зашивающей операции девочка быстро восстановится и в школу пойдет уже здоровой».

Реквизиты для помощи есть в фонде. Возможны электронные пожертвования (подробности на rusfond.ru).

Почта за неделю 20.03.20–26.03.20

ПОЛУЧЕНО ПИСЕМ — 71
ПРИНЯТО В РАБОТУ — 47
ОТПРАВЛЕНО В МИНЗДРАВ РФ — 1
ПОЛУЧЕНО ОТВЕТОВ ИЗ МИНЗДРАВА РФ — 1

все сюжеты
rusfond.ru/pomogite; rusfond.ru/minzdrav

О РУСФОНДЕ

Русфонд (Российский фонд помощи) создан осенью 1996 года для помощи авторам отчаянных писем в «Ъ». Проверив письма, мы размещаем их в «Ъ», на сайтах rusfond.ru, kommersant.ru, в эфире ВГТРК и радио «Вера», в социальных сетях, а также в 147 печатных, телевизионных и интернет-СМИ. Возможны переводы с банковских карт, электронной наличностью и SMS-сообщением, в том числе из-за рубежа (подробности на rusfond.ru). Мы просто помогаем вам помогать. Всего собрано свыше 14,328 млрд руб. В 2020 году (на 26 марта) собрано 267 273 574 руб., помощь получили 248 детей. Русфонд — лауреат национальной премии «Серебряный лучник» за 2000 год, входит в реестр НКО — исполнителей общественно полезных услуг. В 2019 году Русфонд выиграл президентский грант на проект «Совпадение. Экспедиция доноров костного мозга», а его Национальный РДКМ — президентский грант на проект «Академия донорства костного мозга», грант мэра Москвы на проект «Спаси жизнь — стань донором костного мозга» и грант Департамента труда и соцзащиты населения Москвы на проект «Столица близнецов». Президент Русфонда Лев Амбиндер — лауреат Государственной премии РФ. Адрес фонда: 125315, г. Москва, а/я 110; rusfond.ru; e-mail: rusfond@rusfond.ru Приложение для айфона и андроида rusfond.ru/app Телефон: 8-800-250-75-25 (звонок по России бесплатный), 8 (495) 926-35-63 с 10:00 до 20:00

АРБИТРАЖНЫЙ СУД СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ
Именем Российской Федерации
РЕШЕНИЕ

г. Екатеринбург
10 декабря 2019 года

Дело № А60-32818/2019

Резолютивная часть решения объявлена 03 декабря 2019 года
Полный текст решения изготовлен 10 декабря 2019 года

Арбитражный суд Свердловской области в составе судьи М.В. Артепалихиной при ведении протокола судебного заседания помощником судьи К.А. Каргаполовой рассмотрел в судебном заседании дело по иску ООО «ЗЭМИ Екатеринбург» (ИНН 6672328315), ООО «КОРОБОВ» (ИНН 6670082627) к ООО «ТЕХНОКОМПЛЕКТ» (ОГРН 1196658004300, ИНН 6658522504), ООО «Завод АСД-электрик» (ОГРН 1136671013577) о защите исключительных прав, взыскании 6 356 000 руб., третье лицо, не заявляющее самостоятельных требований относительно предмета спора, АО «РСИЦ» (ИНН 7733573894, ОГРН 1067746823099), при участии в судебном заседании: от истца – Коростелева К.В., представитель по доверенности б/н от 03.06.2019 г., б/н от 03.06.2019 г., Дедков Е.А. свидетельство от 25.11.2016 г. №1792, от ответчика – Ягодин А.В., представитель по доверенности №2-юр от 01.08.2019 г. (ООО «ТЕХНОКОМПЛЕКТ»), Зиновьева А.И., представитель по доверенности №2-юр от 01.08.2019 г. (ООО «Завод АСД-электрик»), от третьего лица – неявка, извещен надлежащим образом.

Лица, участвующие в деле, о времени и месте рассмотрения заявления извещены надлежащим образом, в том числе публично, путем размещения информации о времени и месте судебного заседания на сайте суда.

Лицам, участвующим в деле, процессуальные права и обязанности разъяснены. Отводов суду, ходатайств не заявлено.

Истцы ООО «ЗЭМИ Екатеринбург», ООО «КОРОБОВ» обратились в суд с иском к ООО «ТЕХНОКОМПЛЕКТ» о защите исключительных прав, а именно просят суд запретить обществу с ограниченной ответственностью «Екатеринбургский Завод Электромонтажных Изделий» (ОГРН 1196658004300) предлагать к продаже, рекламировать и продавать кабельные конструкции (электромонтажные изделия), в том числе кабельные лотки, кабельные короба, кабельные стойки, кабельные полки, под фирменным наименованием ООО «ЕЗЭМИ».

Обязать ответчика аннулировать регистрацию доменного имени ezemi.pro.

Взыскать с ответчика в пользу общества с ограниченной ответственностью «КОРОБОВ» (ОГРН 1056603534910) компенсацию за нарушение исключительного права на товарный знак «УЗЭМИ» по свидетельству №357644 в размере 6 356 000 (шесть миллионов триста пятьдесят шесть тысяч) рублей.

Обязать ответчика опубликовать решение Арбитражного суда по настоящему делу в сетевом издании «Е1.РУ Екатеринбург Онлайн» (Свидетельство о регистрации СМИ Эл №ФС 77-70977 от 13.09.2017 г.).

От ответчика поступил отзыв на иск, в котором против заявленных требований возражает, ссылаясь на то, что им было изменено фирменное наименование (13.08.2019 г.), о чем свидетельствует запись в ЕГРЮЛ. Относительно аннулирования регистрации доменного имени ezemi.pro поясняет, что не является его администратором; полагает, что размер компенсации должен быть снижен судом до 10 000 рублей.

Истцами заявлено ходатайство об истребовании доказательств.

Ходатайство в порядке ст. 66 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации удовлетворено судом частично.

Также истцы просят привлечь к участию в деле в качестве третьего лица, не заявляющего самостоятельных требований относительно предмета спора, АО «РСИЦ» (ИНН 7733573894, ОГРН 1067746823099).

Данное ходатайство судом удовлетворено на основании ст. 51 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации.

В предварительном судебном заседании суд завершил рассмотрение всех вынесенных в предварительное заседание вопросов, с учетом мнения присутствующих в судебном заседании представителей лиц, участвующих в деле, суд признал дело подготовленным к судебному разбирательству.

В материалы дела поступили истребуемые документы.

Вместе с тем, ссылаясь на то, что не все запрашиваемые сведения были представлены, истцами повторно заявлено ходатайство об истребовании. Согласно данному ходатайству, истцы просят истребовать у ООО «Интернет-Про» (ИНН 6671142678, 620026, г. Екатеринбург, ул. Белинского, д. 83, оф. 1310):

1) информацию о лице (фирменное наименование, ИНН), от которого ООО «Интернет-Про» получены денежные средства за регистрацию (оказание содействия в регистрации или тому подобную услугу) доменного имени ezemi.pro;

2) информацию о лице (фирменное наименование, ИНН), от которого ООО «Интернет-Про» когда-либо были получены денежные средства за оказание услуг хостинга (или любых иных услуг) в отношении доменного имени ezemi.pro (с указанием услуги в отношении доменного имени ezemi.pro, за которую были получены денежные средства).

Истребовать у ООО «ЯНДЕКС» (ИНН 7736207543, 119021, Москва, ул. Льва Толстого, д. 16):

1) информацию о лице (ФИО, адрес, ИНН, контактные данные / фирменное наименование, ИНН), от которого ООО «ЯНДЕКС» получены денежные средства за оказание услуг «Яндекс.Директ» (или любых иных услуг) в отношении рекламных объявлений, в текст которых было включено «ezemi» и (или) «ЕЗЭМИ», в том числе в отношении рекламного объявления «СТОЙКИ КАБЕЛЬНЫЕ К1150-К1155 / ezemi.pro», распространявшегося посредством «Яндекс.Директ» 14.06.2019 г.;

2) сведения о количестве показов рекламных объявлений, в текст которых было включено «ezemi» и (или) «ЕЗЭМИ», в том числе в отношении рекламного объявления «СТОЙКИ КАБЕЛЬНЫЕ К1150-К1155 / ezemi.pro», распространявшегося посредством «Яндекс.Директ» 14.06.2019 г.

Ответчик против данного ходатайства возражает. Вместе с тем, суд полагает ходатайство подлежащим удовлетворению на основании ч. 4 ст. 66 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации.

Истцами представлены дополнительные документы (скрин-шоты, обращение, ответ). Документы приобщены к материалам дела. Поскольку ходатайство истцов об истребовании доказательств удовлетворено судом, судебное заседание отложено на основании ст. 158 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации.

От истцов поступило ходатайство о привлечении в качестве соответчика общества с ограниченной ответственностью «Завод АСД-электрик» (ОГРН 1136671013577). Ходатайство судом рассмотрено и удовлетворено в порядке ст. 46 АПК РФ.

Истцы заявили ходатайство об уточнении требований, согласно которым искивые требования к обществу с ограниченной ответственностью «Технокомплект» (ОГРН 1196658004300) о запрете предлагать к продаже, рекламировать и продавать кабельные конструкции (электромонтажные изделия), в том числе кабельные лотки, кабельные короба, кабельные стойки, кабельные полки, под фирменным наименованием ООО «ЕЗЭМИ» не поддерживают, просят обязать общество с ограниченной ответственностью «Завод АСД-электрик» (ОГРН 1136671013577) аннулировать регистрацию доменного имени ezemi.pro. Взыскать солидарно с общества с ограниченной ответственностью «Технокомплект» (ОГРН 1196658004300) и общества с ограниченной ответственностью «Завод АСД-электрик» (ОГРН 1136671013577) в пользу общества с ограниченной ответственностью «КОРОБОВ» (ОГРН 1056603534910) компенсацию за нарушение исключительного права на товарный знак «УЗЭМИ» по свидетельству №357644 в размере 6 356 000 (шесть миллионов триста пятьдесят шесть тысяч) рублей. Обязать солидарно общество с ограниченной ответственностью «Технокомплект» (ОГРН 1196658004300) и общество с ограниченной ответственностью «Завод АСД-электрик» (ОГРН 1136671013577) опубликовать решение Арбитражного суда по настоящему делу в газете «Коммерсантъ» (свидетельство о регистрации СМИ ПИ № ФС 77-76924 от 09.10.2019 г.).

Ходатайство судом рассмотрено и на основании ст. 49 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации удовлетворено.

Кроме того, истцами заявлено повторное ходатайство об истребовании, согласно которому просят суд повторно истребовать в ООО «ЯНДЕКС» (ИНН 7736207543, 119021, Москва, ул. Льва Толстого, д. 16; vsudarenkova@yandex-team.ru):

1) информацию о лице (ФИО, адрес, ИНН, контактные данные / фирменное наименование, ИНН), от которого ООО «ЯНДЕКС» получены денежные средства за оказание услуг «Яндекс.Директ» (или любых иных услуг) в отношении рекламных объявлений: а) по которым осуществлялись переходы на сайт ezemi.pro; б) или в которые было включено «ezemi» и (или) «ЕЗЭМИ» (например, в составе ссылки на сайт ezemi.pro), в том числе в отношении рекламного объявления «СТОЙКИ КАБЕЛЬНЫЕ К1150-К1155 / ezemi.pro», распространявшегося посредством «Яндекс.Директ» 14.06.2019 г.;

2) сведения о количестве показов рекламных объявлений: а) по которым осуществлялись переходы на сайт ezemi.pro; б) или в которые было включено «ezemi» и (или) «ЕЗЭМИ» (например, в составе ссылки на сайт ezemi.pro), в том числе в отношении рекламного объявления «СТОЙКИ КАБЕЛЬНЫЕ К1150-К1155 / ezemi.pro», распространявшегося посредством «Яндекс.Директ» 14.06.2019 г.

Также в случае удовлетворения ходатайства истцы указали на необходимость предоставления ООО «ЯНДЕКС» (ИНН 7736207543, 119021, Москва, ул. Льва Толстого, д. 16; vsudarenkova@yandex-team.ru) копии скриншота рекламного объявления.

Ответчик против данного ходатайства не возражает.

С учетом мнения сторон, ходатайство в порядке ст. 66 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации судом удовлетворено.

При таких обстоятельствах, судебное заседание отложено в порядке ст. 158 АПК РФ.

От ООО «ЯНДЕКС» поступили письменные пояснения, в которых указывается на то, что реклама была размещена им в рамках заключенного договора с ООО «Завод АСД-электрик» (ОГРН 1136671013577) на условиях оферты.

От ООО «Завод АСД-электрик» поступил отзыв на иск, в котором ссылается на то, что, не являясь администратором доменного имени EZEMI.PRO, т. е. лицом, зарегистрированным в реестре, не имеет возможности исполнить требование об аннулировании данного доменного имени в случае удовлетворения исковых требований. Тот факт, что он производил оплату услуг хостинга сайта <http://ezemi.pro/>, услуг «Яндекс.Директ» по размещению рекламы, содержащей ссылки на указанный сайт, не свидетельствует о том, что ООО «Завод АСД-электрик» является администратором или лицом, фактически использовавшим спорное доменное имя. Данный ответчик указал, что действия по оплате указанных услуг совершались ООО «Завод АСД-электрик» по поручению ООО «Технокомплект». Полагает, что лицом, фактически использовавшим доменное имя ezemi.pro, являлось ООО «Технокомплект», так как контакты именно этого лица размещались на сайте, именно у этого лица приобретались товары покупателями, посетившими сайт. А администратором домена является ООО «Авангард» (ИНН 6670061056).

От истцов поступили возражения на отзыв ООО «Технокомплект», в которых настаивают на том, что администрирование домена ezemi.pro осуществлял ООО «Завод АСД-электрик». Также настаивают на законности заключенного лицензионного договора между ООО «ЗЭМИ Екатеринбург» (ИНН 6672328315) и ООО «КОРОБОВ» (ИНН 6670082627). Возражают против снижения размера компенсации.

Также от истцов поступили возражения на отзыв ООО «Завод АСД-электрик», в которых указывают, что ООО «Авангард» прекратило свою деятельность в качестве юридического лица 14.11.2014 г., то есть более чем за четыре года до регистрации доменного имени ezemi.pro (21.02.2019 г.); полагают, что материалами дела подтвержден статус администратора домена, а ООО «Завод АСД-электрик» фактическими действиями совершал администрирование спорного домена.

От ООО «Технокомплект» поступили объяснения, в которых полагает, что результаты определения рыночной стоимости права использования товарного знака в отчете об оценке №101 ИП Чупракова Д.А. являются недостоверными и сделанными с использованием некорректных допущений, недопустимых аналогов и критериев их выборки.

В судебном заседании представители лиц, участвующих в деле, поддержали заявленные требования и возражения. Истцы представили решение об отказе в возбуждении дела о нарушении антимонопольного законодательства. Документы приобщены к материалам дела в порядке статей 66, 67 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации.

Рассмотрев материалы дела, суд УСТАНОВИЛ:

Как следует из материалов дела, истец общество с ограниченной ответственностью «ЗЭМИ Екатеринбург» (ООО «ЗЭМИ Екатеринбург») является обладателем исключительных прав на полное и сокращенное фирменные наименования, включающие в себя в качестве отличительной части словосочетание «ЗЭМИ Екатеринбург». Оба фирменных наименования включены в ЕГРЮЛ 15.12.2010.

Под своими фирменными наименованиями ООО «ЗЭМИ Екатеринбург» с 2010 года осуществляет предпринимательскую деятельность по оптовым поставкам электромонтажных изделий, в том числе кабельных лотков и коробов, кабельных стоек и полок.

В одну группу компаний с ООО «ЗЭМИ Екатеринбург» входит общество с ограниченной ответственностью «КОРОБОВ».

ООО «КОРОБОВ» с 2011 года является правообладателем товарного знака «УЗЭМИ» по свидетельству Российской Федерации № 357644.

Товарный знак «УЗЭМИ» зарегистрирован и используется в том числе в отношении таких товаров 06 класса МКТУ, как арматура строительная, балки металлические, конструкции стальные, в том числе короба, лотки кабельные, кронштейны, консоли строительные, стойки, а также в отношении таких услуг 35 класса МКТУ, как услуги снабженческие для третьих лиц (закупка и обеспечение предпринимателей товарами), демонстрация товаров.

Обращаясь в суд с настоящим заявлением, истцы ссылаются на факты выявленных нарушений исключительных прав на принадлежащие им средства индивидуализации, а именно: 24 января 2019 года зарегистрировано общество с ограниченной ответственностью «Екатеринбургский Завод Электромонтажных Изделий» (в настоящее время ООО «Технокомплект», ИНН 6658522504) – ответчик. В качестве сокращенного фирменного наименования ответчик использует наименование ООО «ЕЗЭМИ».

Фирменное наименование ООО «ЕЗЭМИ» фактически используется ответчиком в ходе осуществления предпринимательской деятельности по рекламе, предложению к продаже и продаже кабельных конструкций (электромонтажных изделий), что было выявлено в ходе контрольной закупки.

Информация об ответчике ООО «ЕЗЭМИ» до 23.07.2019 г. размещалась на сайте, к которому адресует доменное имя ezemi.pro. Посредством сайта ezemi.pro осуществлялось предложение к продаже кабельных коробов и лотков, полок и стоек. Заказ у ответчика товаров в рамках проведенной истцами контрольной закупки был осуществлен с использованием адреса электронной почты ответчика sale(g),ezemi.pro, «привязанного» к сайту ezemi.pro

По состоянию на 23.07.2019 г., информация об ООО «ЕЗЭМИ» удалена с сайта ezemi.pro, однако само доменное имя ezemi.pro не передано ответчиком истцам.

По состоянию на 14.06.2019 г., на сайт ezemi.pro адресована реклама из сервиса «Яндекс.Директ», в тексте которой использовалось обозначение ezemi. Рекламное объявление предлагало продажу кабельных стоек по низким ценам.

По состоянию на 24.07.2019 г., размещение данного рекламного объявления в сервисе «Яндекс.Директ» прекращено.

Как следует из материалов дела, реклама была размещена ООО «ЯНДЕКС» в рамках заключенного договора с ООО «Завод АСД-электрик» (ИНН 6671424295) на условиях оферты.

Ссылаясь на то, что обозначения «ЕЗЭМИ» и «ezemi» используются ответчиками при осуществлении предпринимательской деятельности, аналогичной предпринимательской деятельности ООО «ЗЭМИ Екатеринбург», правообладателя фирменных наименований, и для индивидуализации товаров и услуг, в отношении которых предоставлена правовая охрана и используется товарный знак «УЗЭМИ» №357644, принадлежащий ООО «КОРОБОВ», истцы обратились в арбитражный суд.

С учетом принятого судом уточнения исковых требований, истцы просят в том числе обязать общество с ограниченной ответственностью «Завод АСД-электрик» (ИНН 6671424295, ОГРН 1136671013577) аннулировать регистрацию доменного имени ezemi.pro. Взыскать солидарно с общества с ограниченной ответственностью «Технокомплект» (ИНН 6658522504, ОГРН 1196658004300) и общества с ограниченной ответственностью «Завод АСД-электрик» (ИНН 6671424295, ОГРН 1136671013577) компенсацию за нарушение исключительного права на товарный знак «УЗЭМИ» по свидетельству №357644 в размере 6 356 000 рублей.

Суд, исследовав материалы дела, оценив их в порядке ст. 71 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации, пришел к выводу о наличии оснований для удовлетворения заявленных требований, исходя из следующего.

В соответствии с подп. 2 п. 1 ст. 1252 Гражданского кодекса Российской Федерации защита исключительных прав на средства индивидуализации осуществляется, в частности, путем предъявления требований о пресечении действий, нарушающих право или создающих угрозу его нарушения, – к лицу, совершающему такие действия или осуществляющему необходимые приготовления к ним, а также к иным лицам, которые могут пресечь такие действия.

В соответствии с п. 4 ст. 1474 ГК РФ Юридическое лицо, нарушившее правила пункта 3 настоящей статьи, по требованию правообладателя обязано по своему выбору прекратить использование фирменного наименования, тождественного фирменному наименованию правообладателя или сходного с ним до степени смешения, в отношении видов деятельности, аналогичных видам деятельности, осуществляемым правообладателем, или изменить свое фирменное наименование, а также обязано возместить правообладателю причиненные убытки.

В соответствии с абз. 3 п. 6 ст. 1252 ГК РФ Обладатель такого исключительного права в порядке, установленном настоящим Кодексом, может требовать полного или частичного запрета использования фирменного наименования или коммерческого обозначения.

После обращения в суд 13.08.2019 г. ответчик ООО «Екатеринбургский Завод Электромонтажных Изделий» изменил фирменное наименование ООО «Технокомплект», о чем свидетельствует запись в ЕГРЮЛ.

Таким образом, ответчик добровольно прекратил использование фирменного наименования истца и прекратил предлагать к продаже, рекламировать и продавать кабельные конструкции (электромонтажные изделия), в том числе кабельные лотки, кабельные короба, кабельные стойки, кабельные полки, под фирменным наименованием ООО «ЕЗЭМИ».

Исследовав представленные в деле доказательства в их взаимосвязи, суд полагает подтвержденным материалами дела факт того, что фактическим администратором доменного имени ezemi.pro является ООО «Завод АСД-электрик».

Данное обстоятельство следует из ответа ООО «ЯНДЕКС», в котором последний указывает на то, что реклама была размещена им в рамках заключенного договора с ООО «Завод АСД-электрик» (ОГРН 1136671013577) на условиях оферты.

Указанный договор и акты об оказанных услугах в установленном порядке ответчиками не оспорены. Ссылка ООО «Завод АСД-электрик» на то, что администратором домена ezemi.pro является ООО «Авангард» судом отклоняется, так как ООО «Авангард» прекратило свою деятельность в качестве юридического лица 14.11.2014 г., то есть более чем за четыре года до регистрации доменного имени ezemi.pro (21.02.2019 г.).

Кроме того, материалами дела подтверждено, что ООО «Завод АСД-электрик» совершал фактические действия по администрированию домена.

Согласно счетам, актам и счетам-фактурам, представленным ООО «ЯНДЕКС», рекламу с использованием доменного имени ezemi.pro в период с 16.05.2019 г. по 12.08.2019 г. оплачивал ответчик ООО «Завод АСД-электрик». То есть именно ответчик ООО «Завод АСД-электрик» путем оплаты счетов ООО «ЯНДЕКС» акцептовал его публичную оферту на оказание услуг «Яндекс.Директ» и, как следствие, именно ответчик ООО «Завод АСД-электрик» является рекламодателем в отношении двух рекламных объявлений с использованием доменного имени ezemi.pro.

Не может быть принят во внимание довод ответчика ООО «Завод АСД-электрик» о том, что оплата была произведена по поручению от ответчика ООО «Технокомплект» на оплату услуг «Яндекс». Так, согласно ответу ООО «Интернет-Про» от 02.10.2019 г. № 72 на запрос Суда от 26.09.2019 г. «Сайт <http://ezemi.pro/> размещался на соответствующем хостинге в период с 27 февраля 2019 г. по 28 марта 2019 г. в рамках уже оплаченных услуг виртуального хостинга по договору с ООО «Завод АСД-электрик» (ИНН 6671424295)...». Таким образом, ответчик ООО «Технокомплект» не мог дать поручение ответчику ООО «Завод АСД-электрик» на оплату услуг хостинга сайта ezemi.pro, так как ответчик ООО «Завод АСД-электрик» заказал и получил эти услуги по ранее заключенному им договору и какой-либо самостоятельной оплаты по поручению ответчика ООО «Технокомплект» не производил.

Кроме того, заслуживающим внимания является и довод истцов о том, что размещенная на сайте ООО «Интернет-Про» публичная оферта не предусматривает возможности оплаты услуг хостинга третьим лицом по поручению заказчика этих услуг. Так, согласно пункт 7.3. Оплата производится Заказчиком самостоятельно на основании счетов, выставленных Заказчику, при этом Исполнитель вправе списывать денежные средства самостоятельно без получения предварительного согласия Заказчика.

Согласно указанной выше публичной оферте ООО «ЯНДЕКС»: «Рекламодатель является Заказчиком Услуг «Яндекс.Директ» по заключенному Договору и несет ответственность за все действия, совершенные им, а также его представителем через Клиентский веб-интерфейс; рекламодатель (представитель Рекламодателя) самостоятельно осуществляет подготовку и редактирование Рекламной кампании, в том числе составление/изменение Рекламных объявлений... Рекламодатель самостоятельно и в полном объеме несет предусмотренную законодательством ответственность как лицо, осуществившее с использованием предоставленных системой «Яндекс.Директ» возможностей приведение информации в готовую для распространения в виде рекламы форму, и гарантирует соответствие составленных и предоставленных им для размещения «Яндексом» Рекламных объявлений всем требованиям действующего законодательства».

Довод ответчика ООО «Завод АСД-электрик» об отсутствии у него возможности исполнить решение Суда об аннулировании доменного имени ezemi.pro в связи с отсутствием в реестре доменных имен информации об этом ответчике как об администраторе доменного имени ezemi.pro является несостоятельным. Ответчик ООО «Завод АСД-электрик», оплативший регистрацию этого доменного имени и являющийся его действительным администратором, имеет возможность инициировать внесение изменений в информацию об администраторе доменного имени ezemi.pro в соответствии с разделом 5 Регламента регистрации доменных имен в международных и зарубежных национальных доменах и обеспечить включение в реестр доменных имен достоверных данных о себе как об администраторе доменного имени ezemi.pro. Кроме этого, в соответствии с п. 7.9 указанного выше Соглашения «R.U-CENTER предоставляет Администратору доступ к его регистрационной информации, находящейся в базе данных RU-CENTER, для просмотра и внесения изменений в доступные для изменения поля анкеты на веб-сервере RU-CENTER».

Таким образом, ответчик ООО «Завод АСД-электрик» имеет возможность исполнить решение суда по настоящему делу.

На основании изложенного, принимая во внимание, что материалами дела доказана неправомерность использования ООО «Завод АСД-электрик» доменного имени ezemi.pro, нарушение исключительных прав истцов, а также доказан факт администрирования спорного домена именно ООО «Завод АСД-электрик», исковое требование о возложении на указанного ответчика обязанности аннулировать регистрацию доменного имени ezemi.pro подлежит удовлетворению судом.

При этом представленными в материалах дела доказательствами подтверждается, что ООО «Технокомплект», в свою очередь, фактически использовал сайт, размещенный на доменном имени ezemi.pro, зарегистрированном ответчиком ООО «Завод АСД-электрик». Кроме этого, на используемый ответчиком ООО «Технокомплект» сайт адресовали рекламные объявления, включавшие в себя доменное имя ezemi.pro, которые распространялись через сервис «Яндекс.Директ» ответчиком ООО «Завод АСД-электрик».

В соответствии с п. 2 ст. 322 ГК РФ обязанности нескольких должников по обязательству, связанному с предпринимательской деятельностью, равно как и требования нескольких кредиторов в таком обязательстве, являются солидарными, если законом, иными правовыми актами или условиями обязательства не предусмотрено иное.

Согласно п. 159 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации № 10 от 23.04.2019 г. «О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации» «Требование о возмещении убытков за незаконное использование товарного знака в доменном имени, а равно требование о взыскании компенсации (подпункт 3 пункта 1, пункт 3 ст. 1252 ГК РФ) может быть предъявлено к администратору соответствующего доменного имени и к лицу, фактически использовавшему доменное имя, тождественное или сходное до степени смешения с товарным знаком, в отношении товаров, однородных тем, для индивидуализации которых зарегистрирован этот товарный знак. При этом такие лица отвечают перед правообладателем солидарно».

Истцы просят взыскать солидарно с ООО «Технокомплект» и ООО «Завод АСД-электрик» компенсацию за нарушение исключительного права на товарный знак «УЗЭМИ» по свидетельству № 357644 в размере 6 356 000 рублей.

Как разъяснено в пункте 61 постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 23.04.2019 № 10 «О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации», заявляя требование о взыскании компенсации в размере от десяти тысяч до пяти миллионов рублей, определяемом по усмотрению суда, истец должен представить обоснование размера взыскиваемой суммы (пункт 6 части 2 ст. 131, абзац восьмой ст. 132 ГК РФ, пункт 7 части 2 ст. 125 АПК РФ), подтверждающее, по его мнению, соразмерность требуемой им суммы компенсации допущенному нарушению, за исключением требования о взыскании компенсации в минимальном размере.

Между ООО «КОРОБОВ», правообладателем товарного знака «УЗЭМИ», и ООО «ЗЭМИ Екатеринбург» 03.06.2019 г. заключен лицензионный договор о предоставлении права использования товарного знака «УЗЭМИ» на условиях неисключительной лицензии.

Согласно п. 4.1.1 лицензионного договора между ООО «КОРОБОВ» и ООО «ЗЭМИ Екатеринбург» размер паушального платежа за факт предоставления права использования товарного знака «УЗЭМИ» составляет 3 178 000 рублей. Паушальный платеж выплачен лицензиатом лицензиару в полном объеме 28.06.2019 г.

Таким образом, при правомерном использовании товарного знака «УЗЭМИ» ответчик должен был бы заключить с правообладателем товарного знака «УЗЭМИ» лицензионный договор и выплатить правообладателю паушальный платеж за факт предоставления права использования товарного знака.

С учетом изложенного, истцы просят взыскать компенсацию за незаконное использование товарного знака «УЗЭМИ» в двойном размере стоимости паушального взноса в сумме 6 356 000 рублей.

Если правообладателем заявлено требование о выплате компенсации в двукратном размере стоимости права использования произведения, объекта смежных прав, изобретения, полезной модели, промышленного образца или товарного знака, то определение размера компенсации осуществляется исходя из цены, которая при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за правомерное их использование тем способом, который использовал нарушитель.

Определенный таким образом размер по смыслу пункта 3 ст. 1252 ГК РФ является единственным (одновременно и минимальным, и максимальным) размером компенсации, предусмотренным законом, в связи с чем суд не вправе снижать ее размер по своей инициативе.

Сторона, заявившая о необходимости такого снижения, обязана в соответствии со ст. 65 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации доказать необходимость применения судом такой меры.

Ответчик вправе оспорить стоимость права использования соответствующего результата интеллектуальной деятельности или средства индивидуализации, на основании которой истцом рассчитан размер компенсации. В случае если ответчик не оспорит рассчитанный истцом размер компенсации (не заявит соответствующий довод, не обосновав его), исковые требования подлежат удовлетворению в заявленном размере.

При определении компенсации в двукратном размере стоимости права использования соответствующего результата интеллектуальной деятельности или средства индивидуализации необходимо учитывать способ использования нарушителем объекта интеллектуальных прав, в связи с чем за основу расчета размера компенсации должна быть взята только стоимость права за аналогичный способ использования (например, если ответчиком произведение неправомерно использовано путем его воспроизведения, то за основу размера компенсации может быть взята стоимость права за правомерное воспроизведение).

Ответчик вправе оспорить рассчитанный на основании лицензионного договора размер компенсации путем обоснования иной стоимости права использования соответствующего результата интеллектуальной деятельности или средства индивидуализации, исходя из существа нарушения, условий этого договора либо иных доказательств, в том числе иных лицензионных договоров и заключения независимого оценщика.

В случае если размер компенсации рассчитан истцом на основании лицензионного договора, суд соотносит условия указанного договора и обстоятельства допущенного нарушения: срок действия лицензионного договора; объем предоставленного права, способы использования права по договору и способ допущенного нарушения; перечень товаров и услуг, в отношении которых предоставлено право использования и в отношении которых допущено нарушение (применительно к товарным зна-

кам); территория, на которой допускается использование (РФ, субъект РФ, населенный пункт); иные обстоятельства.

В рамках настоящего дела истцами заявлен размер компенсации, состоящий исключительно из двукратной стоимости паушального платежа по лицензионному договору от 03.06.2019 г., заключенному между ООО «ЗЭМИ Екатеринбург» и ООО «КОРОБОВ».

Указанный договор в установленном порядке ответчиками не оспорен. Ходатайство о назначении независимой судебной экспертизы ответчиком не заявлено.

На основании изложенного отклоняются возражения ответчиков как противоречащие обстоятельствам дела, установленным судом на основании исследования представленных доказательств.

В соответствии со ст. 9 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации лица, участвующие в деле, несут риск наступления последствий совершения или не совершения ими процессуальных действий.

Согласно ч. 1 ст. 65 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации каждое лицо, участвующее в деле, должно доказать обстоятельства, на которые оно ссылается как на основание своих требований и возражений. Обязанность доказывания обстоятельств, послуживших основанием для принятия государственных органами, органами местного самоуправления, иными органами, должностными лицами оспариваемых актов, решений, совершения действий (бездействия), возлагается на соответствующий орган или должностное лицо.

На основании изложенного, суд полагает, что заявленный размер компенсации истцами обоснован, в связи с чем компенсация в размере 6 356 000 рублей подлежит взысканию с ответчиков солидарно. Также истцы просят обязать ответчиков опубликовать решение Арбитражного суда по настоящему делу в газете «Коммерсантъ» (свидетельство о регистрации СМИ ПИ № ФС 77-76924 от 09.10.2019).

В соответствии с п. 58 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 23.04.2019 г. № 10 «О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации», «... суд вправе определить место публикации решения исходя из того, что выбор такого места должен быть направлен на восстановление нарушенного права (например, в том же печатном издании, где была опубликована недостоверная информация о правообладателе; в официальном бюллетене федерального органа исполнительной власти по интеллектуальной собственности; в источнике, место распространения которого определяется местом производства и распространения контрафактных товаров или местом осуществления и характером деятельности истца)».

Газета «Коммерсантъ» — это деловое СМИ, читателями которого являются предприниматели и руководители коммерческих организаций, то есть тот же круг субъектов, к которому относятся истцы и ответчики по настоящему делу. В газете «Коммерсантъ» на систематической основе осуществляется публикация юридически значимой информации, в том числе связанной с рассматриваемыми арбитражными спорами. Соответственно, публикацией судебного решения в газете «Коммерсантъ» клиенты и деловые партнеры сторон будут проинформированы о том, кем именно могли на законных основаниях использоваться спорные средства индивидуализации, что будет способствовать устранению смешения, возникшего в связи с использованием в коммерческом обороте сходных средств индивидуализации в отношении одинаковой деятельности и одной и той же продукции; подтвердит в глазах бизнес-общества добросовестность истцов, чьи средства индивидуализации были неправомерно использованы ответчиками.

Выбор средства массовой информации, в котором истцы требуют опубликовать решение суда, не противоречит нормам закона и будет способствовать восстановлению нарушенного права. Следовательно, решение по настоящему делу подлежит опубликованию в газете «Коммерсантъ».

В соответствии со ст. 110 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации судебные расходы, понесенные лицами, участвующими в деле, в пользу которых принят судебный акт, подлежат взысканию арбитражным судом со стороны.

Согласно п. 5 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации №1 от 21.01.2016 г. «О некоторых вопросах применения законодательства о возмещении издержек, связанных с рассмотрением дела», при предъявлении иска совместно несколькими истцами или к нескольким ответчикам (процессуальное соучастие) распределение судебных издержек производится с учетом особенностей материального правоотношения, из которого возник спор, и фактического процессуального поведения каждого из них (ст. 40 ГПК РФ, ст. 41 КАС РФ, ст. 46 АПК РФ).

Если лица, не в пользу которых принят судебный акт, являются солидарными должниками или кредиторами, судебные издержки возмещаются указанными лицами в солидарном порядке (часть 4 ст. 1 ГПК РФ, часть 4 ст. 2 КАС РФ, часть 5 ст. 3 АПК РФ, ст. 323, 1080 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее — ГК РФ)).

Руководствуясь ст.110, 167–170, 171, 176 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации, арбитражный суд РЕШИЛ:

- Исковые требования удовлетворить.
- Обязать общество с ограниченной ответственностью «Завод АСД-электрик» (ИНН 6671424295, ОГРН 1136671013577) аннулировать регистрацию доменного имени ezemi.pro.
- Взыскать солидарно с общества с ограниченной ответственностью «Технокомплект» (ИНН 6658522504, ОГРН 1196658004300) и общества с ограниченной ответственностью «Завод АСД-электрик» (ИНН 6671424295, ОГРН 1136671013577) в пользу общества с ограниченной ответственностью «КОРОБОВ» (ИНН 6670082627, ОГРН 1056603534910) компенсацию за нарушение исключительного права на товарный знак «УЗЭМИ» по свидетельству № 357644 в размере 6 356 000 (шесть миллионов триста пятьдесят шесть тысяч) рублей, 54 780 рублей в возмещение расходов по уплате госпошлины.
- Обязать общество с ограниченной ответственностью «Технокомплект» (ИНН 6658522504, ОГРН 1196658004300) и общество с ограниченной ответственностью «Завод АСД-электрик» (ИНН 6671424295, ОГРН 1136671013577) опубликовать решение Арбитражного суда по настоящему делу в газете «Коммерсантъ» (свидетельство о регистрации СМИ ПИ № ФС 77-76924 от 09.10.2019 г.).
- Взыскать с общества с ограниченной ответственностью «Завод АСД-электрик» (ИНН 6671424295, ОГРН 1136671013577) в пользу общества с ограниченной ответственностью «КОРОБОВ» (ИНН 6670082627, ОГРН 1056603534910) 4500 рублей в возмещение расходов по уплате госпошлины.
- Взыскать с общества с ограниченной ответственностью «Завод АСД-электрик» (ИНН 6671424295, ОГРН 1136671013577) в пользу общества с ограниченной ответственностью «ЗЭМИ Екатеринбург» (ИНН 6672328315, ОГРН 1106672021290) 4500 рублей в возмещение расходов по уплате госпошлины.
- Взыскать с общества с ограниченной ответственностью «Технокомплект» (ИНН 6658522504, ОГРН 1196658004300) в пользу общества с ограниченной ответственностью «КОРОБОВ» (ИНН 6670082627, ОГРН 1056603534910) 1500 рублей в возмещение расходов по уплате госпошлины.
- Взыскать с общества с ограниченной ответственностью «Технокомплект» (ИНН 6658522504, ОГРН 1196658004300) в пользу общества с ограниченной ответственностью «ЗЭМИ Екатеринбург» (ИНН 6672328315, ОГРН 1106672021290) 1500 рублей в возмещение расходов по уплате госпошлины.
- Возвратить обществу с ограниченной ответственностью «КОРОБОВ» (ИНН 6670082627, ОГРН 1056603534910) из федерального бюджета 3000 рублей госпошлины, уплаченной платежным поручением от 23 июля 2019 № 146.
- Возвратить обществу с ограниченной ответственностью «ЗЭМИ Екатеринбург» (ИНН 6672328315, ОГРН 1106672021290) из федерального бюджета 3000 рублей госпошлины, уплаченной платежным поручением от 23 июля 2019 № 420.

11. Решение по настоящему делу вступает в законную силу по истечении месячного срока со дня его принятия, если не подана апелляционная жалоба. В случае подачи апелляционной жалобы решение, если оно не отменено и не изменено, вступает в законную силу со дня принятия постановления арбитражного суда апелляционной инстанции. Решение может быть обжаловано в порядке апелляционного производства в Семнадцатый арбитражный апелляционный суд в течение месяца со дня принятия решения (изготовления его в полном объеме). Апелляционная жалоба подается в арбитражный суд апелляционной инстанции через арбитражный суд, принявший решение. Апелляционная жалоба также может быть подана посредством заполнения формы, размещенной на официальном сайте арбитражного суда в сети Интернет <http://ekaterinburg.arbitr.ru>. В случае обжалования решения в порядке апелляционного производства информацию о времени, месте и результатах рассмотрения дела можно получить соответственно на интернет-сайте Семнадцатого арбитражного апелляционного суда <http://17aas.arbitr.ru>.

12. В соответствии с ч. 3 ст. 319 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации исполнительный лист выдается по ходатайству взыскателя или по его ходатайству направляется для исполнения непосредственно арбитражным судом.

С информацией о дате и времени выдачи исполнительного листа канцелярией суда можно ознакомиться в сервисе «Картотека арбитражных дел» в карточке дела в документе «Дополнение».

По заявлению взыскателя дата выдачи исполнительного листа (копии судебного акта) может быть определена (изменена) в соответствующем заявлении, в том числе посредством внесения соответствующей информации через сервис «Горячая линия по вопросам выдачи копий судебных актов и исполнительных листов» на официальном сайте арбитражного суда в сети Интернет либо по телефону горячей линии (343) 371–42–50.

В случае неполучения взыскателем исполнительного листа в здании суда в назначенную дату, исполнительный лист не позднее следующего рабочего дня будет направлен по юридическому адресу взыскателя заказным письмом с уведомлением о вручении.

В случае если до вступления судебного акта в законную силу поступит апелляционная жалоба (за исключением дел, рассматриваемых в порядке упрощенного производства), исполнительный лист выдается только после вступления судебного акта в законную силу. В этом случае дополнительная информация о дате и времени выдачи исполнительного листа будет размещена в карточке дела «Дополнение».

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

+ индикаторы

Официальные курсы ЦБ России на 27.03.20

Австралийский доллар	46,8398	Доллар США	78,7223	Канадский доллар	55,3525	Сингапурский доллар	54,7101	Швейцарский франк	80,8818
Английский фунт	93,8291	Евро	85,9648	Китайский юань*	11,0961	Новая турецкая лира	12,1509	Японская иена**	71,3226
Белорусский рубль	30,4594	Индийская рупия**	10,4462	Норвежская крона*	73,6177	Украинская гривна*	27,9902	*За 10 **За 100	
Датская крона*	11,5201	Казахский тенге**	17,6456	СДР	106,4829	Шведская крона*	78,0913	По данным агентства Reuters.	

Индексы ведущих фондовых бирж на 26.03.20 (пунктов)

Nikkei 225	18664,6 (-882,03)	DAX 30	9927,88 (+53,62)
FTSE 100	5723,36 (+35,16)	DJI A*	22242,67 (+1042,12)
		NASDAQ Composite*	7638,88 (+254,59)

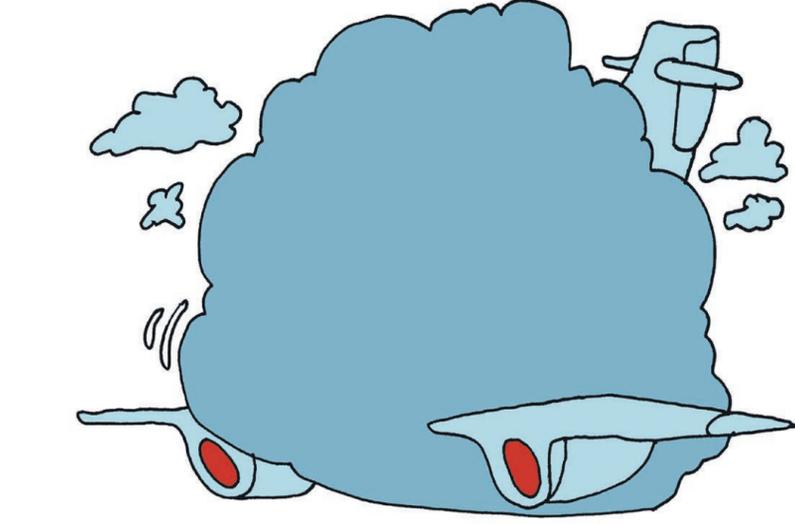
*На 19:16. По данным агентства Reuters.



Авиапрому обещают золотые годы

Правительство собирается увеличить его финансирование в будущем

Бюджетные расходы на гражданское авиастроение могут вырасти на 170 млрд руб. по сравнению с предыдущими планами, следует из обновленной версии госпрограммы по развитию авиационной промышленности до 2025 года. Ее общий объем теперь составит 912 млрд руб., деньги пойдут в основном на разработку MC-21, российско-китайского широкофюзеляжного CR-929, Ил-114 и двигателей для них. При этом основной рост расходов предусмотрен лишь в следующем бюджетном цикле — в 2022–2025 годах, тогда как в 2020 году они снизятся на 3,5 млрд руб. Эксперты напоминают, что финансирование авиапрома уже не раз становилось жертвой бюджетных сокращений.



Правительство обновило госпрограмму «Развитие авиационной промышленности». Как следует из постановления правительства №312, вносящего поправки в предыдущую версию госпрограммы, общие расходы бюджета на нее увеличатся на 170 млрд руб., до 912 млрд руб. Увеличение расходов предусмотрено в 2022–2025 годах: предполагается, что в этот период ежегодное финансирование увеличится с 40,5 млрд до 83,9 млрд руб. Это означает, что данный рост расходов еще предстоит утвердить в следующем бюджете. При текущей цене на нефть бюджет на 2020 год будет существенно дефицитным, что

может повлечь за собой как минимум перераспределение расходов и отказ от менее приоритетных. В нынешней версии госпрограммы большая часть дополнительных ассигнований (117 млрд руб.) пойдет на подпрограмму «Самолетостроение», предполагающую разработку среднемагистрального лайнера MC-21, турбовинтового Ил-114 и создание российско-китайского широкофюзеляжного самолета CR929. Значительная часть средств пойдет также на подпрограмму «Авиационное двигателестроение» (48,1 млрд руб.), в рамках которой

будет проведена разработка и создание двигателя ПД-35 для перспективного самолета CR929 и разработка ТВ7-117 для самолетов Ил-112 и Ил-114. На подпрограмму «Вертолетостроение» правительство собирается дополнительно выделить 6,4 млрд руб., которые пойдут на разработку современных и перспективных вертолетов. При этом в 2020 году предусмотрено небольшое снижение расходов на мероприятия госпрограммы на 3,5 млрд руб., до 83,3 млрд руб. Произойдет частичное перераспределение средств: расходы на авиационное двигателестроение сни-

зятся на 10,6 млрд руб., тогда как ассигнования на самолетостроение, напротив, вырастут на 7 млрд руб. В Минфине вопросы «Б» перераспределения в Минпромторг. В Минпромторге, разработавшем программу, сказали, что та приведена в соответствие с федеральным законом о бюджете на 2020–2022 годы. «Объемы финансирования, планируемые к выделению на госпрограмму за периодом утвержденного закона о бюджете, скорректированы в соответствии с макроэкономическим прогнозом. Основные направления финансирования остаются прежними и направлены на развитие продуктовой линейки, создание системы послепродажного обслуживания и поддержку стартовых продаж новых типов техники», — отметили в министерстве. Исполнительный директор агентства «Авиапорт» Олег Пантелеев отметил, что ранее авиастроение неоднократно становилось заложником сокращения бюджетных расходов, что может повториться и в будущем. «Ассигнования на гражданский авиапром — незащищенная статья бюджетных расходов», — говорит он. При этом сегодня вся мировая авиационная индустрия, по мнению эксперта, входит в глобальную рецессию, по окончании которой России стоило бы иметь собственную линейку конкурентоспособных продуктов. «В текущих условиях есть риск консолидации рынка и усиления группы „Аэрофлот“, что открывает окно возможностей для отечественного авиапрома, получателем продукции которого традиционно является эта группа. В этом состоит шанс авиационной промышленности увеличить поставки», — считает эксперт. Он добавляет, что к моменту начала нового роста глобального рынка в России должен быть «сертифицированный и доведенный MC-21, а также система его послепродажного обслуживания». При этом принципиально важно, чтобы начальный этап эксплуатации MC-21 в «Аэрофлоте» не сопровождался трудностями, сопутствовавшими выходу на рынок SSJ100, отмечает господин Пантелеев.

Герман Костринский

Правила игры



подсмотрела в онлайн-кинотеатре корреспондент отдела медиа и телекоммуникаций

Валерия Лебедева

Онлайн-кинотеатры идут на все более радикальные меры, стараясь привлечь аудиторию, привыкшую к новинкам кино. На фоне того, как офлайн-кинотеатры начали закрываться, некоторые видеосервисы стали значительно снижать цены на новинки, которые только что были в кинопрокате. Так, «Кинопоиск» предлагает купить фильм «Человек-невидимка» за 99 руб., тогда как, по словам собеседников на рынке, рекомендованная цена правообладателя составляет 990 руб., а в зарубежных сервисах посмотреть картину стоит около \$20. Получается, что онлайн-кинотеатр готов платить правообладателю больше, чем сам получает от клиентов, и работать себе в убыток в надежде на лояльность новых пользователей. «Кризис — это возможность!» — скажет автор любой книги про бизнес. Более того, большие кризисы действительно часто меняют модель потребления, на что онлайн-сервисы и делают ставку. Можно, напри-

Продуктам расчищают дорогу

Бизнес хочет снять ограничения на перевозки

Ажиотажный спрос на некоторые продукты в условиях пандемии COVID-19 повысил нагрузку на логистику. Для недопущения срыва поставок участники потребительского рынка попросили премьера Михаила Мишустина отменить ряд транспортных ограничений, в том числе по весу грузов, а также облегчить получение пропусков для автомобилей. В текущей ситуации эти ограничения грозят дефицитом товаров.

Предложения по обеспечению бесперебойной логистики от лица производителей продуктов, торговых сетей и транспортных компаний премьеру Михаилу Мишустину направил исполнительный директор Национального союза экспертов в сфере транспорта и логистики Ольга Федоткина. Копия обращения есть у «Б». Как говорится в документе, участники рынка отмечают сохраняющиеся высокие риски, которые не позволяют в полной мере гарантировать своевременность и бесперебойность доставки грузов. Отдельные меры ряда государств ЕС и ЕАЭС по борьбе с COVID-19 уже затронули международную транспортную отрасль, что стало причиной сложностей с доставкой

продуктов, а также сырья и материалов для их производства, пишет госпожа Федоткина. Для предотвращения этой ситуации бизнес предлагает несколько мер. Во-первых, участники рынка хотят отменить сезонные ограничения, связанные с нагрузкой на ось грузового транспорта: сегодня на период весенней просушки дорог в большинстве субъектов вводится пониженный показатель максимальной нагрузки, который может начать действовать уже с апреля. Бизнес также хочет вести перевозки «с максимальной эффективностью» и допустить превышение уровня нагрузки на ось на пунктах весового контроля на 10% от максимально допустимого значения. Кроме того, участники рынка выступают за введение упрощенного порядка оформления пропусков, выдаваемых на срок до одного года, для доставки продуктов и сырья в Москве.

Сегодня такие документы не выдают без указания причины, что создает «огромные проблемы», особенно в текущих условиях повышенного спроса, следует из письма. Получить пропуски на движение в городской черте по Москве достаточно сложно, что негативно влияет на бесперебойное снабжение торговых точек и производственных площадок, подтверждает исполнительный директор «Руспродсоюза» Дмитрий Востриков. В пресс-службе правительства детали служебной переписки не комментируют. В Минтрансе на вопросы «Б» не ответили. Президент Союза производителей безалкогольных напитков и минеральных вод Максим Новиков указывает, что в связи с увеличенным спросом на продукты транспортный парк уже испытывает напряжение, а любые ограничения в этих условиях могут привести к еще большему сокращению логистических возможностей. К тому же, добавляет он, на нерабочей неделе может возникнуть потребность переориентировать транспортные потоки: к примеру, из Москвы часть жителей могут временно переехать в Подмосковье, где, соответственно, вырастет спрос. Гендиректор Национального союза производителей молока Артем Белов отмечает, что в производстве продуктов сейчас ситуация непростая: доходность из-за девальвации рубля упала, и убытки, к примеру от простоя транспорта, могут негативно сказаться на бизнесе.

Власти уже частично учли пожелания участников рынка. Так, вице-премьер Ма-

рат Хуснуллин поручил руководству субъектов до 27 марта отменить весенние ограничения для движения грузовиков, сообщила Ассоциация международных автомобильных перевозчиков. Но большая часть ограничений еще действует, указывает источник «Б» в крупной продуктовой компании. По его словам, в условиях «максимального напряжения» послабления позволили бы сократить количество рейсов, что снизит количество контактов между сотрудниками и может несколько сократить расходы на логистику. Наличие же ограничений в текущей ситуации грозит снижением объемов перемещений товаров и потенциальным дефицитом, указывает другой источник «Б» на рынке. Но директор транспортной логистики крупного производителя тепличных овощей АПХ «Экокультура» Денис Признов считает, что предложения дадут только кратковременный эффект, который приведет к большим потерям в будущем: дополнительному ремонту дорог, авариям из-за перегруза и изношенному автопарку. В качестве альтернативы он предлагает ввести субсидии на перевозку продуктов внутри страны в размере 30–50% от затрат.

Анатолий Костырев

Москвичи пошли в разнос

Профессия курьера стала одной из самых востребованных

Среди москвичей резко вырос спрос на трудоустройство курьером, зафиксировал сервис «Работа.ру». В числе соискателей — люди, временно потерявшие работу из-за ухода бизнеса на карантин в связи с распространением коронавируса. Спрос на курьеров в столице тоже растет — компании в сфере доставки продуктов готовы нанимать их сотнями.

В Москве число новых резюме курьеров за последний месяц выросло на 29%, говорится в исследовании сервиса «Работа.ру» (принадлежит Сбербанку), с которым ознакомился «Б». На столицу приходится более половины (65%) резюме курьеров в России. Всего сервис проанализировал более 10 тыс. резюме и 7,6 тыс. вакансий курьеров, созданных с 9 февраля по 22 марта 2020 года. Спрос на курьеров в Москве также резко растет — на 17,5% за месяц, следует из данных «Работа.ру». В целом по России количество вакансий на должность курьера выросло лишь на 1,4%. Вероятно, в ближайшее время

спрос на таких сотрудников продолжит расти не только в Москве, но и в регионах, считает заместитель гендиректора «Работа.ру» Александр Ветерков. «Желание соискателей заработать в сложившейся ситуации понятно, хотя работа курьера никогда не была простой», — отмечает он. Пик востребованности курьеров в столице пришелся на 17 марта, когда в новостях активно транслировались сообщения о переводе сотрудников компаний на удаленную работу. При этом, по данным сервиса «Работа.ру», только 3% сотрудников российских предприятий перешли на удаленную работу всем штатом, а 85% опрошенных отметили, что продолжают ходить в офис.

Наиболее востребованы курьеры в интернет-магазинах и сервисах доставки готовой еды и продуктов. На фоне коронавируса спрос на доставку увеличился в четыре раза, отмечают в сервисе iGooods. В связи с этим намерен увеличить штат линейного персонала в 2,6 раза — до 3,2 тыс. сотрудников. Сейчас в компании работает более 600 курьеров и 600 персональных закупщиков. Все iGooods планирует набрать 800 курьеров и 1,2 тыс. закупщиков во всех городах присутствия. «Увеличение штата позволит сохранить качество оказания услуги и позволит избежать задержек при сборе и доставке продуктов. Мы понимаем, что часть сотрудников останутся с нами после эпидемии, а часть вернется на прежние рабочие места», — отмечает сооснователь сервиса Григорий Кулис.

«СберМаркет» также планирует в ближайший месяц привлечь около 500 новых курьеров и сборщиков заказов в 44 городах. Сейчас общий штат курьеров и сборщиков компании составляет более 2,2 тыс. человек. Delivery Club на следующей неделе на 70% увеличит количество курьеров в Москве, сообщила в компании. Wildberries также приглашает на работу жителей страны, которые потеряли ее из-за вынужденного карантина на предприятиях, и предлагает соискателям вакансии в распределительных центрах, пунктах выдачи заказов, курьерской доставке и цент-

ральном офисе, следует из сообщения ритейлера. Компания открыла более 3,5 тыс. новых рабочих мест в 450 населенных пунктах. Сейчас в Wildberries работает больше 36 тыс. человек.

В условиях перехода россиян на удаленную работу средний чек заказа в онлайн-доставке продуктов и готовой еды уже вырос в два раза, отмечает гендиректор «InfoLine Аналитики» Михаил Бурмистров. Большинство сервисов, которые ранее находились в инвестиционной стадии, сейчас могут приблизиться к безубыточности и даже прибыльности, что, в свою очередь, дает им возможность значительно расширить штат, поясняет он. Таким образом, онлайн-ритейл может пройти многолетний путь развития буквально за три месяца, полагает господин Бурмистров. По его мнению, хотя ситуация с распространением вируса не прекратится экономически, при восстановлении экономической ситуации, часть людей все же вернется на прежние рабочие места.

Юлия Тишина

Возможно, когда пандемия коронавируса сойдет на нет, большинство россиян будут предпочитать просмотр очередной премьеры дома, а не в кинотеатре

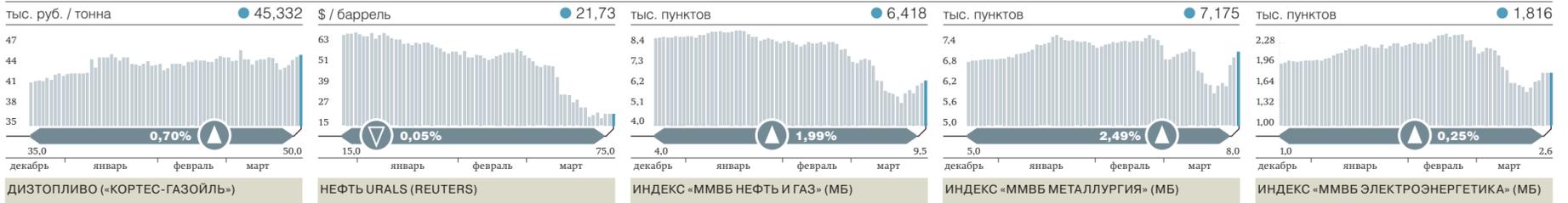
мер, вспомнить феномен «ревущих» 1920-х годов в США и Европе, когда на фоне усталости от войны и возвращения к мирной жизни киноиндустрия и рынок развлечений испытали настоящий бум.

До недавнего времени каждый уикенд в кино приходили миллионы россиян, а за весь прошлый год кинотеатры продали 219,4 млн билетов. Интернет-компании готовы инвестировать значительные деньги в завоевание внимания этих зрителей и даже сорваться с партнерами. На прошлой неделе, когда ограничительные меры в связи с распространением коронавируса в Москве и по всей стране только начали разворачиваться, Ассоциация владельцев кинотеатров выпустила обращение: кинотеатры возмущались тем, что видеосервисы используют в рекламе призывы отказаться от посещения кинотеатров, когда те еще даже не начали закрываться. Об акциях, приуроченных к карантину, тогда объявили почти все крупные онлайн-сервисы, многие из них предлагают много бесплатного контента.

Кризисы меняют людей, заставляют их посмотреть на привычные вещи по-новому — возможно, действительно, когда пандемия коронавируса сойдет на нет, большинство россиян будут предпочитать просмотр очередной премьеры дома, а не в кинотеатре. Проблема пока только в том, что онлайн-кинотеатры, как и их офлайн-коллеги, зависят от производства контента. А из-за ограничительных мер съемки как зарубежных, так и российских проектов приостанавливаются, а уже готовые релизы откладываются, это коснулось уже сотен фильмов и сериалов, заморожены «Миссия невыполнима-7», «Матрица-4», «Сверхъестественное», «Очень странные дела», «Ходячие мертвецы», продолжение «Друзей». Так что, если пандемия коронавируса затянется, пополнять библиотеку сервисов просто будет нечем.

обсудить
kommersant.ru/12837

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



Вагоны отремонтируют по старым ценам

ОАО РЖД продляет до конца года все контракты на текущий ремонт

ОАО РЖД ввиду сложной экономической ситуации решило заморозить до конца года цены на текущий отцепочный ремонт (ТОР) для владельцев вагонов. Монополия заявила, что продлевает все контракты на ТОР на действующих условиях. Клиенты восприняли это решение положительно. Но аналитики отмечают, что это решение не устраняет необходимость работать над прозрачными правилами для приватизируемого сектора внепланового вагоноремонта.

ОАО РЖД приняло решение продлить срок действия договоров с владельцами вагонов на оказание услуг по текущему отцепочному ремонту (ТОР) до 31 декабря на действующих условиях. Об этом «Ъ» рассказали в ОАО РЖД, уточнив, что такое решение принял глава монополии Олег Белозеров по итогам совещания по вопросам вагоноремонтной деятельности на сети железных дорог. В монополии дополняют, что решение «было принято с учетом мнения собственников подвижного состава и с целью сохранения стабильной работы железнодорожного транспорта в складывающихся экономических условиях».

ТОР — внеплановый ремонт при обнаружении неисправности вагона в пути. Сейчас ОАО РЖД передает участки ТОР от своей центральной дирекции инфраструктуры (ЦДИ) в аренду вагоноремонтным компани-

ям (ВРК, см. «Ъ» от 16 сентября 2019 года). Из трех ВРК, которыми владеет ОАО РЖД, ВРК-3 уже продана с аукциона структуре Объединенной металлургической компании (ОМК) Анатолия Седых (см. «Ъ» от 4 октября 2019 года), ВРК-2 планируется продать в этом году, а ВРК-1 монополия хочет оставить себе. В ОКМ комментариев не дали.

Клиенты восприняли продление контрактов позитивно. Директор по эксплуатации и содержанию вагонного парка Первой грузовой компании (ПГК) Владимир Зверев говорит, что ПГК приветствует это решение: «В сложившейся обстановке оно станет одной из мер сохранения стабильности на железнодорожном транспорте относительно других видов сообщения и не допустит дальнейшего снижения эффективности перевозки грузов по сети». В «Нефте-транссервисе» также оценивают продление контрактов положительно. «Это принципиально правильное решение, — говорят в Федеральной грузовой компании (ФГК). — Во-первых, оно вносит ясность для всех участников процесса: ранее обсуждались различные варианты изменения действующей схемы работы, но они еще не были до конца проработаны. Действующие же условия по контрактам на ТОР хорошо известны всем игрокам, согласованы и проработаны с ними. Во-вторых, принятое сейчас решение поможет сохранить стабильность системы ТОР, что крайне важно в это непростое время». ФГК и

сейчас работает по действующей схеме, говорят там, «то есть с продлением текущих условий для нас принципиально ничего не изменится, однако, как и всем игрокам на рынке, даст большую уверенность в завтрашнем дне». Централизованные договоры ЦДИ на ТОР с владельцами вагонов до конца года позволят им хоть в этом вопросе спокойно вздохнуть, говорит один из собеседников «Ъ» на рынке, что вполне сможет обеспечить стабильность погрузки в условиях текущей неопределенности.

Глава «InfoLine-Аналитики» Михаил Бурмистров считает решение о продлении контрактов на ТОР «единственно правильным и возможным» в сложившихся обстоятельствах. Доля ТОР в расходах операторов, доходы которых в сегменте универсального парка драматически снижаются, постепенно растут, поясняет он. С учетом либерализации рынка и повышения доли ВРК в этом сегменте ремонта фактически меняются подходы к ТОР (некоторые участники рынка ТОР пытаются загрузить мощности вагоноремонтных предприятий, занимающихся плановыми ремонтами), и важно не допустить неконтролируемого роста расходов владельцев вагонов. А в перспективе, полагает господин Бурмистров, необходимо предусмотреть прозрачный подход к ценообразованию и определению списка работ в рамках ТОР для частных вагоноремонтных компаний.

Наталья Скорлыгина

Банкротство отложенного действия

Юристы оценили антивирусные меры поддержки бизнеса

Правительство внесло в Госдуму законопроект о моратории на банкротство, анонсированном президентом РФ Владимиром Путиным. Кредиторы не вправе будут в этот период банкротить своих должников, включенных в список правительства, начисление неустоек и взыскание долгов будет приостановлено. По мнению экспертов, мораторий временно поможет бизнесу, но после его окончания нас ждет огромный всплеск банкротств.

В Госдуму поступил законопроект, позволяющий правительству РФ в исключительных случаях (при ЧС, существенном изменении курса рубля и т. п.) вводить мораторий на банкротство — временный запрет кредиторам банкротить своих должников. Владимир Путин 25 марта уточнял, что это будет касаться тех должников, «которые работают в секторах, наиболее затронутых нынешней непростой ситуацией». Впрочем, если президент говорил о приостановлении банкротств на шесть месяцев, то в проекте максимальный срок не указан — его будет определять правительство, как и перечень видов экономической деятельности и отдельных категорий лиц, на которых распространяется мораторий.

Сам должник, даже оказавшийся в списке правительства, не лишается права заявить о своем банкротстве. Если на момент введения моратория кредитор уже подал заявление о банкротстве должника из перечня, но банкротная процедура еще не введена, суд приостанавливает дело. На время моратория исчезает обязанность должника обратиться в суд при наличии признаков банкротства, приостанавливаются начисление неустоек и санкций, взыскание заложенного имущества и все исполнительные производства. При этом должник не вправе выплачивать дивиденды, производить зачеты встречных требований (если нарушается очередность), а сделки должника (кроме обычных хозяйственных), совершенные во время моратория, признаются ничтожными.

Законопроект упрощает заключение мирового соглашения. В частности, должник, который во время моратория сам подал на свое банкротство, может попросить суд утвердить соглашение, даже если кредиторы за него не

проголосовали. Впрочем, есть широкий ряд оснований для отказа в утверждении такого мирового соглашения судом — например, если его срок превышает три года, либо доказано, что ущемляются права кредиторов или ФНС.

Председатель «Банкротного клуба» Олег Зайцев указывает, что в целом предлагаемые меры в части банкротства похожи на то, что уже сделали или планируют сделать в других странах: «Они дадут шанс бизнесу, попавшему в трудное положение, выйти из него — получить новое финансирование, договориться с кредиторами». Руководитель проектов юргруппы «Яковлев и партнеры» Андрей Набережный называет мораторий «вынужденной необходимостью».

К недостаткам проекта юристы относят слишком жесткую норму о ничтожности почти всех сделок подпадающих под мораторий должников. «Это может серьезно затруднить заключение ими сделок, в том числе по получению нового финансирования. Вполне достаточно было бы применять уже существующие в законе правила», — указывает Олег Зайцев. «Даже если сделка была очень выгодной, но ее цена больше 1% балансовой стоимости активов или она нетипична для должника, то является ничтожной. Этот риск значительно уменьшит круг потенциальных контрагентов», — добавляет партнер Vegas Lex Александр Вязовик. Олег Зайцев также считает минусом сохранение ограничения по отсрочке для уплаты налогов (тогда и недопущение в принципе списания налогов, «что нередко препятствует реструктуризации».

Кредиторам придется несладко. «Придется переформатировать все контракты, поскольку условие о платеже в срок действия моратория будет неисполнимым. Но деньги всем нужны сейчас, а длительность моратория неизвестна, из-за этого с пострадавшими компаниями могут просто отказываться работать», — подчеркивает руководитель проектов юргруппы «Яковлев и партнеры» Андрей Набережный. Он предупреждает, что в проекте нет мер по завершению моратория: «Когда срок истечет, нас ждет одновременно огромное количество банкротств, поскольку не все смогут восстановиться от последствий пандемии».

Арбитражная группа

«Потенциал у платформы гораздо выше»

Глава ЭТП «Грузовые перевозки» Александр Кочуков о планах развития площадки

В 2019 году сектор электронных торгов вагонами, который в рамках ОАО РЖД обеспечивает электронная торговая площадка «Грузовые перевозки» (ЭТП ГП), вырос на 80%. О планах на 2020 год, перспективах работы в условиях коронавируса, а также о готовности оператора площадки, ООО «Цифровая логистика» (51% у ОАО РЖД, 49% — у принадлежащего физлицам ООО «Интеллект»), обеспечить прозрачное распределение дефицитных мощностей Восточного полигона между грузоотправителями «Ъ» рассказал генеральный директор «Цифровой логистики» Александр Кочуков.



Илья Сувов

— Ситуация с коронавирусом осложняет вашу работу?

— Мне кажется, наоборот. Цифровая платформа «Грузовые перевозки», являясь цифровым каналом ОАО РЖД, позволял нашим клиентам удаленно, без визита в офис, организовать онлайн перевозку грузов, подвижного состава и другие транспортные услуги. — С какими итогами ЭТП ГП завершила 2019 год?

— Объем продаж составил более 250 тыс. вагонопровозов с ростом практически на 80% к 2018 году. Средняя ставка на вагонопровоз, проданную через ЭТП ГП, составила около 49 тыс. руб. Количество пользователей увеличилось в 2019 году на 40% и сейчас составляет более 5 тыс. Вырос также «пул» поставщиков подвижного состава: если в 2018 году их было 22, то в 2019 году этот показатель приблизился к 80, из них порядка 60 — операторы подвижного состава. Также к нам присоединились российские стивидорные компании. В 2019 году через ЭТП организовано международных перевозок в направлении российских портов в объеме более 4 млн тонн. К нам подключилась ведомственная охрана (ВО ЖДТ РФ), мы обеспечили интеграцию наших программных комплексов, и сегодня пользователи платформы могут заказать услугу военизированного сопровождения, если перевозка этого требует. К нам присоединились и зарубежные железнодорожные перевозчики: Латвийская железная дорога (LDz), VR Group (Финские железные дороги), Rail Cargo Austria

— Какие типы вагонов сейчас предлагаются на площадке? Ранее был дефицит определенных видов.

— Это полувагоны, платформы, крытые и вагоны повышенной грузоподъемности. В основном унитам универсальной подвижной состав и фитинговые платформы. Сегодня предложений на ЭТП ГП достаточно. Но клиенты по-разному ее используют: где-то заказывают услугу перевозки без вагонов, а где-то заказывают перевозку с вагонами. Часто используют нас как некий индикатив для уточнения цены. Из среднего количества 25–30 тыс. вагонопровозов в месяц на перевозки с заказом подвижного состава приходится около 10 тыс.

— А остальное — это просто взаимодействие с ОАО РЖД как с перевозчиком?

— Да. Только это делается быстро в онлайн-режиме, без встреч и телефонных звонков, для чего и создавалась эта платформа: как дополнительный цифровой канал продаж услуг ОАО РЖД.

— Вы взаимодействуете с морскими перевозчиками?

— Пока нет. Нужно идти последовательно и сначала реализовать весь железнодорожный функционал. Там есть куда стремиться: контейнерные поезда, негабаритные грузы, опасные грузы... После этого можно говорить о большем развитии логистического функционала этой платформы, добавляя морских и автомобильных перевозчиков в других странах. Соответственно, нужно будет особое внимание уделить и подключению таможенно-брокерских услуг.

— А у вас сейчас есть такой функционал?

— Пока нет. Но мы можем развивать новый функционал. Например, мы слышим в СМИ дискусию об ограниченных пропускных способностях Восточного полигона: как это сделать, как удовлетворить всех, чтобы это было справедливо и прозрачно. Мы в этом месяце направили свои предложения в ОАО РЖД.

— Вы имеете в виду перевод в цифровой формат правил проезда через узкие места на Восточном полигоне?

— Да. В существующей бизнес-модели ЭТП работает только как экспедитор, но потенциал у платформы гораздо выше. Функционал при необходимости можно доработать, что позволит предоставить всем участникам процесса перевозок возможность видеть существующие пропускные способности и их распределение. И это можно сделать, не используя существующую бизнес-модель: можно реализовать другую, по заказу ОАО РЖД или Минтранс в виде отдельного портала.

— Нужно ли специальное стимулирование работы ЭТП — например, скидками со стороны ОАО РЖД?

— Да, ОАО РЖД инициировало предоставление скидок на порожный пробег вагона, который предоставляется под заказ на ЭТП. Однако операторским сообществом это было воспринято как скидка в пользу компании «Цифровая логистика». Что по большому счету не соответствовало действительности, потому что скидка за перемещение порожного вагона идут все-таки оператору, стимулируют его использовать цифровой канал продаж.

— А что касается компании «Цифровая логистика», она вообще прибыльна или убыточна?

— В прошлом году чистая прибыль составила около 10 млн руб. По решению акционеров на сегодняшний день у нас для поставщиков — операторов подвижного состава отменено агентское вознаграждение, взимается только символическая сумма. То есть задача была создать максимально комфортные условия для пользователей и поставщиков, поэтому задача максимизировать прибыль в 2019 году не было.

Интервью взяла Наталья Скорлыгина

полная версия kommersant.ru/12836

Фондам предложено меньше рисковать

ЦБ ужесточает инвестирование пенсионных накоплений

ЦБ решил еще больше ограничить инвестиции пенсионных накоплений негосударственных пенсионных фондов (НПФ) в рискованные активы. За два года они должны быть сокращены с 10% до 7%. У большинства НПФ вряд ли возникнут проблемы с приведением портфелей накоплений в соответствие новым требованиям, но подобные изменения могут затронуть и резервы, а с ними ситуация более сложная.

То, что ЦБ собирается сократить долю рискованных активов в портфелях пенсионных накоплений НПФ с 10% до 7%, следует из проекта указания регулятора, опубликованного 26 марта. Предполагается, что уже с 1 июля 2021 года фонды не смогут вкладываться в такие активы, если их доля превышает 7%. Еще через год рискованные активы не смогут превышать установленную планку. Впрочем, с момента вступления в силу указания из данного лимита будут выведены облигации с ипотечным покрытием, доля которых будет ограничена 5% инвестпортфеля (см. «Ъ» от 26 марта). Планируется, что новые правила инвестирования пенсионных накоплений вступят в силу уже во втором квартале, следует из пояснительной записки.

Выделение отдельного лимита под ипотечные ценные бумаги (ИЦБ)

обосновано необходимостью «поддержания доступности ипотечного кредитования», а сокращение рискованного лимита — «защитой прав застрахованных лиц и повышением устойчивости инвестиционных портфелей» НПФ, говорится в пояснительной записке. «Возможно, Банк России руководствуется снижением ставок. Если раньше потенциальные потери по рисковому субпортфелю в объеме 10% от аккумулированных пенсионных накоплений можно было покрыть за счет работы остального портфеля, то со снижением доходности на фоне снижения ключевой ставки ЦБ такое покрытие становится меньшим, а значит, должен быть уменьшен и рисковый лимит», — полагает директор департамента риск-менеджмента «Ай Кью Джи Управление активами» Александр Баранов. К тому же, по его словам, в условиях турбулентности на рынке меры по ужесточению инвестиционных деклараций НПФ заставят фонды подходить к размещению средств более консервативно.

Впрочем, доля рискованных активов по пенсионным накоплениям всех НПФ гораздо меньше 7%. По словам зампреда Банка России Владимира Чистюхина (с аудиозаписью ознакомился «Ъ»), сейчас в агрегированном портфеле пенсионных накоплений она составляет около 3,4%. Впрочем, по его словам, у ряда фондов доля приближается к 10%.

Банк России уже анонсировал, что «аналогичный» отдельный лимит для ИЦБ и вывод этих бумаг из рискованного субпортфеля он также планирует ввести и в новых правилах по размещению пенсионных резервов. «У ЦБ общий тренд на сближение регулирования инвестирования пенсионных накоплений и размещения пенсионных резервов», — говорит в Национальном НПФ и предполагают, что будет снижен лимит по рисковым активам пенсионных резервов (фонды должны довести его до 10% в течение трех лет, см. «Ъ» от 24 июля 2019 года). Новые правила размещения пенсионных резервов могут вступить в силу уже со следующего года (см. «Ъ» от 24 марта). «Фонды по пенсионным накоплениям долгое время приводили свои активы в порядок, по пенсионным резервам же этот процесс только начался», — говорит управляющий директор «Эксперт РА» Павел Митрофанов. По его словам, введение отдельного лимита под рискованные активы пенсионных резервов уже стало для них вызовом, если же лимит сделают меньше 10%, это «усугубит ситуацию». «За устойчивость крупнейших игроков можно не сомневаться. Но доходности могут пострадать за счет вынужденного изъятия от большого объема активов», — заключает эксперт.

Илья Сувов

Вкладчики задалась налогом

«Может быть, кто-то больше станет вкладываться в акции или в недвижимость, но думаю, что в нынешней ситуации это принципиально ничего не изменит. Вклад все равно выглядит самым простым и надежным инструментом во время кризиса», — сказал Алексей Чухлов.

Помимо слов банкиры старались смягчить ситуацию и повышением ставок, правда, символическим. С 26 марта скорректировали ставки Росбанк и МКБ. Абсолют-банк повысил надбавку при виртуальном открытии рублевого депозита на 0,3%.

Вместе с тем заявления официальных лиц не всегда вносили определенность. В первой половине дня пресс-секретарь президента Дмитрий Песков ответил отрицательно на вопрос о том, будут ли суммироваться вклады при налогообложении (согласно сообщению ТАСС). Вечером глава Сбербанка Герман Греф в обращении к клиентам банка заявил, со ссылкой на разъяснения Минфина, что налог на процентный доход будет

начисляться по сумме вкладов каждого человека в различных банках. Как пояснил министр финансов Антон Силуанов, налог не будет касаться измененной суммы вклада, вызванной курсовыми колебаниями. Остальные же многочисленные детали до появления законопроекта остаются никому не известными. Соответствующий законопроект ожидается к внесению в ГД до конца следующей недели. Поскольку новый налоговый период наступит только 1 января 2021 года, ранее указанной даты изменения в силу не вступят, отмечает Яна Чернобель из бюро «Павел Хлюстов и партнеры». Налог с процентных доходов, полученных в 2021 году, будет удержан в 2022 году, пояснили позже в Минфине. В настоящий момент налогом облагаются только проценты по вкладу, которые превышают ставку рефинансирования на 5 процентных пунктов, то есть они должны составлять не менее 11%. Однако такие ставки на рынке найти сложно.

Аналитик агентства Fitch Антон Лопатин допускает отток вкладов из банков. Однако, по его словам, depo-

зит остается самым простым финансовым инструментом накопления для населения. Поэтому некоторые кредитные организации могут начать повышать ставки, хотя это будет зависеть от стратегического видения банка и планов по росту в кризисный период. По мнению главного экономиста «ИФ Капитала» Евгения Надоршина, также закономерно ожидать оттока вкладчиков. И в текущей ситуации, когда доходность ОФЗ превышает доходность банковских вкладов, с высокой вероятностью вкладчики могут заинтересоваться гособлигациями. Во второй декаде марта ставка по вкладам крупнейших банков составляла 5–6%, тогда как по двухлетним гособлигациям — 6,5% годовых. Новый налог может спровоцировать дисконфорт у крупных вкладчиков, отмечает господин Надоршин. Сейчас для кредитных организаций это не критично, однако когда банки будут нуждаться в крупных вкладчиках, им придется пойти на повышение ставок для них, поэтому деньги для ряда банков «могут сильно подорожать».

Ольга Шерункова

деловые новости



Малому бизнесу прописали банки

Их расходы на поддержку предприятий могут составить 100 млрд руб. за полгода

Каждый день правительство предлагает новые меры для спасения бизнеса, страдающего от эпидемии коронавируса. 26 марта была обнародована инициатива по субсидированию кредитных ставок малому и среднему бизнесу на выдачу зарплат, а по уже выданным кредитам отложить уплату процентов на полгода. При этом банки должны будут компенсировать треть этих процентных платежей из собственных средств. По оценке аналитиков, на это потребуются 100 млрд руб.

26 марта на встрече бизнесменов с президентом РФ Владимиром Путиным первый вице-премьер Андрей Белоусов сообщил о прорабатываемых схемах поддержки малого и среднего бизнеса, пострадавшего из-за ситуации с коронавирусом (см. стр. 1). В частности, по неотложным кредитам на выплату заработной платы будут субсидироваться процентные ставки. По словам господина Белоусова, ставка может быть компенсирована полностью. «Я хочу ее запустить со следующей недели буквально, по крайней мере в пилотном режиме начать ее быстро раскручивать со Сбербанком и ВТБ», — заявил первый вице-премьер (цитата по ТАСС). Другая схема, обнародованная первым вице-премьером, предполагает реструктуризацию или отсрочку уплаты кредита на полгода с делением процентных платежей на три равные части. Сам заемщик заплатит лишь треть процентов и даже может перенести их на полгода, при совокупив к телу кредита. Еще одну

треть компенсирует государство, а последняя треть остается за банком.

Эти предложения во многом стали неожиданностью для банковского сообщества. Как неофициально заявили, «Б» в одном крупном банке, «все в шоке, будем выяснять, что делать». В другом крупном банке «Б» отказались комментировать ситуацию, сославшись на то, что пока ничего не понятно. Представитель еще одной кредитной организации заметил, что если в первой схеме будут участвовать только Сбербанк и ВТБ, то это даст им слишком большие конкурентные преимущества». Пресс-служба ВТБ выступила с расплывчатым заявлением, в котором говорится, что банк «готовится к реализации ряда инициатив, которые помогут среднему и малому бизнесу в текущий непростой период». Как отмечает старший вице-президент ПСБ Александр Черношечкин, «определить долю предприятий, которым помогут данные меры, сейчас затруднительно, но она будет зависеть не столько от самих кредитов, сколько от сроков завершения ограничений на работу и восстановления денежного потока компаний».

При этом некоторые детали второй схемы частично рассматривались на многочисленных совещаниях последних дней. Как пояснил, «Б» представитель одного из банков, такая схема уже была использована при решении проблемы валютных ипотечных заемщиков в 2015 году, но тогда она выглядела вполне справедливой: «Заемщики погнались за низкой ставкой, не обращая внимания на валютные риски, банкиры не гля-

дя выдавали долгосрочные валютные кредиты, а государство в лице ЦБ смотрело сквозь пальцы на рост их объемов». В нынешней ситуации, по его словам, ни банки, ни их клиенты «точно не виноваты». «Эффект от реализации программы будет зависеть от развития ситуации на рынке в целом, в частности, какая часть кредитных портфелей банком в данном случае будет реструктурирована или выйдет на просрочку», — считает директор МСБ МКБ Виктор Жидков.

Инициатива может обернуться существенными затратами для банков. По оценке директора по методологии НКР Станислава Волкова, треть ставки по кредитам МСБ — это около 100 млрд руб. за полгода. «Очевидно, банки должны быть готовы к валу заявок на подобную реструктуризацию, а компенсировать затраты им придется за счет прибыли», — уверен он. В неофициальных беседах банкиры не скрывают, что задача спасения уступающего малого бизнеса им не по душе: существенная часть банков не скрывают, что задатки предприятий, особенно в сфере туризма, развлечения и прочего, просто не переживут кризис, поэтому кредитовать даже те МСБ, которые ранее были на хорошем счету, рискованно. «Государство не должно перекладывать социальную ответственность, в том числе и за собственные решения, которые привели экономику к спаду», — говорит топ-менеджер банка из первой десятки. — Такой подход только увеличит число отказов в кредитах МСБ».

Максим Буллов,
Ксения Дементьева

IT-разработчикам поддерживают иммунитет

Минкомсвязь раскритиковала инициативу ФАС

Минкомсвязь встала на сторону IT-разработчиков в их споре с Федеральной антимонопольной службой (ФАС). Инициатива последней предусматривает снятие с участников отрасли фактически действующего для них антимонопольного иммунитета, что, по их мнению, грозит для рынка большими проблемами. Регулирование стоит вводить с учетом зарубежного опыта, полагают эксперты.

Минкомсвязь выступила против инициативы ФАС распространить конкурентное регулирование на IT-разработчиков, лишив их антимонопольного иммунитета, соответствующее заключение направлено в ФАС, сообщили «Б» в министерстве. ФАС получила отзыв, подтвердил заместитель руководителя службы Сергей Пузыревский, добавив, что замечания также представили Минэкономики и Роспатент, а Министерство науки согласовало проект без замечаний. Сейчас продолжаются процедура согласования с федеральными органами и обсуждение участниками рынка и общественными объединениями, затем проект будет доработан и внесен в правительство, отметил господин Пузыревский.

ФАС предлагает «кардинальное изменение регулирования», вводя запрет прямо разрешенных гражданским законодательством действий, говорится в заключении Минкомсвязи (есть у «Б»). Правообладатели будут вынуждены постоянно доказывать, что их действия, соответствующие Гражданскому кодексу, не нарушают при этом закон «О защите конкуренции», следует из заключения. Кроме того, территориальные управления ФАС получат сигнал вмешиваться в лицензионные отношения бизнеса, а любой лицензионный договор будет автоматически становиться объектом интереса антимонопольных органов, опасается источник, «Б», знакомый с заключением Минкомсвязи, при этом недобросовестные лица смогут использовать регулирование, чтобы принудить правообладателя к заключению лицензионного договора. Предложенные поправки снизят конкурентоспособность отечественных разработчиков, введут избыточное регули-

рование, не способствуют стратегии ускоренной цифровизации страны и политике импортозамещения, заявляет Минкомсвязь. Там также прогнозируют утечку за рубеж патентов и изобретений и сокращение доходов IT-разработчиков и интеграторов.

Ранее против проекта ФАС высказались сами представители IT-отрасли, сообщил РБК 2 марта. Ограничительные меры, предложенные ФАС, могут поставить под угрозу существующие на рынке связи и фактически остановить развитие IT-сектора, заявляют в ассоциации «Открытый софт». Там предупреждают, что пострадают не только участники рынка, на которых ляжет административная нагрузка, но и потребители, так как цены на лицензии вырастут, а IT-компаниям станет удобнее продавать их в составе услуг или аппаратно-программных комплексов.

Проект ФАС еще «сырой, тема правильная, но реализация негодная», полагает заместитель председателя комитета Российского союза промышленников и предпринимателей по интеллектуальной собственности и креативным индустриям Анатолий Семенов. Он полагает, что выбранная ФАС модель установления перечня антимонопольных требований «представляется не совсем удачной, а в ряде случаев — противоречивой». По мнению госпоина Семенова, при создании концепции законопроекта следует учесть опыт Швейцарии, которая в части действия интеллектуальных прав имеет во многом сходную с Россией ситуацию, так как тоже не входит в общий рынок Евросоюза и испытывает серьезную импортозависимость по большей части товарного ассортимента.

Антимонопольных иммунитетов для интеллектуальных прав нет ни в одной более или менее развитой экономике в мире, кроме России, отмечает директор Института права и развития Высшей школы экономики Алексей Иванов, высказывая опасение, что «часть российского IT-бизнеса держится за эти иммунитеты от непонимания того, как работает антимонопольное право».

Юлия Степанова

Посылки входят «ВКонтакте»

Товары пользователей развезут СДЭК и Vohberry

«ВКонтакте» договорилась со службами экспресс-доставки СДЭК и Vohberry о партнерстве в сфере онлайн-торговли. Службы планируют ежемесячно доставлять десятки тысяч товаров, которые продают друг другу пользователи через сообщества в социальной сети.

Социальная сеть «ВКонтакте» договорилась о партнерстве со службами экспресс-доставки СДЭК и Vohberry, рассказал «Б» собеседник, знакомый с планами сторон. Проект предусматривает доставку этим службами товаров, которые продаются в сообществах в соцсети. Прежде вопрос получения товара продавцы и покупатели решали самостоятельно.

Запуск проекта подтвердили во «ВКонтакте» и в обеих службах доставки. «Получить товары можно будет в ближайшем пункте выдачи. Кроме того, мы работаем над тем, чтобы предприниматели могли создать магазин во «ВКонтакте» практически в один клик», — отметила директор по электронной коммерции соцсети Ирина Денежкина. «ВКонтакте» запустила платформу для e-commerce в феврале, ее финансовые показатели не раскрываются. «На площадке работают сотни тысяч активных продавцов. Каждый месяц с товарами взаимодействуют миллионы пользователей, и их число постоянно растет», — сообщили в компании. В Vohberry рассчитывают, что на старте проект даст несколько десятков тысяч посылок ежемесячно, прогнозировать дальнейший рост пока очень сложно, говорит руководитель С2С-направления компании Екатерина Коновалова. «Онлайн — это хорошая поддержка для любого бизнеса в ситуации, когда офлайн так сильно ограничен. Возможность моментально встроить в свои процессы готовую логистическую схему даст многим предпринимателям шанс пережить кризис, поэтому кредитовать даже те МСБ, которые ранее были на хорошем счету, рискованно. «Государство не должно перекладывать социальную ответственность, в том числе и за собственные решения, которые привели экономику к спаду», — говорит топ-менеджер банка из первой десятки. — Такой подход только увеличит число отказов в кредитах МСБ».

Аптеки выписываются из торгцентров

«36,6» может закрыть треть своих точек в Москве

Падение трафика в торгцентрах на фоне распространения коронавируса в России вынуждает аптечные сети закрывать расположенные в них точки и искать новые помещения. В частности, сеть «36,6» может закрыть около трети всех своих московских аптек. В то же время ситуация с COVID-19 играет на руку сетям: их продажи могут показать рост вторую неделю подряд.

О том, что аптечные сети могут закрыть ряд точек в московских торгцентрах, рассказал источник «Б», знакомый с ситуацией. По его словам, из-за падения трафика в ТЦ выручки расположенных в них аптек за последнюю неделю упали примерно на 50%. Это касается таких крупных игроков, как «Ригла», «Эркафарм» и «36,6», уточняет собеседник, «Б».

В «36,6» (более 1,4 тыс. точек «36,6» и «ГорЗдрав») рассказали, «Б», что уже закрыли около десяти точек. Во многих торгцентрах, в частности в «Океании», «Хорошо», «Европейском», договоры на аренду заключались в валюте и сейчас из-за падения рубля ставки резко возросли, пояснили в компании. Снизить ставку арендодателям отказываются, из-за чего сети приходится закрывать аптеки. По данным источника «Б», в торгцентрах расположено около трети всех московских точек «36,6», то есть более 300 аптек.

В «Ригле» (2,8 тыс. точек «Ригла», «Будь здоров!») официально заявляют, что закрывать аптеки в торгцентрах пока не намерены. По словам гендиректора компании Александра Филиппова, большинство таких точек расположены в прикассовых зонах продуктовых ритейлеров. Пока магазины работают, аптеки будут открыты, уточнил господин Филиппов. В «Эркафарме» (1,2 тыс. аптек «Доктор Столетов» и других брендов) на запрос «Б» не ответили.

Аптечная сеть «36,6» исторически делала ставку на открытие точек в торгцентрах, у ее конкурентов там расположены лишь небольшая доля аптек, поэтому падение трафика для них не столь критично, отмечает директор по развитию RNC Pharma Николай Беспалов.

Управляющий партнер «Ванчутов и партнеры» Алексей Ванчугов связывает желание аптек уйти из торгцентров с официальным появлением нового канала реализации — дистанционной торговли. На прошлой неделе президент РФ Владимир Путин подписал соответствующий указ. Господин Ванчугов указывает, что в структуре арендаторов торгцентров аптеки играют достаточно важную роль, по сути дополняя собой прикассовые зоны супермаркетов. При этом, указывает эксперт, аптечным сетям будет непросто убедить торгцентры в резком падении продаж. «Большинство договоров помимо фиксированной ставки предполагают процент от оборота, арендодатели видят, сколько зарабатывают аптеки», — объясняет он. За прошлую неделю в некоторых сетях продажи выросли на 50% по отношению к аналогичному периоду прошлого месяца вместо традиционных 10%. На следующей неделе, которая объявлена нерабочей, многие россияне отправятся за город, и для этого им необходимо будет собрать домашние аптеки, отмечает господин Беспалов. По его оценке, рост продаж в этом случае может достичь 15% по отношению к предыдущему показателю.

Мария Котова,
Александра Мерцалова

Хлеб да йодированная соль

Рецепт Минздрава не одобрили пекари

Союз производителей хлеба выступил против законопроекта Минздрава, который обяжет их использовать в продукции только йодированную соль. Таким образом чиновники хотят решить проблему дефицита йода у населения. Сами пекари называют странным исключение для одной отрасли, а также прогнозируют проблемы с поставками йодированной соли и предупреждают о росте цен на хлеб.

Российский союз пекарей (РСР), объединяет производителей более 50% всего хлеба и хлебобулочных изделий (в стране) просит не обязывать компании использовать йодированную соль в продукции. О последствиях такой меры РСР уведомил председателя комитета Совет федерации по аграрно-продовольственной политике и природопользованию Алексея Майорова, председателя комитета по аграрным вопросам Госдумы Владимира Кашина, а также Минсельхоз. Копия письма есть у «Б».

Требование содержится в законопроекте «О профилактике заболеваний, вызванных дефицитом йода», разработанном Минздравом совместно с Минсельхозом. Документ еще не внесен в Госдуму, но опубликован на федеральном портале проектов нормативно-правовых актов. Как следует из пояснительной записки, мера должна решить проблему дефицита йода у населения, из-за чего в специализированной помощи нуждаются более 1,5 млн взрослых и 650 тыс. детей с заболеваниями щитовидной железы. В Минсельхозе добавили, что использование йодированной соли при производстве хлебобулочных изделий позволит обеспечить около 90% от рекомендованного суточного потребления вещества. В Минздраве на вопросы «Б» не ответили.

В РСР считают, что ограничение нарушит права потребителей, имеющих противопоказания к употреблению йода. Кроме того, в регионах нет необходимых запасов йодированной соли, а также возможности обеспечить бесперебойные поставки сырья на предприятия, вырастут и затраты на производство, предупреждают в РСР. По оценке

Avito и «Беру». По ее словам, доставка в рамках проекта может осуществляться курьером или в пункте выдачи.

Среди площадок для с2с-торговли (между частными лицами) в России лидирует Avito. «ВКонтакте» занимает вторую строчку, следом идет «Юла» (наряду с «ВКонтакте» входит в Mail.ru Group), говорит партнер Data Insight Федор Вирин. Ранее агентство в совместном с Avito исследовании оценило рынок с2с-продаж в России в 568 млрд руб. по итогам 2019 года. Avito запустила услугу доставки в феврале 2018 года, среди ее партнеров по доставке «Почта России», Vohberry и DPD. «Юла» запустила доставку в мае 2017 года.

Интеграция «ВКонтакте» со СДЭК и Vohberry позволит расширить продажи между частными лицами в разных регионах, уверен Федор Вирин. «Когда мы проводили исследование по рынку с2с-продаж, мы заметили резкий рост продаж в Сибири, что стало следствием появления такой доставки в Avito», — отмечает он. Если «ВКонтакте» будет хорошо информировать пользователей о такой возможности и она окажется удобной, то можно будет говорить о нескольких миллионах сделок между пользователями за год, прогнозирует эксперт.

Вряд ли запуск такой возможности во «ВКонтакте» сразу даст эффект «каннибализма» в отношении «Юлы», также работающей в с2с-продажах, скорее это тестирование различных подходов, которое позволит определить лучшую стратегию, рассуждает руководитель кластера Sharing Economy Российской ассоциации электронных коммуникаций Антон Юбицкий. «Этот запуск улучшает опыт уже существующих покупателей и продавцов, которые используют магазины «ВКонтакте». И это как раз ложится в концепцию развития проектов группы, когда мы даем возможность пользователю закрыть потребность, находясь в том ресурсе, которым он привык пользоваться», — заверяет представитель «Юлы». По его словам, в будущем не исключена синергия магазинов «ВКонтакте» и «Юлы».

Дмитрий Шестоперов

недвижимость

РЕКЛАМА

В ГАЗЕТЕ «КОММЕРСАНТЪ» ВЫ МОЖЕТЕ ЗАМЕСТИТЬ МЕЛКОФОРМАТНЫЕ РЕКЛАМНЫЕ ОБЪЯВЛЕНИЯ В СЛЕДУЮЩИХ ТЕМАТИЧЕСКИХ БЛОКАХ:

- Рестораны • Работа и образование
- Недвижимость • Деловые предложения
- Бизнес-маркет • Здоровье • Туризм
- Семинары и конференции и др.

По вопросам размещения рекламы звоните Алине Колосовой или Екатерине Ерохиной по телефонам: 8 (495) 797 6996, 8 (495) 797 6970

Тенденции / кибербезопасность

Опасное далёко

Так, в середине марта аналитики Statista прогнозировали, что под влиянием пандемии выручка бизнес-сегмента «мессенджеры и софт для удаленной работы» вырастет в 2020 году на 44% год к году, он войдет в топ-5 быстрорастущих рынков, среди которых также стриминговые сервисы, сервисы доставки продуктов питания и лекарств, производство гигиенических средств и бытовой химии.

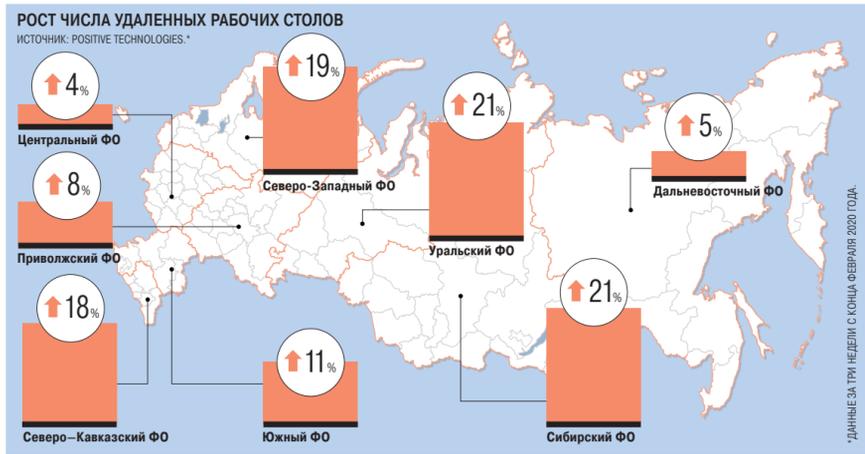
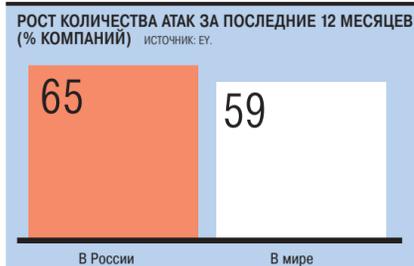
Например, продажи программ для удаленной работы Radmin выросли на 237% с начала действий властей по карантину, подтверждает гендиректор ее разработчика «Фаматек» Дмитрий Зноско. Большинство крупных заказчиков платформы для виртуализации сети VMware планируют расширить инфраструктуру в среднем в два раза, говорит глава представительства VMware в России и СНГ Александр Василенко. В основном интерес наблюдается среди банков и телекома, так как специфика работы позволяет перевести на домашний офис до 65% сотрудников, в том числе отделы маркетинга, HR и колл-центры, отмечает он.

Обороты классических IT-сервисов тоже растут — на 20–30% в сравнении с обычной ситуацией, отмечает директор департамента инфраструктуры и IT-сервисов Atos в России Сергей Ключев. Выросли продажи и у облачных систем: в «Облако.ру» за последнюю неделю количество заведенных подписок увеличилось на 30%, в «Яндекс.Облаке» зафиксировали рост спроса на такой же уровень в первом квартале по сравнению с четвертым кварталом 2019 года. Спрос растет со стороны компаний в сфере онлайн-торговли и услуг, отмечает директор по развитию бизнеса «Яндекс.Облака» Олег Коверзнев, объясняя это резким ростом нагрузки на онлайн-потребление. Развлекательные сервисы и сервисы дистанционного образования увеличивают объемы инфраструктуры для поддержки растущей аудитории, добавляет он.

В пять-шесть раз по сравнению с «мирным временем» выросло число запросов на проекты по созданию виртуальных рабочих машин, говорит руководитель центра проектирования вычислительных комплексов компании «Инфосистемы Джет» Илья Воронин. В Atos также наблюдают «серьезный скачок спроса» на поддержку пользователей, инфраструктуру и цифровых рабочих мест. В три раза вырос спрос на решения для централизованного управления приложениями и рабочими столами, обеспечения безопасности мобильных приложений и устройств, а также на софт для контроля подключений, отмечают в Softline. Рекордную популярность пользуются и мобильные рабочие станции, то есть поставка ноутбуков, отмечает гендиректор Obegon Евгений Яшин. Сервис и аутсорсинг стали вторым «горячим направлением», отмечает он: заказчикам необходимы быстрые и недорогие временные руки технических специалистов.

Кто рискует

В нынешней обстановке к обычным ключевым направлениям хакерских атак (государственные учреждения, промышленные компании, медицинские учреждения и финансовая сфера) добавятся компании, предоставляющие доступ к медиаконтенту, средства массовой информации и компании,



оказывающие услуги доставки, полагает директор практики информационной безопасности компании AT Consulting Тимурбулат Султаналиев. Например, в марте немецкий сервис доставки еды Takeaway стал жертвой DDoS-атаки, за прекращение которой злоумышленники потребовали, впрочем, не слишком крупную сумму в 2 биткойна (около \$11 тыс.).

С переходом на карантин киберпреступникам особенно выгодно атаковать сферы гостиничного размещения и ритейла, где хранится большой объем личных данных клиентов, в том числе данные их банковских карт, полагает старший антивирусный эксперт «Лаборатории Касперского» Денис Лезего. Изначальная компрометация данных может происходить из-за недостаточного уровня организации удаленного доступа в случае массового перевода сотрудников на такой тип работы, уверен он.

В зоне повышенного риска также организации, в которых удаленная работа до последних событий не применялась никогда, например, различные государственные организации, научно-исследовательские институты, добавляет директор экспертного центра безопасности Positive Technologies (PT Expert Security Center) Алексей Новиков, отмечая, что службам информационной безопасности этих компаний придется освоить новые для себя риски в авральном режиме.

Дополнительным источником проблем при переходе на удаленную работу стала сложившаяся до карантина «эпоха экосистем»: теперь уязвимость партнера может превратиться в проблему сразу для всей такой системы, предупреждает партнер EY, руководитель группы услуг по технологическим ри-

скам в СНГ Николай Самодаев. В рамках такой экосистемы партнеры, зачастую выполняющие сугубо нишевые задачи, не всегда могут оперативно выявить и отработать все аспекты уязвимостей и рисков своих организаций, поясняет он. От партнеров, поставщиков и вендоров в целом исходит около 40% всех угроз и нарушений информационной безопасности, сообщает в исследовании Accenture за февраль 2020 года.

Подключение не защищено

С переходом на карантин компании стали более уязвимы для атак, прежде всего, потому что выросло количество устройств, с которых сотрудники заходят в сеть. Если в обычных условиях каждый сотрудник подключается к корпоративной сети, как правило, с помощью одного устройства — персонального компьютера, то с переходом к удаленной работе число устройств может возрасти, например, до трех — ноутбук, планшет, смартфон, указывает руководитель отдела технологической экспертизы управления информационной безопасности Softline Дмитрий Ковалев.

При этом некоторые механизмы контроля, реализованные в пределах помещения организации, отсутствуют в домашней среде, предупреждает руководитель группы по оказанию услуг в области кибербезопасности и цифровой криминалистики KIPM в России и СНГ Илья Шаленков. «Безопасность домашней сети ложится на плечи сотрудника: возможно, его домашняя сеть скомпрометирована из-за слабого пароля от Wi-Fi или устаревшего программного обеспечения», — поясняет он. Часто доступ к личным устройствам защищен слабым паролем, а под-

ключение осуществляется через Wi-Fi, где сохранен заводской пароль, добавляет Тимурбулат Султаналиев.

Бухгалтеры, инженеры, технологи и даже топ-менеджеры зачастую плохо обучены тому, как защититься от кибератаки, что повышает риск проникновения в локальную сеть, отмечает Алексей Новиков. Недавно в одной из компаний хакеры проникли в корпоративную сеть, так как для управления ею администратор использовал домашний компьютер, не зная, что он заражен вредоносом, рассказал партнер, руководитель практики по оказанию услуг в области кибербезопасности PwC в России Виталий Соколов.

С массовым переходом на удаленку рост фишинговых рассылок почти в четыре раза зафиксировали в компаниях «Интернет-розык» и Infosecurity (входит в Softline). Компрометация корпоративной почты считается одной из самых опасных и результативных точек зрения выручки для хакеров атак, отмечает начальник отдела информационной безопасности «СёрчИнформ» Алексей Дрозд. Хакеры, которые получили доступ к электронной почте должностного лица, дальше могут действовать от имени сотрудника: распространять информацию и вредоносные программы, отправлять счета на оплату. В качестве примера господин Дрозд приводит атаку на белорусские медицинские организации, «реализованную, судя по всему, через фишинг»: злоумышленники получили доступ к почте медиков и рассылали с нее информацию о ситуации с эпидемией, содержащую ссылки на вредоносные программы. Ситуационный контекст всегда играет на руку хакерам, предупреждает эксперт. «Не исключено, что после объявления следую-

щей недели нерабочей начнутся рассылки по сотрудникам от якобы коллег, мол, ознакомьтесь с графиком работы, компенсаций и прочего», — опасается он.

Вероятность успеха фишинговых атак при удаленной работе повышается и тот факт, что в домашнем режиме человек более расслаблен и может потерять бдительность, полагает Дмитрий Ковалев. Кроме того, риски утери конфиденциальных данных повышается и то, что люди забывают мобильные устройства с открытыми корпоративными приложениями в общественных местах, используют устройства в личных целях, передают их родным и близким.

Инtranet переходит в интернет

Из-за спешного массового перехода компаний на удаленную работу стремительно растет число корпоративных серверов, доступных для злоумышленников из интернета, отмечают эксперты центра мониторинга и реагирования на киберугрозы Solar JSOC. Среди главных причин они называют использование «одного из самых популярных способов подключения к рабочему окружению» — применение удаленных рабочих столов по протоколу RDP, разработанному Microsoft для удаленного управления операционной системой Windows. По данным Solar JSOC, за неделю с 17 по 24 марта количество устройств, доступных из интернета по незащищенному протоколу удаленного доступа, выросло в России на 15% и составляет более 76 тыс. По данным Positive Technologies, число удаленных рабочих столов в России за три недели с конца февраля 2020 года увеличилось на 9% и превысило 112 тыс.

Если IT-служба компании не уделяет должного внимания безопасности удаленного доступа, корпоративный сервер становится крайне уязвимым для злоумышленников, предупреждает руководитель центра расследования киберинцидентов JSOC CERT компании «Ростелеком-Солар» Игорь Залевский. Нередки ситуации, когда удаленный сервер доступен и виден из внешнего интернета, при этом любой желающий может попробовать подключиться к нему. Злоумышленник может обмануть систему идентификации и аутентификации, подобрать пароль, осуществив подмену сертификата или используя уязвимости RDP, говорит господин Залевский.

Одна из подобных уязвимостей известна как BlueKeep и позволяет злоумышленнику получить полный контроль над компьютером на базе Windows. Сейчас свыше 10% удаленных рабочих столов уязвимы для ошибки безопасности BlueKeep, подчитали в Positive Technologies. Уязвимости подвержены операционные системы Windows 7, Windows Server 2008 и Windows Server 2008 R2. Эксперты рекомендуют компаниям обновить Windows и использовать VPN с двухфакторной аутентификацией для удаленного доступа к рабочему столу. В Positive Technologies предупреждают, что появление каналов удаленного доступа особенно опасно, если дело касается критически важных для бизнеса сетей и систем, таких как технологические сети на производстве и в энергетике, сети управления банкоматами или краткосрочным процессингом в банках, серверы «1С» и конфиденциальный документооборот.

Юлия Степанова

Цена вопроса



Андрей Заикин, руководитель направления «Информационная безопасность» IT-компании КРОК

По типу перехода на удаленный доступ компании можно условно разделить на две категории. Первая — те, где и так около 10–15% работников постоянно находятся удаленно. Это в основном крупный бизнес: финансы, ритейл, промышленность, нефтегаз. Там, как правило, уже реализованы ключевые механизмы, позволяющие обеспечить безопасный удаленный доступ к инфраструктуре: шифрование каналов связи, средства защиты мобильных устройств, безопасные шлюзы удаленного доступа, двухфакторная аутентификация. После вспышки пандемии и массового исхода сотрудников из офисов мы видим, что к этому мало кто даже из таких компаний оказался готов: не хватает серверных мощностей, авторизованных службой безопасности устройств. Сейчас при переводе даже 50% штата на удаленный доступ они столкнулись с проблемами производительности инфраструктуры. Можно предположить, что произойдет, когда они вынуждены будут перевести всех сотрудников на удаленный формат.

Сейчас, когда сотни и тысячи сотрудников входят в корпоративные сети с персональных устройств, для злоумышленников настал «рыбный день»

Вторая группа — компании, у которых отсутствует удаленный доступ к инфраструктуре. Таких достаточно много. Это и некоторые госкомпании, и компании среднего бизнеса из разных отраслей. Сейчас они внедряют подобные системы, но в силу отсутствия опыта и инфраструктуры это происходит медленно и с большими издержками, чем у компаний из первой группы.

Это ситуация классического «черного лебедя». Ее усугубляет тот факт, что она наложила на глобальные тенденции роста киберпреступности. Самые высокие темпы роста демонстрируют таргетированные атаки, когда злоумышленники нацелены на IT-инфраструктуру конкретной организации. Если раньше хакерским группировкам приходилось искать в защитном периметре слабое звено, заниматься социальной инженерией, рассылать фишинговые письма, то сейчас, когда сотни и тысячи сотрудников входят в корпоративные сети с персональных устройств, для злоумышленников настал «рыбный день».

В первой категории опасности, разумеется, финансовые организации, телеком-операторы. Например, возможный ущерб для банка в результате таргетированной кибератаки и остановки бизнес-процессов на один день может превысить 70 млн руб. без учета похищенных средств. Общие потери российской экономики от киберпреступлений в 2019 году Сбербанк оценил в 2,5 трлн руб.

Также возросла угроза для компаний, вкладывающих миллиарды долларов в R&D, — фармакологических, промышленных, инжиниринговых. Утечка информации для них может не просто обернуться финансовыми потерями, но и привести к банкротству. В 2017 году фармкомпания Merck & Co потеряла от кибератаки более \$300 млн в виде прямых убытков, а косвенными — \$1,3 млрд.

Однако покачивать, безусловно, не стоит. Необходимо несколько последовательных действий. Во-первых, определить критически важные информационные активы, затем — создать группу сопровождения перехода сотрудников на удаленную работу, которая будет выполнять функции техподдержки. Третий важный шаг — обеспечить технические основы для удаленной работы. В среднем техническая сторона в компании на 500 сотрудников может обойтись в 50–60 млн руб. Можно начать с самой приоритетной задачи — внедрения VPN-шлюза с усиленной аутентификацией, это около 1 млн руб. для компании с 500 сотрудниками. Параллельно техническим мерам стоит провести проверку инфраструктуры и ее готовности к росту нагрузки, а также разработать план удаленной работы и рекомендации для сотрудников.



Николай Самодаев, партнер EY

«Скорость принятия решений и разрешения инцидентов снизилась раза в два»

С какими проблемами столкнулись IT-подразделения компаний и почему карантин стал причиной деградации сервисов и систем, «Б» рассказал партнер EY, руководитель группы услуг по технологическим рискам в СНГ Николай Самодаев.

— Готовы ли были российские компании к переводу сотрудников на удаленку с технической точки зрения?

— Организации и их IT-инфраструктура были не подготовлены. За последние две-три недели IT-службы многих компаний кинулись модернизировать технологические платформы, включая системы удаленного доступа, документооборота, групповых коммуникаций. Специалисты сейчас очень плотно работают над быстрым развертыванием новых решений, но должная проработка вопросов безопасности зачастую остается за кадром: нет времени. В текущих условиях необходимы пересмотр текущего портфеля IT-проектов, перераспределение ресурсов и затрат.

— Но во многих компаниях и раньше была какая-то часть сотрудников на удаленном доступе, почему при массовом переходе они оказались не готовы?

— Можно сказать, что компании столкнулись с невыполненным домашним заданием по планированию непрерывности бизнеса — они только сейчас занимаются тем, что, по идее, надо было делать заранее. И уж тем более вряд ли кто-то из организаций всерьез принимал и прорабатывал сценарии полной недоступности офисных площадей или массовой недоступности персонала. Большинство компаний только сейчас, в экстренном режиме, определяют критические по времени бизнес-процессы и операции, IT-системы и сервисы, перераспределяют приоритеты, пытаются понять, какие операции критично важно сохранить, где есть резерв или возможно замещение, с какими системами можно удаленно работать, какие бизнес-процессы можно реализовывать альтернативным путем, а что можно и приостановить.

— Как это повлияло на работу сотрудников, перешедших на карантин?

— В первую очередь необходимо отметить дезорганизацию привычных бизнес-процессов, затрудненный обмен оперативной информацией, трудности оперативного назначения задач и контроля их исполнения и, как следствие, снижение общей эффективности. Сложности с коммуникациями и отсутствие четкого видения руководством по использованию альтернативных мер исполнения критических бизнес-операций приводят к использованию сотрудниками несанкционированных каналов связи, средств командной работы, домашней IT-инфраструктуры, публичных IT-сервисов, то есть к существенному росту рисков и их потенциальных последствий.

Компании переходят на электронные системы взаимодействия, переводя все встречи в формат телеконференций. При

этом из-за массового использования во всем мире стандартных инструментов удаленного взаимодействия существенно повышается нагрузка на эти системы и каналы связи. Например, некоторые организации сейчас отмечают снижение производительности и качества видеозвонков Skype и Skype for Business.

В ряде случаев отмечается не просто деградация IT-систем, вызванная снижением скорости и производительности, но деградация IT-сервисов. У специалистов по IT и инфобезопасности, находящихся на удаленном доступе, повышается время рассмотрения инцидентов. Им приходится обрабатывать большие массивы информации в условиях ограниченного взаимодействия с коллегами, руководством, смежниками, вендорами, при этом нередко в условиях цейтнота и не очень хорошего интернета. Повышается время, необходимое на идентификацию, анализ, выяснение и согласование принимаемых мер, на определение, какое подразделение и кто конкретно будет заниматься разрешением того или иного случая или инцидента. Ряд специалистов отмечают, что скорость принятия решений и разрешения инцидентов сейчас снизилась раза в два, особенно в организациях со сложной внутренней структурой.

— Какие еще есть риски?

— Потенциально возникает риск использования аккаунтов другими сотрудниками. Например, когда работающий из дома просит кого-то из коллег в офисе что-то сделать со своего компьютера, то есть от своего имени, и сообщает ему свою учетную запись и пароль. Проблемы соблюдения требований информационной безопасности в условиях массового перехода на удаленную работу всех категорий сотрудников, включая руководство, лишь усиливаются, риски существенно расширяются и повышаются.

Интервью взяла Юлия Степанова

СПОРТ

ШАХМАТЫ

Кандидатский отложили на доигрывание

Турнир в Екатеринбурге прерван после первого круга

Последним из топовых спортивных соревнований под натиском коронавируса сдался кандидатский турнир по шахматам в Екатеринбурге, в котором должен определиться соперник в очередном чемпионском матче действующего обладателя титула Магнуса Карсена. Он был остановлен после первого круга, а одним из двух лидеров на перерыв ушел российский гроссмейстер Ян Непомнящий.

Вчера Международная федерация шахмат (FIDE) сообщила, что приняла решение остановить кандидатский турнир по шахматам, который принимал Екатеринбург. В качестве причины, которая привела к остановке, FIDE сослалась на заявление правительства РФ о прекращении с 27 марта авиасообщения с другими странами без «указания каких-либо временных рамок». Федерация отметила, что «не может продолжать турнир без гарантий безопасного и своевременного возвращения игроков и чиновников домой». При этом структура уточнила, что, «как было предусмотрено специальными правилами, согласованными с игроками до начала мероприятия, результаты сыгранных семи туров остаются в силе и турнир будет возобновлен в том же составе, начиная с игры восьмого тура».

Президент FIDE Аркадий Дворкович, комментируя решение, сказал ТАСС, что рассчитывает на то, что кандидатский турнир «точно будет доигран в этом году», а «вопрос точных сроков и места будет решен в ближайшее время». Господин Дворкович также уверен, что приостановка екатеринбургского мероприятия не приведет к изменению сроков проведения чемпионского матча. По его словам, FIDE надеется, что он, как и было запланировано, состоится в этом году. Арка-



Ян Непомнящий завершил первый круг кандидатского турнира одним из двух лидеров
ФОТО ФОТО LENNART OOTES / FIDE

дий Дворкович добавил, что «период изоляции FIDE будет использовать для поиска и нахождения новых идей, расширения связей между национальными федерациями, укрепления партнерств и обмена опытом». «Очевидно, сегодня мы должны использовать все новейшие онлайн-форматы для коммуника-

ции с действующими и потенциальными читателями шахмат. Мы активизируем деятельность онлайн и будем привлекать шахматные аудитории на собственные онлайн-сервисы и платформы, проводя обучение, турниры, конференции», — сказал он.

Кандидатский турнир — событие, непосредственно привязанное как раз к чемпионскому матчу. В нем восемь гроссмейстеров определяют соперника обладателя титула, которым является норвежец Магнус Кар-

лсен, в матче за звание чемпиона мира. Очередной такой поединок, как говорил ранее Аркадий Дворкович, предполагается организовать в декабре в Дубае.

Кандидатский турнир был остановлен после окончания первого круга, итоги которого, с точки зрения тех, кому небезразличны в первую очередь его российские участники, выглядят очень неплохими. Вернее, они выглядят такими благодаря одному российскому участнику.

Право играть в Екатеринбурге досталось сразу трем российским гроссмейстерам. Молодой и неопытный Кирилл Алексеенко предсказуемо не совершил ничего выдающегося и круг закончил на последней строчке таблицы. Очень опытный, высоко котирующийся Александр Гришук не потерпел ни единого поражения, но и не добился ни единой победы. Это не то чтобы провал, но и не тот результат, который представляется надежным плацдармом для штурма после возобновления турнира.

Из этого ряда выпал Ян Непомнящий. Его игра стала чуть ли не откровением. Непомнящий в шести стартовых турах одержал три победы и три партии закончил ничьими — грандиозный темп, учитывая уровень конкуренции. Примерно такого темпа ждали скорее от Фабиано Каруаны, имеющего наивысший рейтинг в восьмерке, и посеянного вторым китайца Дин Лиженя. Но американец был нестабилен, а китаец и вовсе провалился, набрав столько же баллов, сколько Алексеенко. С Каруаной Непомнящий сыграл вничью черными, Дин Лиженя одолел белыми.

Немного испортило впечатление от его спурта поражение в седьмом туре черными от француза Максима Вашье-Лагравы, очутившегося в Екатеринбурге волею обстоятельств: он заменил снявшегося азербайджанца Теймура Раджабова. Отстававший на один балл Вашье-Лаграв Непомнящего настиг, а сайт ChessBase тут же вспомнил прошлогоднюю историю. На крупном турнире в Загребе, который с точки зрения качества подбора участников был похож на екатеринбургский, россиянин шикарно, с трех побед, стартовал. Однако, подустав, он угодил приблизительно на том же отрезке дистанции, к которому вырвали кандидатский турнир, в пике и остался без призов. Но коронавирус сделал сопоставления не слишком актуальными: Непомнящему он предоставил ему времени для перезагрузки. В Хорватии это не было.

Алексей Доспехов

ЛЕГКАЯ АТЛЕТИКА

«Ждала 27 лет своего дебюта на Олимпиаде, подожду еще год»

Трехкратная чемпионка мира в прыжках в высоту Мария Ласицкене о ситуации в мировой и российской легкой атлетике

На этой неделе прошел месяц с тех пор, как трехкратная чемпионка мира в прыжках в высоту Мария Ласицкене в последний раз участвовала в официальных турнирах. В интервью корреспонденту «Ъ» Евгению Федякову звезда мировой легкой атлетики рассказала о своей реакции на перенос Олимпийских игр, оценила итоги недавней встречи с президентом Международной федерации легкой атлетики (World Athletics) Себастьяном Коу и прокомментировала недавнее назначение нового руководителя Всероссийской федерации легкой атлетики (ВФЛА) Евгения Юрченко.

— Четыре года назад вам пришлось пропустить Олимпиаду в Рио-де-Жанейро, а теперь на год перенесены Игры в Токио. Как вы восприняли это решение?

— Абсолютно не переживаю на этот счет. Ждала 27 лет своего дебюта на Олимпиаде, подожду еще год. Считаю, что нет ничего важнее здоровья людей, и очень хочу, чтобы мир прошел через все это с минимальными потерями. Олимпиада сейчас отходит на второй план. Сначала надо разобраться со здоровьем большого количества людей, остановить распространение вируса, а потом уже решать другие вопросы. Конечно, осень 2020 года в качестве альтернативы новых сроков Олимпиады лично мне нравилась больше, так как перенос на 2021 год поведет за собой сдвиг большого количества ранее запланированных турниров. Но решение принято, и расстраиваться уже нет смысла.

— Каким, с точки зрения спортсменки, которой предстоит готовиться к Играм, должен быть крайний срок решения по поводу новых сроков их проведения?

— Чем раньше, тем лучше. Ведь исходя из новых дат проведения квалификации и финала прыжков в высоту будет строиться наша подготовка мой личный тренер Геннадий Гарикивич Габрилян. Не думаю, что в планах МОК затягивать это все, так как еще не во всех видах проведены квалификационные отборы.

— Ваш последний старт состоялся 25 февраля на чемпионате России в помещении. После этого вы объявили о том, что уходите в отпуск до конца марта. Вы принимали это решение исходя из желания оптимальным образом подготовиться к токийской Олимпиаде?

— Отпуск между сезонами у меня всегда в среднем занимает месяц. Это необычно для легкоатлетов, но так планирует мой тренер. На этот отрезок времени я абсолютно забываю про спорт и просто отдыхаю в свое удовольствие. И в этом году, который должен быть стать олимпийским, никаких исключений сделано не было.

— Насколько вы довольны своими результатами, показанными в последние месяцы до отпуска?

— В плане результатов я довольна зимним сезоном. Улучшила личный рекорд в помещении, прыгнув на 2,05, плюс были прыжки на 2,04 и 2 м ровно. А вот в плане количества стартов есть ощущение недостаточности, так как их было всего три. Зимой российские легкоатлеты не имели возможности выступать на международной арене, так как из-за «дела Лысенко» (в ноябре российский прыгун в высоту Данил Лысенко и теперь уже экс-руководители ВФЛА были уличены в предоставлении фальшивой медицинской справки для объяснения пропуска допинг-теста. — «Ъ») выдача нейтральных статусов была приостановлена. В итоге в зимнем сезоне мы больше боролись за свои права, чем выступали.

— Сильно ли пришлось корректировать собственные планы в связи с пандемией коронавируса?

— Впервые за долгое время мы с супругом решили провести отпуск в Европе. Владас проложил весь маршрут на три недели отпуска, заказал все перелеты, переезды, отели. Мы должны были прилететь в Будапешт и из Венгрии плавно бы перебирались в Словакию, Чехию, Австрию, Словению и Италию. Обратный рейс был запланирован в 20-х числах марта из Милана. Но буквально за несколько дней до отпуска мы поняли, что ситуация в Европе становится критичной, и все отменили. Не хотелось рисковать здоровьем и попадать на двухнедельный карантин по возвращении домой. Причем деньги нам вернули лишь пара отелей. А остальные ответили, что мы выбрали невозвратный вариант брони и коронавирус не является поводом для возврата. Неприятно, но ладно, сами виноваты.

— В итоге вы так и не отдохнули?

— Мы сделали все дела, накопившиеся в Москве, и на неделю выбрались в один из подмосковных пансионатов, недалеко от Серпухова. Порадовало, что там соблюдались все меры безопасности. На каждом шагу бы-



Мария Ласицкене: «Пять последних лет мы постоянно находимся в подвешенном состоянии, так что с этой точки зрения для нас ничего нового не происходит» ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

ли антисептики для рук, в ресторане или бассейне следили за тем, чтобы избежать большого скопления людей. В общем, мы перезарядили батарейки на нашей природе, и теперь я готова к тренировкам.

— Когда планируете возобновить тренировки?

— Первая тренировка должна состояться уже 29 марта. Общую физическую подготовку я планировала закладывать в Греции, как делала все последние годы, однако с этой пандемией коронавируса от этой идеи пришлось отказаться. Думали, что начнем тогда заниматься в Москве в манеже ЦСКА, но его закрыли. В итоге, видимо, поеду в Кабардино-Балкарию, в родной Прохладный, и буду тренироваться там.

— А если брать более отдаленную перспективу? Вы хотя бы примерно представляете себе, как будет строиться ваша подготовка в следующем году?

— Это все определит Геннадий Гарикивич, когда будут утверждены новые даты проведения Игр в Токио.

— Вы наверняка общаетесь с другими спортсменами, которые сейчас должны были выступать, но вынуждены взять паузу из-за пандемии. Как нынешняя ситуация сказалась на их подготовке?

— Я не особо с кем-то общаюсь, поэтому мне сложно что-то сказать. Судя по записям в соцсетях, многие

спортсмены тренируются дома, так как манежи во многих странах закрыты. Думаю, что ситуация у всех примерно одинаковая. Надо тренироваться по мере возможности и ждать.

— Велико ли замешательство среди ваших знакомых легкоатлетов? Какое слово больше подходит к общему состоянию: «паника», «растерянность», «испуг»?

— Мне кажется, что сейчас российские легкоатлеты самые спокойные люди в мире. Ведь за последние годы нам через столько пришлось пройти, и удивить нас чем-то трудно. Большинство наших спортсменов уже около пяти лет не знают, к какому старту они готовятся. Пять последних лет мы постоянно находимся в подвешенном состоянии, так что с этой точки зрения для нас ничего нового не происходит.

— Вы были одним из самых жестких и последовательных критиков предыдущего руководства ВФЛА. Как оцениваете изменения в федерации, которые произошли недавно, и приход к руководству Евгения Юрченко?

— Пока еще рано говорить на этот счет. С момента избрания Юрченко прошло меньше месяца. Слова насчет борьбы с допингом звучат более или менее правильные. Но как будет с реализацией всех этих идей на практике, увидим чуть позже.

— Каких шагов от нового руководства ВФЛА вы ждете в первую очередь?

— Юрченко уже признал перед World Athletics ошибки прежнего руководства, но думаю, что в данной ситуации так бы поступил любой избранный руководитель. Наверное, прежде всего хочется не видеть иллюзию работы, которая была при прежнем президенте. Причем в большей степени это касается развития, популяризации легкой атлетики внутри страны.

— Общались ли вы с Евгением Юрченко лично?

— Мы разговаривали один раз, сразу после того, как его избрали. Я откровенно сказала, что на данном этапе мне сложно ему доверять, так как я абсолютно его не знаю и не понимаю, чего стоить ожидать.

— Почему недавно вы с Сергеем Шубенковым, Анжеликой Сидоровой, Сергеем Литвиновым и Родионом Гагауллиным отказались избираться в новую комиссию спортсменов?

— Нам показалось странным то, как ВФЛА на скорую руку организовала эти выборы и приняла совершенно сырое и недоработанное положение о комиссии спортсменов, не посоветовавшись с атлетами. Времена, когда спортсмены просто сидят и ждут, что ВФЛА все за них решит, прошли. Чем раньше руководство это поймет, тем быстрее всем станет легче.

— Две недели назад совет World Athletics в связи с нарушением ВФЛА антидопинговых правил оштрафовал ее на \$10 млн, обязав выплатить первую половину этой суммы до 1 июля и «подвесив» вторую половину на два года. При этом до Олимпиады в случае выполнения этого решения будут допущены в статусе нейтральных спортсменов десять россиян. Обсуждалась ли уже с руководством ВФЛА тема вашего участия в Играх?

— Нет. На данный момент ни у одного российского атлета нет допуска до международных стартов. При этом World Athletics указала, что приоритет при выборе десятка отдалается спортсменам из международного пула тестирования, а там россиянин восемь человек. А денежный вопрос спортсмены, думаю, обсуждать не должны. Деньги выписаны за некорректные действия конкретных людей, с которых и стоит спросить.

— Известно, что перед этим решением вы, Анжелика Сидоро-

ва и Сергей Шубенков летали на несколько дней в Монако, в офис World Athletics. По чьей инициативе состоялась поездка?

— Мы втроем обсудили и решили, что это будет правильный шаг с нашей стороны. Все-таки российские легкоатлеты за последние годы ни разу не общались с руководством World Athletics вне соревнований.

— Лично вы хорошо знакомы с Себастьяном Коу?

— Он несколько раз вручал мне медали и кубки после моих побед на различных турнирах. Плюс мы пару раз общались с ним коротко, как иногда говорят политики, «на ногах». Наша последняя встреча, как мне кажется, прошла достаточно спокойно. Мы высказали свою позицию, он задал вопросы на интересующие его темы. Думаю, что такой разговор давно созрел, чтобы руководство World Athletics увидело, что есть российские атлеты, которые не боятся высказывать свою точку зрения по поводу ВФЛА и у себя на родине, и в общении с руководителями международной федерации. У нас была цель донести свою позицию до руководства World Athletics, и мы это сделали. То есть выполнили свою главную задачу.

— С того момента как членство ВФЛА в IAAF было приостановлено, скоро исполнится пять лет. Можно ли сказать, что, если не считать отдельных классовых спортсменов, Россия по большому счету уже потеряла легкую атлетику как спорт высших достижений?

— Да. Но российская легкая атлетика сама в этом виновата. Никого не хочу обижать, но думаю, что нам надо перестать считать себя сильной легкоатлетической державой и следует работать иначе — честно и чисто. Тогда легкая атлетика вернется на экраны, дети найдут себе кумиров в нашем виде спорта и пойдут в секции. Звучит немного наивно, но я в это верю.

— И что требуется для возрождения в первую очередь?

— У меня надежда на новое поколение легкоатлетов и тренеров, которые из-за всех этих многолетних скандалов даже не знают, что такое выступать под российским флагом и слышать российский гимн. Ведь в спорте, как и в обычной жизни, пока до самого человека не дойдет, что хорошо, а что плохо, уговоры и доводы со стороны не помогут. К сожалению, путь российской легкой атлетики в нужном направлении получается очень затяжным.