

Коммерсантъ



Пятница 19 августа 2022 №151 (7352) Смоленская область

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независимости от редакционных обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

новости | На борьбу с огнем в Рязанской области МЧС направило самолеты, вертолеты и дознавателей — 4

новости | В Москве простились с бывшим судьей Конституционного суда Анатолием Кононовым — 3

От Русфонда — 6

Львов прыгнул

Встреча президентов Турции и Украины и генсека ООН состоялась

До переговоров о завершении боевых действий на Украине еще далеко. Об этом заявили в четверг в офисе генсека ООН Антониу Гутерриша по окончании его встречи во Львове с украинским президентом Владимиром Зеленским. К ней также присоединились прилетевшие на Украину президент Турции Реджеп Тайип Эрдоган. В отличие от генсека ООН он настроен весьма оптимистично, хотя оснований для оптимизма, похоже, нет. Шансы на организацию планируемой им встречи президентов РФ и Украины по-прежнему мизерны, нет подвижек и в решении вопросов об отправке миссии ООН в Еленовку и МАГАТЭ — на Запорожскую АЭС. Но президент Турции обещает продолжить посредничество. В частности, он намерен обсудить итоги львовских переговоров со своим российским коллегой Владимиром Путиным.

Без иллюзий

Встреча президента Украины Владимира Зеленского с турецким коллегой Реджепом Тайипом Эрдоганом и генсеком ООН Антониу Гутерришем состоялась в четверг во Дворце Поточких во Львове. Много лет назад там снимали эпизоды фильма «Д'Артаньян и три мукшкетера» и относительно недавно — сериала «Слуга народа» с будущим президентом Украины в главной роли. На сей раз Владимир Зеленский не лицедействовал, а на знакомой площадке принимал участие в серьезных международных переговорах, которым, впрочем, вряд ли суждено стать судьбоносными.

Отправляясь во Львов, генсек ООН и президент Турции говорили, что хотят сделать все возможное для поиска политического решения конфликта на Украине. Особенно амбициозные задачи ставил господин Эрдоган. Его пресс-служба заявила, что во Львове «будут рассмотрены потенциальные шаги, направленные на более активное поддержание механизма для экспорта украинского зерна на мировые рынки и прекращения украинско-российской войны дипломатическим путем». Что имеется в виду под последним пунктом, раскрыли турецкие журналисты. «Ожидается, что Эрдоган предложит Зеленскому организовать его встречу с Путиным», — сообщил телеканал А Haber со ссылкой на дипломатические источники. Еще дальше пошел телеканал CNN Turk, отметив, что президенты Путин и Зеленский могут встретиться для определения «дорожной карты» по Украине, так как Москва якобы смягчила свою позицию относительно возможной организации встречи глав двух государств.

При этом в Кремле не раз подчеркивали, что встреча на высшем уровне, между президентами Украины и Рос-



Переговоры генсека ООН Антониу Гутерриша, президента Турции Реджепа Тайипа Эрдогана и его украинского коллеги Владимира Зеленского проходили во Львове во Дворце Поточких, где снимался сериал «Слуга народа» с будущим президентом Украины в главной роли. ФОТО MURAT CETIN/MURADAR / TURKISH PRESIDENTIAL PRESS OFFICE / REUTERS

сии «возможна только после того, как всю домашнюю работу проделают делегации переговорщиков». В последний раз об этом упомянул пресс-секретарь президента РФ Дмитрий Песков после визита господина Эрдогана в Сочи, где турецкий президент в очередной раз предложил Владимиру Путину организовать его встречу с Владимиром Зеленским. Разумеется, на турецкой территории. С тех пор никаких предпосылок для изменения позиций Москвы не возникло. Да и в Киеве не очень готовы к саммиту, что и подтвердил господин Зеленский по итогам встречи с генсеком ООН и президентом Турции. «Чтобы начались мирные переговоры, Россия должна сначала покинуть оккупированные

территории», — повторил президент Украины уже неоднократно обозначенную им позицию.

Однако господин Эрдоган не отказывается. «Турция продолжит дипломатические усилия для мирного завершения войны на Украине. Я верю, что она рано или поздно завершится за столом переговоров. В этом едины и Зеленский, и Гутерриш», — сказал он. Генсек ООН тоже собирается продолжить усилия по примирению сторон, однако, как подчеркнули в его офисе, до переговоров о полном прекращении боевых действий на Украине еще далеко. По подсчетам ООН, с 24 февраля и по 15 августа в ходе конфликта погибли свыше 5,5 тыс. мирных граждан, в том числе 356 детей.

Борьба за безопасный доступ

Несмотря на то что добиться мира пока не удастся, ООН и Турции есть над чем работать. Так, при их посредничестве удалось решить вопрос с экспортом продовольствия с Украины через черноморские порты. И именно контроль за реализацией «продуктовой сделки» стал формальным поводом для визита генсека ООН на Украину. Из Львова, куда он прибыл еще в среду, господин Гутерриш отправится в Одессу — один из трех украинских портов, открытых для экспорта, а затем в Стамбул, где работает Совместный координационный центр, созданный для проверки судов, идущих за продовольствием на Украину и выходящих с грузом из ее портов. Все стороны довольны тем, как выполняются договоренности, но, по словам Владимира Зеленского, в Киеве ищут возможность «усовершенствовать зерновую инициативу». По всей вероятности, речь идет об увеличении грузопотока.

«Продуктовая сделка» — пока единственный успех посредников за почти шесть месяцев конфликта на Украине. Среди тем, требующих срочного решения, — отправка миссии ООН по установлению фактов в Еленовку, где в июле в СИЗО в результате обстрела погибли 50 украинских военнопленных и 73 получили ранения. Москва и Киев обвинили в этом друг друга и потребовали международного расследования. «То, что там произошло, неприемлемо. Все военнопленные находятся под защитой международного гуманитарного права», — заявил генсек ООН на пресс-конференции с президентами Турции и Украины. Он сообщил, что уже назначил главу миссии по расследованию. Им стал бразильский генерал Карлуш душ Сантуш Круз. Теперь ООН работает над получением необходимых гарантий безопасного доступа к месту происшествия.

мировая политика — с5

Решения въезда — в жизнь!

Визовые ограничения для россиян становятся главной темой встречи глав МИДов стран ЕС

В преддверии неформальной встречи глав МИДов стран Евросоюза, которая пройдет 31 августа в Праге, дискуссии вокруг запрета выдачи туристических виз россиянам набирают обороты. По сообщениям СМИ, дипломаты готовы обсудить даже изменение шенгенского кодекса, который не предполагает прекращения оформления въездных документов по национальному признаку. Это, впрочем, не мешает отдельным странам уже сейчас вводить собственные ограничения. Так, с 18 августа Эстония перестала пускать к себе россиян по выданным ею же шенгенским визам. А Финляндия резко сокращает объемы обработки документов на Шенген. Однако страны Прибалтики, Польша и Чехия призывают решить вопрос на уровне всего ЕС.

Когда 9 августа президент Украины Владимир Зеленский призвал страны Запада закрыть въезд для россиян, а тех, кто уехал из РФ, вернуть обратно на родину, Еврокомиссия (ЕК) оперативно распространила комментарий: визовый кодекс ЕС не предполагает запрета на выдачу краткосрочных виз. В ЕК отметили, что «всегда есть категория граждан, для которых визы должны выдаваться, например в гуманитарных случаях, для членов семей, журналистов и диссидентов», однако каждое государст-

во — член ЕС вправе самостоятельно регулировать свою визовую политику.

К моменту, когда с подачи господина Зеленского разгорелась дискуссия о целесообразности введения против россиян «визовых санкций» как еще одной меры, направленной на прекращение конфликта на территории Украины, ряд стран Евросоюза уже ввели ограничения на перемещение граждан РФ. Так, Чехия прекратила выдачу виз россиянам еще 24 февраля, в день ввода российских войск на Украину. Ее примеру с теми или иными нюансами последовали и другие. Сейчас получить въездные документы, и не только туристические, невозможно в посольствах и консульствах Чехии, Эстонии, Латвии и Литвы. Краткосрочные визы перестали оформлять Дания и Нидерланды. Не отстают и Польша. Где-то действуют оговорки про «гуманитарные случаи», где-то — полный запрет на получение соответствующих разрешений на въезд.

На днях произошли нововведения в визовой политике Эстонии и Финляндии. Последняя, будучи непосредственным соседом России, не вводила до недавних пор никаких визовых ограничений и столкнулась с массовым наплывом туристов из РФ, многие из которых использовали страну и выданные ею документы лишь для транзита.

мировая политика — с5

Китайский импорт прижимают к обочине

Поставки автомобилей из ЕС и Кореи восстанавливаются

Импорт легковых машин из ЕС и Южной Кореи в Россию удваивается на фоне низкой базы весенних месяцев. Так, из Европы в июле было поставлено автомобилей на €20,5 млн, из Кореи в июле — на \$59,4 млн. По мере доставки этих машин в Россию доля китайских марок, достигшая 80% во втором квартале, снизится. При этом с учетом поддержанных машин безоговорочно крупнейшим экспортером автомобилей в РФ остается Япония с объемом отгрузок в июле в \$140 млн.

Импорт легковых автомобилей из ЕС в Россию в июле удвоился и достиг €20,5 млн против €9,6 млн в мае и почти €8 млн в апреле, следует из данных Eurostat. Из этого объема чуть больше половины приходилось на новые автомобили, то есть такие, с момента выпуска которых прошло не более шести месяцев или же их пробег не превышает 6 тыс. км. Тем не менее июньские поставки все еще в 4,4 раза меньше, чем в докризисном феврале. В штуках поставки новых автомобилей в июле составили 799 машин против 3,5 тыс. в феврале. Поставки поддержанных европейских автомобилей в июле превысили докризисный уровень, составив 349 машин против 293 в феврале.

Поставки машин из Южной Кореи также растут. Как писал „Ъ“ 26 июля, в июле импорт новых южнокорейских автомобилей

составил \$22,2 млн. При этом уже доступна таможенная статистика за июль, которая подтверждает растущий тренд: за прошедший месяц поставки выросли в 2,6 раза к июню, составив \$59,4 млн. Китай в июле поставил в Россию немного больше машин, чем ЕС и Южная Корея, — на \$30,8 млн, что чуть меньше, чем в мае.

Самым крупным источником импортных автомобилей для РФ стала Япония. В июле отгрузки достигли почти ¥19 млрд (около \$140 млн). В штуках в РФ было поставлено 11,5 тыс. поддержанных машин (на ¥11,8 млрд) и 5,8 тыс. (на ¥7,1 млрд) новых автомобилей.

В статистике еще не отражен эффект от разрешения юристам возить автомобили по параллельному импорту — в обход правообладателя, поскольку эти изменения были приняты только в середине июля. Кроме того, пока не происходит крупных поставок на российский рынок машин из Казахстана — импорт оттуда в июле, согласно местной статистике, составил 67 машин, тогда как несколько тысяч было, наоборот, вывезено в страну из РФ. „Ъ“ не смог найти данных о поставках из Белоруссии в РФ в июле, но отгрузки легковых машин из ЕС в Белоруссию в июле восстановились до €45,4 млн, что вдвое выше, чем в феврале (€27,4 млн).

деловые новости — с8

07 Врачи без границ
Западные фармкомпании сокращают выплаты за продвижение лекарств

07 Газовый счетчик
накрутил миллиарды
Немецкие импортеры газа оценили убытки от падения поставок из РФ

07 Ozon объявился
Маркетплейс вышел на рынок классифайдов на фоне нового регулирования отрасли

08 Юань третью будет
Доля в объеме биржевых торгов растет благодаря экспортерам, импортерам и инвесторам

08 Как фанера над Россией
Рынок снижается на фоне санкций и проблем с экспортом

08 Граждане платят потом
Объемы платежей в рассрочку растут быстрее других потребкредитов

09 Смартфоны
потерялись в сетях
В рознице операторов упали продажи

Фонд защиты сданных

Обсуждается механизм выплат пострадавшим от утечек информации

Как выяснил „Ъ“, в РФ может появиться фонд материальной компенсации для граждан, пострадавших от утечек их персональных данных из компаний. Наполнять его планируется средствами, полученными в качестве штрафов от компаний, допустивших утечки. Участники рынка не против этой идеи, но эксперты отмечают, что реализация механизма потребует существенных административных издержек, а доказать ущерб гражданам будет непросто.

Минцифры обсуждает с рядом крупных IT-компаний возможность создания фонда материальной компенсации для граждан, ставших жертвами утечек баз данных. Об этом „Ъ“ рассказали два собеседника, близких к диалогу, и подтвердил источник в крупной российской IT-компании. Средства, по их словам, могут быть выделены из оборотных штрафов, которые компании обязуют выплачивать за утечки их данных. В Минцифры уточнили, „Ъ“, что сейчас прорабатывается механизм компенсации: «Нужно определить, как будет высчитываться объем, при каких условиях можно будет претендовать на выплаты, другие детали».

Минцифры приступило к обсуждению законопроекта о введении наказаний для компаний, допустивших утечки данных, в конце мая. Идея предполагает введение в КоАП поправок, по которым компания, где произошла утечка, может быть оштрафована на 1% от годового оборота. Размер штрафа вырастет до 3%, если компания попытается скрыть проблему (см. „Ъ“ от 30 мая). С начала весны массовые утечки данных допустили «Ростелеком», СДЭК, «Яндекс.Еда», Delivery Club и другие крупные компании.

Пострадавшие граждане уже пытаются получить компенсации. Так, клиенты сервиса экспресс-доставки СДЭК подали к компании коллективный иск на 2,2 млн руб., в связи с тем, что в феврале в сеть попали ФИО клиентов, номера телефонов, адресами и другие «чувствительные данные» (см. „Ъ“ от 7 июня). В марте аналогичный иск подали пострадавшие от утечки клиенты «Яндекс.Еды», каждый истец требовал по 100 тыс. руб.

Эксперты положительно оценивают идею Минцифры. Текущая версия законопроекта, вводящего оборотные штрафы за утечки, не учитывает интересы жертв утечек: штрафы пойдут в федеральный бюджет, отмечает директор НКО «Информационная культура» Иван Бегтин. Однако он опасается, что разработка и утверждение механизма могут занять длительное время, вплоть до года, поскольку потребует согласования с правительством, депутатами и участниками рынка.

деловые новости — с9

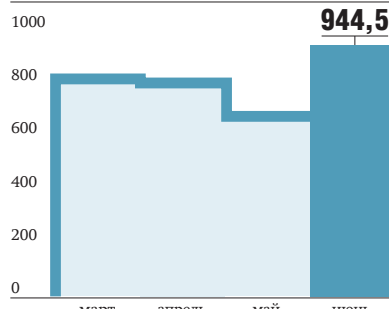
Экономическая политика

Сегодняшнее
число

944,5

миллиарда рублей составил объем кредитов субъектам малого и среднего бизнеса в июне 2022 года, сообщил Банк России. Это на 10,6% ниже показателя 2021 года, но на 39,7% больше, чем в мае. Число выданных кредитов выросло до 182,7 тыс. против 167,6 тыс. в мае, увеличился и средний размер займа — до 5,2 млн руб. после майского провала до 4 млн руб. Общая задолженность МСП перед банками — 8,6 трлн руб. при 447,8 тыс. заемщиков. Кредитный портфель продолжает улучшаться: доля просрочки снизилась до 6,9% (9,4% годом ранее). Поддержку кредитованию МСП оказало снижение ключевой ставки, а в дальнейшем его росту будут способствовать новые льготные программы правительства и ЦБ.

Новые кредиты МСП (млрд руб.)



Обеспечение госконтрактов придадут потолком Минфин предлагает снизить его для госстроек

В рамках строительных госконтрактов Минфин предлагает понизить предельный размер обеспечения их исполнения. Так, его сумма может быть ограничена 15% стоимости для контрактов дороже 1 млрд руб. и 20% для контрактов на меньшие суммы — сейчас подрядчики нередко требуют максимальные 30%. Участники рынка уже обращали внимание на высокую финансовую нагрузку на подрядчиков по госконтрактам. По мнению экспертов, предложение Минфина позволит ее снизить, но может свидетельствовать и о снижении возможностей застройщиков.

Минфин предлагает понизить максимальную сумму обеспечения исполнения строительных госконтрактов, которую госзаказчики могут требовать от подрядчиков. Исполнение госконтрактов может обеспечиваться банковской гарантией, что происходит чаще всего, или внесением денег на указанный заказчиком спецсчет. В законе о госзакупках (44-ФЗ) предусмотрено, что заказчик устанавливает размер обеспечения самостоятельно в случае, если контракт предусматривает авансирование, которое находится на казначейском сопровождении, гарантия должна покрывать не более 30%.

Инициатива Минфина касается госконтрактов, по которым предоставляется аванс, подлежащий казначейскому сопровождению. Так, предлагается на уровне постановления правительства предусмотреть, что для контрактов стоимостью свыше 1 млрд руб. максимальный размер обеспечения может составить не более 15% от начальной (минимальной) цены контракта, уменьшенной на размер аванса, а для контрактов на меньшую сумму — до 20%. Распространяются такие ограничения и на госкомпании, госкорпорации и компании, которые выступают заказчиками по строительным госконтрактам за счет средств федерального бюджета.

Как отмечается в пояснительной записке, на практике заказчики устанавливают максимальный размер обеспечения исполнения контракта, что влечет существенный рост финансовой нагрузки на подрядчиков. Свою инициативу Минфин также объясняет намерением ускорить исполнение строи-



тельных госконтрактов в условиях санкций. Впрочем, сама идея возникла еще в начале февраля. В рамках встречи президента с «Деловой Россией» предпринимательское сообщество

Курирующий в Минфине госзакупки замглавы ведомства Алексей Лавров нашел способ снять часть финансовой нагрузки на строителей-господрядчиков

ФОТО АЛЕКСАНДРА КАЗАКОВА

тогда жаловалось на дополнительные расходы подрядчиков по обслуживанию банковских гарантий и казначейского сопровождения. Заказчики имеют право не применять банковские гарантии при полном казначейском сопровождении, но, как правило, не пользуются им. Глава Минфина Антон Силуанов тогда сообщил о готовности «проработать и предложить механизм, чтобы снизить нагрузку».

Отметим, участники рынка и бизнес-омбудсмен ранее обращали внимание и на «дублирование ответственности» подрядчиков в рамках строительных госзаказов, поскольку каждый член саморегулируемой организации строителей (СРО) уже перечисляет взносы в компенсационные фонды обеспечения договорных обязательств общим объемом около 100 млрд руб. В НОСТРОЙ, например, выступали за отмену для членов СРО банковских гарантий по небольшим госконтрактам, отмечая, что механизм обеспечения контрактов является дорогостоящим (по данным бизнес-омбудсмена, с 1 июля 2017 года подрядчики, входящие в состав СРО, получили от банков гарантии в общей сложности на 842,2 млрд руб. — плата по ним составила 46 млрд руб.; см. «Б» от 4 июня), а госзаказчики в случае неисполнения обязательств редко взыскивают убытки через компфонды СРО.

Как отмечает гендиректор ООО «Инвестиционные технологии», экс-омбудсмен по строительству Дмитрий Котровский, предложение Минфина действительно может снизить финансовую нагрузку на подрядчиков: «Рентабельность у них очень низкая, поэтому такое ограничение обеспечения нацелено на расширение числа участников рынка». Однако, добавляет он, это может свидетельствовать также о снижении активности и коммерческих возможностях застройщиков.

Евгения Крючкова

Льготные займы делают проще для ИТ

Но проблем на стороне банков это не решит

Минцифры предлагает упростить возможность получения льготных кредитов на проекты по цифровой трансформации. В аппарате вице-преьера Дмитрия Чернышенко отмечают высокую востребованность программы поддержки и полагают, что изменения сделают ее доступной для большего числа аккредитованных ИТ-компаний. Вместе с тем сложности в доступе к льготным кредитам возникают из-за отсутствия залоговой массы у организаций — данный вопрос пока еще не решен, тогда как это очень важно для средних и малых ИТ-компаний.

Минцифры предлагает смягчить требования к ИТ-компаниям для получения льготных кредитов на проекты по цифровой трансформации на основе российских решений. Поясним, что субсидируемая ставка таких займов (до 10 млрд руб.) составляет всего 1–5% годовых, а для аккредитованных ИТ-компаний — не выше 3% годовых. Теперь из правил может быть исключено условие о подтверждении заемщиком права на налоговые льготы и применение пониженных страховых взносов. Кроме того, для компаний планируется отменить запрет на размещение

на депозитах собственных средств по ставке выше льготной, снять обязательство по ежегодной индексации зарплат и разрешить выплачивать дивиденды за счет собственных средств (средства льготного кредита для этого использовать нельзя). Проект постановления правительства размещен на портале regulation.gov.ru.

«Это привлечет дополнительное финансирование в ИТ-отрасль, а российские разработчики смогут обеспечить текущую деятельность и реализовать больше новых проектов», — говорится в сообщении Минцифры. В свою очередь, в аппарате вице-преьера Дмитрия Чернышенко «Б» заявили, что программа льготного кредитования показывает высокую востребованность и поправки должны сделать ее доступнее для большего числа аккредитованных ИТ-компаний. По состоянию на 1 августа, портфель таких льготных кредитов оценивался в 52,2 млрд руб., поддержано 97 проектов, в программе участвуют 23 банка, указывают в Минцифры.

Вместе с тем ранее глава ведомства Максуд Шадаев заявлял, что выдачу льготных кредитов тормозит отсутствие у ИТ-компаний залого-

вой массы, а вопрос о возможности залога нематериальных активов, как и идея гарантийного фонда по таким кредитам, только прорабатывается (см. подробнее «Б» от 23 марта). Решение пока не найдено. «Конечно, объем кредитования ИТ-компанийкратно увеличится, если банки более активно и по справедливой стоимости будут принимать в залог нематериальные активы, прежде всего продукты, включенные в реестр российского ПО. Минцифры с ЦБ и регионами сейчас активно прорабатывают возможные механизмы», — сообщили «Б» в Минцифры.

В пресс-службе Банка России «Б» пояснили, что нематериальные активы можно будет рассматривать в качестве обеспечения по кредиту, если они будут ликвидными, но для этого нужен активный рынок, который позволит формировать надежную оценку таких активов. Что касается ИТ-компаний, то для них, как правило, стоимость нематериальных активов тесно коррелирует с финансовыми показателями, и успешные организации могут кредитоваться в банках даже без залога в виде интеллектуальной собственности, отметили в пресс-службе ЦБ.

Глава ассоциации «Руссофт» Валентин Макаров полагает, что глобально нынешняя инициатива Минцифры не сильно поможет отечественным компаниям. Средние и малые ИТ-компании, которых в РФ большинство, по-прежнему не имеют материального залога, необходимого для получения кредита, а интеллектуальные права на программные продукты до сих пор не рассматриваются ЦБ (и банками) в качестве имущественного залога. «Брать кредит под залог собственного имущества — явно не выход», — говорит он. Между тем директор АПК ИТ Николай Колмев считает инициативу полезной. По его мнению, проект, скорее, направлен на поддержку внедрения и проектов пользования ИТ. Отмена обязательств по индексации зарплат — правильное решение, в ИТ-сфере зарплаты и так довольно высокие, отмечает он. В банках также оценивают идею Минцифры по-разному: так, в Московском кредитном банке говорят о высоком спросе на продукт, в Совкомбанке — об умеренном (см. «Б-Онлайн»).

Венера Петрова, Тимофей Корнев

Молодежные руки для скуки

Уровень безработицы среди молодых снизится только к 2023 году

По итогам МОТ, уровень молодежной безработицы в мире снизится только к началу следующего года — и все равно останется выше допандемийных значений. В 2021 году, по подсчету экспертов, число безработных среди молодежи в мире составило 75,1 млн человек, что почти на 8 млн человек больше, чем в 2019 году. Этот показатель мог бы быть и выше, однако часть потерявших работу перешла в категорию тех, кто и не работает, и не учится, — она выросла впервые с 2005 года.

По итогам 2021 года уровень безработицы среди молодежи в мире продолжил расти — его сокращение возможно только к 2023 году. К такому выводу пришли эксперты МОТ, изучившие возможные перспективы на рынке труда для людей в возрасте 15–24 лет и опубликовавшие доклад «Глобальные тенденции занятости молодежи в 2022 году».

Так, по данным МОТ, в 2021 году число безработных среди молодежи в мире составило 75,1 млн человек, что почти на 8 млн человек больше, чем в 2019 году, и на 4,1 млн —

чем в 2020 году. Уровень безработицы за эти годы также увеличился — с 13,5% до 15,6%, что почти втрое превышает аналогичный показатель для всего экономически активного населения. В 2023 году, согласно прогнозу МОТ, молодежная безработица сократится до 14,9%, а число безработных — до 73 млн человек.

Хотя, как отмечают эксперты МОТ, во всех странах мира главной причиной потери молодежью рабочих мест была пандемия, ее влияние было неоднородным. Хотя безработица выросла везде, ее максимальное увеличение (на 6,8 процентного пункта) было зафиксировано в Северной Америке. Напротив, в Центральной и Западной Азии этот показатель изменился меньше всего, увеличившись только на 0,7 п. п. Отметим, что во всех регионах мира прирост уровня безработицы среди молодежи превзошел изменения аналогичного показателя для взрослых — за исключением Южной Азии, где первая выросла на 1,5 п. п., а вторая — на 2,9 п. п. из-за того, что часть молодых людей, потерявших работу, довольно быстро уходила с рынка труда.

В Северной Африке, Латинской Америке, странах Карибского бассейна и арабских государствах, а также в Центральной и Западной Азии уровень безработицы среди молодых женщин был намного выше, чем среди молодых мужчин. Напротив, уровень безработицы среди молодых женщин значительно ниже, чем среди молодых мужчин, в Северной Америке и Восточной Азии.

Глобальный уровень молодежной безработицы мог бы быть еще выше, если бы часть потерявших работу не перешли в группу NEET (Not in Employment, Education or Training) — люди, которые не работают и не учатся и, следовательно, постепенно теряют связь с рынком труда). Уже в 2020 году почти каждый четвертый (23,3%) представитель молодежи имел статус NEET, то есть за год их доля выросла почти на 1,5 п. п., в то время как в прошлом ее сокращение на схожую величину (1,3 п. п.) заняло почти 15 лет, с 2005 по 2019 год. В то время как показатель NEET среди женщин снизился на 2,7 процентного пункта в период с 2005 по 2019 год, показатель среди мужчин оставался практически ста-

бильным, благодаря чему за это время гендерный разрыв в показателях NEET сократился с 19,8 до 15,7 п. п. С учетом показателей NEET мужчины гораздо больше пострадали (+2,2 п. п.) от кризиса, вызванного распространением COVID-19, чем женщины (+0,9 п. п.). Тем не менее в 2020 году молодые женщины в два раза чаще, чем молодые мужчины, имели статус NEET.

Напротив, в России положение молодежи на рынке труда во время пандемии оказалось едва ли не более благополучным, чем у взрослых работников. Так же как и у последних, показатель безработицы среди первых увеличился на 20–30% в первые же месяцы 2020 года, однако уже к началу 2021 года вернулся к практически допандемийным значениям, в то время как аналогичный индикатор для всего рынка труда в целом снижались медленнее и пришел в исходную точку на несколько месяцев позже. Тем не менее в 2021 году Минтруд предложил ввести для поддержки занятости молодежи отдельную госпрограмму и с этого года запустил ее.

Анастасия Мануйлова

МОНИТОРИНГ

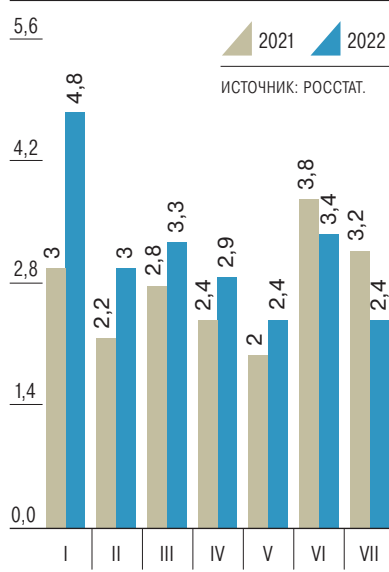
СТРОИТЕЛЬСТВО

Многоквартирные дома строят еще неспешнее

Ввод многоквартирного жилья в июле продолжил сокращаться, как следует из данных Росстата, в годовом выражении в минувшем месяце сдано в эксплуатацию 2,8 млн кв. м, это на 14% меньше, чем годом ранее, когда объем ввода составил 3,2 млн кв. м. Также показатели июля отстают и от июньского результата — 3,4 млн кв. м. Однако в целом за счет высоких результатов прошлых месяцев общий объем введенных за январь–июль многоквартирных домов (МКД) примерно на 15% выше, чем за аналогичный период 2021 года, — 22,5 млн кв. м против 19,5 млн кв. м.

Объемы ввода жилья не отклоняются от среднемесячного уровня, но второй месяц подряд уступают показателям 2021 года. Это может быть связано с тем, что сфор-

ВВОД МНОГОКВАРТИРНЫХ ДОМОВ В РФ (МЛН КВ. М)



мированный до расширения санкций запас устойчивости индустрии начинает истощаться, а также с текущими сложностями, в частности сокращением спроса на недвижимость, логистическими проблемами с поставками материалов, все это вызывает сдвиги сроков сдачи проектов (см. «Б» от 17 июля). Однако, как следует из мониторинга деловой активности застройщиков МКД «Дом.РФ», настроения на рынке несколько улучшились — так, сократилась доля застройщиков, заявляющих о невыполнении плана строительных работ (с 19% в мае и 12% в июне до 10% в июле), выросла доля застройщиков, заявляющих о выполнении плана по продажам (с 19% в июне до 28% в июле). В Москве за январь–июль в целом, по данным Росреестра, на первичном рынке было оформлено 50,9 тыс. сделок, это ниже на 2,5% того же периода 2021 года, однако в июле произошел рост на 30,9% в месячном выражении (до 8,2 тыс. договоров долевого участия против 6,3 тыс. в июне) и на 22,3% — в годовом (против 6,7 тыс. в июле 2021 года), что объясняется оживлением ипотечного рынка после снижения ключевой ставки и ставки по льготной ипотеке на новостройки.

В целом же объем ввода жилья за семь месяцев составил 60,6 млн кв. м, что на 38% больше, чем за аналогичный период 2021 года, когда было введено 43,9 млн кв. м. Основной вклад, как и прежде, внесло индивидуальное жилищное строительство: в январе–июле введено 38,1 млн кв. м такого жилья, это на 56% больше, чем годом ранее (24,4 млн кв. м). За месяц введено в строй 5,2 млн кв. м — прирост 27,5% к июлю 2021 года, когда показатель составил 4,2 млн кв. м.

Евгения Крючкова

Kommersant.ru
сетевое издание

Коммерсантъ
ежедневная газета

Коммерсантъ Weekend
ежедневный журнал

Коммерсантъ Автопилот
ежемесячный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушении сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону 8 (800) 600 0556

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: 123112, Москва, Пресненская наб., д. 10, блок С. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru.

Цены на подписку. © АО «Коммерсантъ». Представитель авторских публикаций в газете «Коммерсантъ» — Валентин Козин. Газета отпечатана в АО «Трайп Принт Москва». Адрес: Лианозовский пр.-д, 5Б, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700.

www.kommersant.ru. Размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. ДИРЕКЦИЯ ПО РАСПРОСТРАНЕНИЮ И ЛОГИСТИКЕ: Альфред Хаммоу — директор службы. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201.

Отдел подписки на печатные и электронные версии: тел. 8 (800) 600 0556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: rodrikiska@kommersant.ru. Подписные индексы П1125, П1126 (субботный выпуск) | ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРЕКТАМ: Дмитрий Никор — директор службы. Тел. (495) 797 69 86.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонин | РЕДАКЦИЯ: Владимир Желонин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Татьяна Шинкова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Суков, Рената Ябываева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козин — заместитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ»: Дмитрий Азаров, Ольга Анпелова, Иван Буранов, Сергей Делин, Андрей Колосников, Григорий Рязан, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов, Елена Черненко | ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ: Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Плов, Михаил Прохоров, Ольга Боровакина (Санкт-петербургский выпуск) | ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ: Хальма Аннона (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Юлия Ташина (медиа и телекоммуникации), Максим Варышев (преступность), Леонид Ганин (внешняя политика), Дмитрий Жакаев (общество), Дмитрий Камышев (политика), Грант Косин (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Сажоков (экономическая политика), Сергей Ходнев (культура) | РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП: Иван Богачев (специальный корреспондент), Ксения Деметьева (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-археологический), Николай Зубов (информационная информация), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (региональная корсет), Петр Холобаев (нормативно-справочная) | СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ — Алексей Кондратьев | КОРРЕКТОРЫ — Елена Вилкова | ВЫПУСК — Наталья Ковтун | Анастасия Гусева — автор макета, Сергей Цыган — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дидман — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Млыни — начальник отдела верстки | ФОТОСЛУЖБА: Сергей Вишневецкий — руководитель | ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ Виктор Лошак | ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996 д.2648 | ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru.

В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представителями: Воронеж ООО «Печатный Дом»: (473) 206 81 09; Екатеринбург ЗАО «Коммерсантъ»: (343) 287 37 05; Ижевск ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; Иркутск ООО «Издательский Дом Восточная Сибирь»: (3952) 487 025, 487 120, 487 125; Казань ООО «Профи-ньюс»: (843) 253 20 41; Красноярск ООО «ЮМБ»: (861) 201 94 26; Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск»: (391) 274 54 43; Нижний Новгород ООО «Инфотек»: (831) 430 13 92; Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь»: (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42;

Пермь ООО «Деловая журналистика»: (342) 246 22 56; Ростов-на-Дону ЗАО «Коммерсантъ в Ростове-на-Дону»: (863) 308 15 05, 308 15 01; Самара АО «Коммерсантъ-Волга»: (846) 203 00 88; Санкт-Петербург (812) 325 85 96; Саратов ООО «Медиа Холдинг Ом»: (8452) 23 79 65, 23 79 67;

Уфа ООО «Энак»: (347) 292 79 66; Челябинск ООО «Энак 74»: (351) 247 80 54, 700 01 88.

Тираж газеты
«Коммерсантъ» 63 948

Тираж сертифицирован
Бюро тиражного учета — АБС

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбург, Иркутске, Казани, Красноярске, Краснодаре, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске

16+

В региональные выпуски
газеты редакция может быть
внесены изменения.

Размещение рекламы и услуги
подлежат обязательной сертификации
Материалы на условиях
публикации на коммерческих условиях

НОВОСТИ

Дыма без нагоняя не бывает

МЧС и прокуратура разбираются с причиной рязанских природных пожаров

Дым от лесных пожаров, второй день окутавший несколько районов Москвы, привлёк внимание сразу нескольких федеральных ведомств. В Рязанскую область для борьбы с огнём, который, по предположению чиновников, и стал причиной задымления столицы, отправились в четверг главы МЧС и Рослесхоза. Представителей местных властей заподозрили в сокрытии реальных масштабов бедствия, к оценке обстоятельств возникновения природных пожаров подключилась Генпрокуратура. Дознаватели МЧС возбудили уголовное дело по факту двух лесных пожаров на рязанской земле.

В среду гарь ощущалась в нескольких южных районах Москвы, а в четверг смог добрался уже до центра столицы. «Прогноз погоды говорит о том, что в ближайшие два дня ситуация не изменится», предупредил вчера заместитель главы «Мосэкомониторинга» Евгений Никитич. — Уже четвертую ночь в Москве фиксируется повышенная концентрация загрязняющих веществ, характерных для продуктов горения природных пожаров, в основном это происходит в ночные и утренние часы». Задымление в Москве в Рослесхозе связали с возгораниями в Рязанской области, обвинив региональных чиновников в сокрытии реальных масштабов лесных пожаров. В лесном ведомстве считают, это привело к тому, что на месте не удалось вовремя нарастить федеральную группировку для борьбы с огнём.

К оценке обстоятельств возникновения лесных пожаров в Рязанской области подключилась Генпрокуратура. В ведомстве обещали изучить достаточность мероприятий по профилактике и мониторингу лесных пожаров и достоверность сведений об их площади. Также прокуроры проверят, обеспечены ли местные лесные пожарные необходимой техникой и насколько своевременно среагировали на возгорания. К вечеру ТАСС сообщил, что дознаватели МЧС возбудили уголовное дело по факту двух лесных пожаров в Рязанской области. По данным агентства, речь идет о статье об уничтожении или повреждении лесных насаждений.

В регионе действуют три очага природных пожаров общей площадью 181 га. Об этом в своем Telegram-канале сообщил врио губернатора Павел Малков. Накануне на пресс-конференции он заявил, что площадь природных пожаров в регионе превышает 500 га.

О серьезности ситуации, сложившейся в Рязанской области, говорит тот факт, что курировать борьбу с огнём туда направились руководитель Рослесхоза Иван Советников и его заместитель Алексей Венглинский (по поручению главы Минприроды Александра Козлова), а также глава МЧС Александр Куренков. Всего на ликвидацию огня в четверг уже работали 850 человек, 300 единиц техники, четыре вертолета МЧС России. Также дополнительно в регион были направлены самолет амфибия Бе-200ЧС, вертолеты Ми-26 и Ми-8



Павел Малков и Александр Куренков (справа налево) объединили усилия для борьбы с пожарами
ФОТО ИГОРЯ ИВАНКО

МЧС России и два самолета Ил-76. По словам господина Малкова, значительная помощь оказана правительством Москвы, дополнительные силы прибыли из Подмосковья.

В регионе мобилизовали все медучреждения, сообщил в своем Telegram-канале исполняющий обязанности министра здравоохранения региона Владимир Хоминев. По его словам, на месте природных пожаров дежурят кареты скорой помощи. Он рекомендовал местным жителям как можно меньше находиться на открытом воздухе и плотно закрывать двери и окна, а также выходить на улицу во влажных марлевых масках. В региональном управлении Роспотребнадзора сообщили журналистам, что специалисты ведомства выехали на отбор проб воздуха на границах населенных пунктов близ пожара.

Роспотребнадзор рекомендовал москвичам носить медицинские маски во время пребывания на открытом воздухе. Также ведомство советует временно ограничить пребывание детей на игровых площадках и время прогулки в детских дошкольных учреждениях. Впрочем, по данным «Мосэкомониторинга», превышения предельно допустимых концентраций вредных веществ зафиксировано не было.

В МЧС рекомендовали властям регионов Центрального и Приволжского федеральных округов ввести запрет на посещение лесов. В четверг о введении подобной меры заявили, в частности, влас-

ти Подмосковья. «С 19 по 28 августа пребывание граждан и въезд транспортных средств в леса, расположенные на территории земель лесного фонда в границах Московской области, ограничены», — говорится в сообщении комитета лесного хозяйства региона. — Просим жителей и гостей региона воздержаться от посещения лесов».

Власти Рязанской области считают, что самый крупный лесной пожар возник из-за сухих гроз и молний. «Это не предположение, это зафиксированный факт», — уточнил зампред областного правительства Дмитрий Филиппов. Впрочем, в «Гринписе России» в четверг с утра заявили, что не фиксировали гроз и прочих аналогичных природных явлений. Экологи предположили, что возгорания возникли по вине людей, однако добавили, что точные причины еще неизвестны. По словам эксперта организации Григория Куксина, пожар происходит на гари, оставшейся после пожаров 2010 года, территория завалена остатками деревьев, не вывезенных с того времени.

Вместе с тем обнаружены очаги возгорания и в Владимирской области, сообщил в четверг мэр Москвы Сергей Собянин. По его словам, власти столицы направили в регион 30 единиц техники и 90 пожарных и спасателей. Тула же вечером в четверг из Рязани отправился и глава МЧС Александр Куренков. По данным «Авиалесоохраны», сейчас в Рязанской области горит около 200 га, в то время как в Нижегородской области огнем охвачено 3,3 тыс. га, а в Коми — около 5 тыс. га.

Анна Васильева;
Александр Тихонов, Ярославль

К ЧИТАТЕЛЯМ ГАЗЕТЫ «КОММЕРСАНТЪ»



Митрополит Белгородский и Старооскольский Иоанн

Праздник Преображения Господня

19 августа ежегодно во всех православных храмах торжественно исполняется песнопение: «Преобразися Ты на горе, Христе Боже, показав ученикам Твоим Славу Твою, насколько было им возможно воспринять» (русский перевод). Православная Церковь совершает богослужение, посвященное событию, которое произошло за 40 дней до распятия Христа на Кресте.

На горе Фавор апостолы Иоанн, Петр и Иаков стали свидетелями преображения (греч. Μεταμορφωσις; буквально «превосходящее превращение») Господа нашего Иисуса Христа. Он явил Свою Божественную природу, блистая Божественным Светом в белых одеждах (Мф. 17:1–2), и этот нетварный Свет Фавора до сих пор оживотворяет сердца тех, кто способен его вместить. Преображенный Христос, как истинный Бог, Повелитель Неба и пренеподней, призвал ветхозаветных пророков Моисея и Илию, которые, преклонив свои головы, смиренно беседовали с Ним. Христос принес на землю новые открытия,

не отрицающие ветхозаветные истины, но утверждающие, что только через Христа человек обретает спасение и путь в Царствие Небесное. Ведь Христос Своим Воскресением побеждает смерть, и верующий в Него никогда не погибнет, но выйдет в жизнь вечную (Ин. 11; 26).

Во время Преображения опустилось белое облако и раздался голос Бога Отца: «Сей есть Сын Мой Возлюбленный; Его слушайте...» (Мф. 17: 5). Призыв Бога слушать Христа говорит, что Ему дана власть на Небе и на земле и в Нем благословение Отца (Мф. 17: 5), то есть решение о том внеземном бытии нашей души, которое открывается после земной жизни. Преображение Господне своим Фаворским Светом дает обновление в земной жизни тем, кто исповедует Христа и живет по Его заповедям. Даже природа, как творение Божие, растроенная и лишенная многих даров первородным грехом человека, обретает путь грядущего обновления.

В IV веке святая равноапостольная царица Елена построила храм Преображения Господня на горе Фавор. С тех пор была установлена дата праздника — 19 августа по новому стилю, ровно за 40 дней до празднования другого православного праздника — Воздвижения Честного и Животворящего Креста Господня (27 сентября). Молитвенно желая всем исповедующим Христа духовного преображения и обновления жизни. Фаворский Свет да достигнет Ваших сердец! С праздником Преображения Господня!

В защитнике усмотрели обвинителя

Адвоката заподозрили в нарушении Кодекса профессиональной этики

Как стало известно, «Б», квалификационная комиссия Адвокатской палаты Москвы (АПМ) обнаружила нарушения Кодекса профессиональной этики в действиях столичного защитника Алексея Ульянова. Теперь совет палаты может вынести ему наказание вплоть до лишения статуса. Коллеги юриста обращают внимание на то, что после общения с ним его подзащитные дают нужные следствию признательные показания. Жалобу на адвоката написал обвиняемый в получении коммерческих подкупов в составе ОПС замгендиректора АО «Газпром газораспределение Краснодар» Александр Савостьянов, заявивший, что господин Ульянов предлагал ему «сдаться» и отказать от других адвокатов. Ранее господин Ульянов защитил экс-губернатора Хабаровского края Сергея Фургала и бывшего главы Удмуртии Алексея Соловьева, и в тех случаях к нему якобы были вопросы.

Поданным источников «Б», жалобу на действия адвоката АПМ Алексея Ульянова в мае этого года написал его бывший клиент, заместитель гендиректора АО «Газпром газораспределение Краснодар» Александр Савостьянов. Как сообщил «Б», последний был задержан следователями центрального аппарата СКР в Краснодаре с предполагаемыми соучастниками по подозрению в получении около 20 млн руб. «откатов» от местных предпринимателей в конце ноября прошлого года. О том, что его доставили в Москву, помимо силовиков знала только его супруга, которая успела передать ему 100 тыс. руб. для оплаты первоначальных услуг адвокатов. Защищать газавика взыскать столичный адвокат Роберт Зиновьев вместе с двумя коллегами. Как рассказал «Б», господин Савостьянов привезли для рассмотрения ходатайства следователей об избрании ему меры пресечения в виде ареста в рамках уголовного дела о восьми эпизодах коммерческого подкупа в особо крупном размере (ч. 8 ст. 204 УК РФ). Там же выяснилось, что ордер на защиту господина Савостьянова выписан на адвоката межрегиональной коллегии адвокатов «Закон и человек» Алексея Ульянова. Как выяснилось позже, он появился на основе соглашения с некоей женщиной. Этот защитник, хотя и прибыл к залу судебных заседаний, участвовать в процессе не стал, зато позже присутствовал в СИЗО 7 декабря прошлого года при предъявлении официального обвинения задержанному, которое в марте этого года было «утяжелено» статьей о создании ОПС и участии в нем с использованием служебного положения (ч. 3 ст. 210 УК РФ).

Между тем, как уже сообщил «Б», Александр Савостьянов в камере подвергся серьезному давлению со стороны сокамерников, которые настойчиво советовали ему пойти на сделку со следствием, дать необходимые показания и т. д. По словам Роберта Зиновьева и его коллег,

определенную роль в попытке добиться как самооговора, так и оговора других лиц якобы мог сыграть и адвокат Ульянов. В открытых источниках есть упоминания о признательных показаниях, якобы появившихся в громких делах Сергея Фургала и Алексея Соловьева не без участия господина Ульянова. В итоге Александр Савостьянов отказался от услуг защитника, а потом и написал на него жалобу в АПМ. По ней сразу же было возбуждено дисциплинарное производство. 7 июля, по данным «Б», состоялось заседание квалификационной комиссии АПМ. Тогда было принято решение запросить дополнительные материалы о сложившейся ситуации как у самого Алексея Ульянова, так и у нынешних защитников господина Савостьянова. Адвокат Ульянов участвовал в заседании по видеоконференц-связи. Любопытно, что в юридическом споре принял участие и СКР, причем на стороне господина Ульянова. Следователь, по данным «Б», направил на имя главы АПМ письмо, в котором пояснил: адвокат Роберт Зиновьев не принимал участия в ряде судебно-следственных действий по делу в отношении Александра Савостьянова, хотя приглашался на них. А потому представитель СКР просил проверить, соответствуют ли подобные действия Кодексу профессиональной этики адвоката и федеральному закону «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в РФ». Впрочем, эти претензии юрист парировал ссылками в том числе на разъяснение пленума Верховного суда, содержащееся в п. 12 постановления от 30 июня 2015 года «О практике применения судами законодательства, обеспечивающего право на защиту в уголовном судопроизводстве»: если защиту обвиняемого осуществляют несколько приглашенных им адвокатов, некая кого-либо из них при надлежащем уведомлении не препятствует проведению судебного разбирательства при участии хотя бы одного из адвокатов. «Я уже молодой человек, несколько раз переболевший тем же COVID-19, и зачастую в СИЗО ходят мои более молодые коллеги, в то время как я занимаюсь больше процессуальными и организационными вопросами», — пояснил господин Зиновьев, отметив, что подобные вопросы заранее обсуждаются при разработке тактики защиты как с коллегами, так и с подзащитным.

Тем временем в действиях господина Ульянова квалификационная комиссия нашла нарушения Кодекса профессиональной этики адвоката, проголосовав единогласно. В частности, сомнения возникли относительно предоставления палате по запросу в органы соглашения с некоей женщиной, на основе которого Алексей Ульянов начал защищать Александра Савостьянова.

Теперь судьбу господина Ульянова будет решать совет АПИ. Напомним, юристу грозит одно из трех видов наказания — замещение, предупреждение и лишение статуса адвоката.

Сам Алексей Ульянов для комментариев оказался недоступен.

Сергей Сергеев

Расчет ущерба не убедил суд

По делу бывшего высокопоставленного чекиста назначена новая экспертиза

Как стало известно «Б», идущий в Московском гарнизонном военном суде (МГВС) процесс по громкому уголовному делу в отношении экс-заместителя начальника управления «К» ФСБ РФ Дмитрия Фролова вернулся, по сути, на исходные позиции. Суд поставил под сомнение результаты финансовой экспертизы АНО «Экспертология», оценившей размер ущерба от предполагаемых хищений полковника Фролова в 638 млн руб., и поручил уже экспертам Минюста провести расчеты заново. Поскольку общую сумму, вероятно, полученных чекистом взятков в объеме 95 млн руб. считали те же специалисты, не исключено, что и в этом эпизоде цифры придется перепроверять. Потерпевший по делу бизнесмен Сергей Гляделкин, впрочем, убежден, что все корректировки будут только в сторону увеличения.

Как рассказал «Б» адвокат полковника Фролова Андрей Андрусенко, ход судебного процесса нарушил проведенный защитой допрос свидетелей — сотрудников автономной некоммерческой организации (АНО) «Центр судебных исследований „Экспертология“» Екатерины Налбатовой и Екатерины Лебедевой. Еще в начале 2020 года эти специалисты провели по поручению ГСУ СКР масштабные финансово-экономические исследования по уголовному делу. Ими было установлено, что Дмитрий Фролов с четырьмя сообщниками похитил у коммерсантов доли в их компании на сумму 638 млн руб., а кроме того, уже единолично получил от руководителей банка взятки на общую сумму 95 млн руб.

На представленные сотрудниками «Экспертологии» цифры ориентировались сначала предварительное следствие, предъявившее чекисту обвинения по соответствующим ч. 4 ст. 159 и ч. 6 ст. 290 УК РФ, а затем — судебное следствие, идущее в МГВС с августа прошлого года. На днях автором обеих экспертиз по требованию защиты приглашали в суд для их допроса. Во время этой процедуры Екатерина Налбатова и Екатерина Лебедева, как полагают адвокаты, не смогли убедить председательствующего судью Константина Селезнева в достоверности и полноте своих расчетов, касающихся эпизода с мошенничеством.

Как рассказал «Б» защитник Андрусенко, закон требует применения в подобных экспертизах простых и понятных методов. «Таких, чтобы цифры можно было проверить на обычном калькуляторе, не выходя из зала», — пояснил адвокат. При этом авторы исследования после трех десятков заданных им наводящих вопросов не смогли не только обосновать свои расчеты, но даже назвать примененную ими методику оценки. Они постоянно говорили о якобы выполненных ими «адаптациях» и «модернизациях» действующих правил, некоем «авторском подходе» к существующим практикам, а в конце допроса госпожа Лебедева и вовсе заявила суду: «Мое исследование и есть моя методика!»

Между тем размер ущерба от вменяемого в вину господину Фролову мошенничества является крайне огромным камнем как для предварительного, так и для судебного следствия. Напомним, по версии СКР, в декабре 2011 года Дмитрий Фролов вместе с двумя своими подчиненными, угрожая уголовным преследованием бизнесмену Сергею Гляделкину и его родственнику, чиновнику московского правительства Игорю Ткачу, принудил их к совершенно невыгодной сделке. Господа Гляделкин и Ткач тогда безвозмездно передали принадлежащую им половину долей в ООО «Юрпромконсалтинг» (ЮПК) двум аффилированным с чекистами банкирам. По версии защиты, ЮПК занималась продажей квартир в новостройках московского района Левобережный, но к моменту передачи долей уже была «пустышкой». Адвокаты и сегодня убеждают суд в том, что к декабрю 2011 года почти все принадлежавшие фирме квартиры были проданы, деньги с ее счетов выведены, а у компании остались лишь долги на 1,9 млрд руб. По мнению защитников, если бы «Экспертология» посчитала реальную стоимость переданной доли, результат получился бы вообще со знаком «минус», однако специалисты по неизвестной причине проигнорировали долги ЮПК, зато включили в ущерб всю прибыль, которую компания получила ранее и могла бы еще в перспективе получить. Таким образом, в уголовном деле и появился впечатляющий ущерб. Защитники Дмитрия Фролова и сам подсудимый отстаивают эту свою позицию с марта 2020 года.

После допросов свидетелей Налбатовой и Лебедевой председательствующий, как рассказал «Б» участники процесса, разъяснил, что в случае недостоверности или противоречивости результатов экспертизы суд может назначить ее повторно. На этот раз предполагаемый ущерб от действий полковника Фролова и его группы будут оценивать сотрудники экспертного центра при Минюсте РФ, а вся процедура, как пояснили в суде, может затянуться до окончания первого квартала 2023 года.

Защита Дмитрия Фролова, Напомним, изначально усомнилась в компетенции сотрудников «Экспертологии». Собрав данные об АНО из открытых источников, адвокаты установили, что эта организация была зарегистрирована индивидуальным предпринимателем на частной квартире в подмосковном Пушкино, а ее основными видами деятельности являлись судебно-медицинская работа, издательский бизнес и изучение общественного мнения. Ознакомившись с базой данных Санкт-Петербургского государственного экономического университета, защитники отметили, что финансовый эксперт Налбатова была лишена диссертационным советом вуза степени кандидата экономических наук за плагиат. Свою диссертацию она, как было установлено, почти полностью «списала» у коллеги (см. «Б» от 13 апреля 2020 года).

Стоит отметить, что теперь адвокаты планируют предметно допросить в суде сотрудников «Экс-

пертологии» и по вменяемому в вину Дмитрию Фролову коррупционному преступлению. Напомним, в начале расследования в СКР утверждали, что чекист единолично крышевал АКБ «Кредитимпэкс-банк» с октября 2006 года по июль 2013 года. Из обвинения следовало, что все это время он, используя свое должностное положение, разрешил или снимал все вопросы по деятельности банка, а за это ежемесячно получал наличными 0,1% «от сделок банка с ненадежными клиентами». Сумму, предположительно, полученных господином Фроловым взяток рассчитывали также сотрудники «Экспертологии». Специалисты АНО, как полагают защита, не смогли разделить бывших клиентов «Кредитимпэкса» по степени надежности, поэтому на всякий случай включили во «взяткооблагаемую базу» все финансовые транзакции банка, которые были отмечены ЦБ во время всех проведенных за восемь лет проверок кредитной организации. Проведя несложные расчеты, пушкинские экономисты пришли к выводу, что полковнику Фролову ежемесячно выплачивалось по \$100–150 тыс. Эта цифра не устроила обвиняемого и его защиту, поэтому, когда МГВС начнет разбираться с обстоятельностью взятков, Екатерине Налбатовой и Екатерине Лебедевой придется снова рассказывать адвокатам о методике своей работы. Отметим, что при обсуждении коррупционного эпизода вопросы экспертов будут задавать и адвокаты второго подсудимого — бывшего сотрудника «Кредитимпэкса» Георгия Шкурко, который, согласно обвинению, расплачивался с чекистом.

Интересно, что назначение судом повторной экспертизы сочли «хорошей новостью» не только защитники обвиняемых, но и потерпевшие от предполагаемого мошенничества. Бизнесмен Сергей Гляделкин обратил внимание «Б» на то, что суд не опроверг выводы «Экспертологии» по эпизоду мошенничества и не исключил результаты исследования из доказательств. «Нанесенный нам ущерб не изменился и сегодня составляет ту же сумму — 638 млн руб.», — отметил бизнесмен. По его словам, повторная экспертиза потребовалась лишь для того, чтобы обновить результаты первого исследования, проведенного более двух лет назад, а ее инициатором стала как раз потерпевшая сторона. «За это время мы подготовили и предоставили новые доказательства совершенных у нас хищений», — отметил бизнесмен. — Объем наших требований к подсудимому тоже увеличился и сегодня составляет уже под 1 млрд руб. Так что будем вместе с остальными ждать результата новой экспертизы». Господина Гляделкина, по его словам, удивило лишь обращение суда в Минюст. Как пояснил потерпевший, СКР изначально планировал назначить финансовое исследование в этом министерстве, но там отказали, сославшись на отсутствие в данный момент профильных специалистов.

Сергей Машкин

мировая политика

Решения въезда — в жизнь!

В итоге финское правительство решило с 1 сентября резко сократить количество оформляемых туристических виз. Сейчас финны принимают около 1 тыс. заявлений от граждан РФ в день, а с первым днем осени будут доступны лишь 500 временных интервалов в сутки для подачи на визу, причем только 20% из них будут отведены на туристические цели. Приоритет будет отдаваться гуманитарным, рабочим и учебным документам.

Таллин задействовал жесткий сценарий, запретив гражданам РФ с 18 августа посещать Эстонию по шенгенским визам, ею же выданным. При этом поехать в любую другую страну ЕС по эстонскому Шенгену россияне могут. Как могут и попасть на территорию этой страны по шенгенским визам, оформленным другими государствами. Впрочем, эстонские власти дают понять, что в течение ближайшей недели могут закрыть для россиян и эту «лазейку», хотя это и стало бы нарушением норм Евросоюза.

Впрочем, есть вероятность того, что сам Евросоюз может пересмотреть эти нормы, чтобы обеспечить повсеместное введение визовых ограничений для россиян. Как сообщил ТАСС со ссылкой на дипломатический источник в Брюсселе, на неформальной встрече в Праге 31 августа министры иностранных дел стран Евросоюза обсудят возможное изменение шенгенского кодекса и согласованные действия стран-членов в рамках национальных компетенций. Представитель ЕК Анита Хиппер 18 августа подтвердила, что главы МИДов действительно планируют рассмотреть вопрос «координированных действий в этой сфере», «разговор на этой



Есть вероятность того, что Евросоюз пойдет на изменение шенгенского кодекса, чтобы обеспечить повсеместное введение визовых ограничений для россиян ФОТО ГЛЕБА ЩЕЛКУНОВА

встрече также будет идти о визах для россиян, путешествующих в ЕС». При этом она в очередной раз подчеркнула: речь о полном запрете выдавать въездные документы россиянам не идет, визы «по гуманитарным причинам» будут выдаваться и далее.

Ранее против подобных решений на уровне Евросоюза выступил канцлер Германии Олаф Шольц, признавший, что ему такое «сложно представить». В любом случае, чтобы ввести подобные запреты, европейцам придется каким-то образом

обосновать свое решение, поскольку в нынешнем виде это противоречит договорам, лежащим в основе функционирования ЕС, и нарушает принципы недискриминационности и недопущения коллективной ответственности.

На этом фоне в западной прессе появился ряд публикаций, в которых авторы подвергли сомнению адекватность введения коллективных санкций против граждан России. Так, редактор отдела мнений европейского отделения американского издания

Politico Джейми Деттмер в своей колонке отметил, что идея «полностью закрыть двери для русских все больше смахивает на коллективное наказание». Он напомнил, что подобные инициативы не только противоречат классическим либеральным ценностям, «которые осуждают преследование целой этнической или политической группы за действия нескольких человек», но и нарушают вполне конкретные положения Женевских конвенций. Более того, уверен автор, на ход боевых действий на Украине подобные запреты никак не повлияют, а лишь дадут пищу «кремлевской пропаганде, что Европа и США — закоренелые русофобы».

Британский журналист Уильям Наттрасс в статье для The Wall Street Journal и вовсе назвал обсуждение визового запрета для россиян «позорной перспективой». Вместо того чтобы наказать руководство РФ, ЕС пытается «возложить все грехи на российское общество, в то время как российские государственные энергетические гиганты продолжают загребать европейские миллиарды», считает автор колонки. По его мнению, история с визами — это «дешевый пиар», который «не нацелен на практическую помощь Украине», не говоря уже о том, что это «противоречит западным принципам свободы и толерантности, за которые борются украинцы».

В МИД РФ 18 августа не исключили «полноформатного» принятия подобных дискриминационных решений как на уровне ЕС, так и со стороны отдельных государств даже в отсутствие общеевропейского консенсуса. В ведомстве заверили, что «эти шаги не останутся без должной реакции российской стороны».

Алексей Забродин

Львов прыгнул

Аналогичная проблема с доступом возникла и с Запорожской АЭС (ЗАЭС), которая находится под постоянным обстрелом. Обе стороны конфликта возлагают ответственность за происходящее друг на друга. Ситуация вокруг ЗАЭС стала одной из центральных тем переговоров во Львове. Напомним, что Департамент безопасности ООН должен одобрить визит делегации Международного агентства по атомной энергии (МАГАТЭ) на этот объект. Проблема связана с маршрутом, по которому международные инспекторы должны добираться до ЗАЭС. Российская сторона считает, что вести делегацию че-

рез линию фронта рискованно и ее путь должен пролегать через территорию, подконтрольную РФ. В ООН, напротив, уверены, что украинские власти смогут обеспечить безопасность делегации. В итоге подготовка миссии МАГАТЭ затянулась. Между тем в Москве опасаются, что ситуация может вылиться в катастрофу, сравнимую с Чернобыльской. Согласно оценкам Минобороны РФ, наилучший сценарий предполагает разнос радиоактивных веществ на сотни километров, что может затронуть запад Украины, Молдавию, часть Румынии, Белоруссии, Польши и Германии. Минобороны также предупредило о возможной провокации со стороны вооруженных сил Украины во время

пятничного визита генсека ООН в Одессу. В Москве считают, что цель провокации — «создание зоны отчуждения до 30 км, введение международных сил и иностранных наблюдателей на территорию ЗАЭС, а также обвинение вооруженных сил России в ядерном терроризме».

Впрочем, в Киеве и без того не устают говорить о «ядерном шантаже» Москвы в связи с ситуацией на ЗАЭС. «ООН обязана обеспечить сохранность этого стратегического объекта, его демилитаризацию и полное освобождение от русских войск», — подчеркнул президент Зеленский в своем Telegram-канале по итогам переговоров с генсеком ООН. А на официальном сайте украинского ли-

дера говорится, что Владимир Зеленский и Антоний Гутерриш согласовали параметры возможной миссии МАГАТЭ на ЗАЭС. «Она должна быть осуществлена легальным способом через свободную от оккупантов территорию», — подчеркивается в отчете о переговорах. Кроме того, на последовавшей след за этим встрече с Реджепом Тайипом Эрдоганом президент Украины подчеркнул, что Россия «должна немедленно вывести» свои войска с ЗАЭС.

Позицию Киева разделяют в ООН. По итогам переговоров во Львове Антоний Гутерриш подчеркнул, что миссия МАГАТЭ вполне может быть осуществлена из Киева. Он заявил также о необходимости демилитаризи-

зации зоны вокруг ЗАЭС. «Военная техника и персонал должны быть выведены со станции. Следует избегать дальнейшего размещения сил или средств на объекте», — подчеркнул господин Гутерриш. Реджеп Тайип Эрдоган выразился более обтекаемо: «Мы не хотим пережить второй Чернобыль. Турция, с одной стороны, прилагает усилия для преодоления конфликтов путем дипломатии, с другой стороны, мы поддерживали наших украинских друзей и продолжаем это делать».

Обсуждались в ходе переговоров во Львове и другие вопросы. Так, президенты Украины и Турции обсудили перспективу сотрудничества в сфере обороны, а также участие

Анкары в онлайн-саммите «Крымской платформе», который Киев планирует провести 23 августа. Кроме того, в присутствии президентов был подписан меморандум, предусматривающий участие турецкой стороны в послевоенном восстановлении Украины. В качестве первого проекта рассматривается восстановление моста в селе Романовка Киевской области, который соединяет Бучу и Ирпень со столицей. Об итогах львовских встреч президент Эрдоган планирует рассказать Владимиру Путину. В том числе он намерен обсудить с ним вопрос обмена пленными.

Марианна Беленькая, Павел Цуканов

Гагаузия гагабузит

В пророссийском регионе Молдавии появился молдавский спецназ

Накануне знаковой для Гагаузии даты — годовщины провозглашения независимости от Молдавии — в столице автономии Комрат внезапно приехал молдавский спецназ. Позже выяснилось, что силовики проводили учения. Но тут важен контекст: последний месяц в разных населенных пунктах Гагаузии проходили антиправительственные митинги. Следующий протест гагаузы обещают устроить в столице в День независимости Молдавии.

Когда 18 августа полицейский спецназ Fulger («Молния») появился в центре Комрата, город, да и вообще никто и не подумал, что учения идут. Сначала фотографии вооруженных силовиков разлетелись по интернету, и только потом МВД пояснило, что спецназовцы прибыли потренироваться на тактические учения, которые пройдут по всей стране.

Контекст для проведения внезапных учений удачным не назовешь. Месяц назад в автономии начались акции протеста против роста цен на продукты и газ. Их участники критиковали правительство и президента Майю Санду, требовали от республиканских властей начать диалог с Москвой, в том числе по поводу цен на энергоносители, а также обращались к российскому правительству с просьбой снизить цену на газ, если не для всей Молдавии, то по крайней мере для Гагаузии.

Говорили на акциях даже о том, что регион с нетерпением ждет, когда сюда придет Россия. Об этом, в частности, сказал депутат Народного собрания Гагаузии (парламент региона) Николай Динжос: «Они (россияне...) „Б“ вот здесь, близко. Может быть, мы скоро выйдем их встречать с калачом».

На фоне боевых действий в соседней с Молдавией Украине такие пассажи звучали вызывающе. А в начале недели ситуацию в южном регионе республики прокомментировала президент Санду: «Мы замечаем по-

пытку дестабилизации ситуации, но различаем акции протеста из-за недовольства людей (потому что мы живем в свободной стране и, в отличие от России, у нас власти никого не сажают за критику) и ситуации, когда кто-то действует в интересах другого государства, когда есть призывы к войне».

Дополнительная нервозность в день, когда в Гагаузию прибыл спецназ, была связана с тем, что это произошло в канун знаковой для местных жителей даты — 19 августа 1990 года регион провозгласил независимости от Молдавии. Тогда все шло к силовому сценарию по аналогии с Приднестровьем, где в итоге начались боевые действия. Но на юге этого удалось избежать, и Гагаузия получила автономию.

Появление вооруженных полицейских не привело к скачку напряженности. Однако многие наблюдатели трактовали этот шаг как жест поощрения, на который Кишинев пошел в связи с тем, что в автономии не утихают протесты. Тем более что ряд экспертов и чиновников намекают либо открыто говорят, что за митингами стоят внешние силы.

«Если мы говорим об организованной части (протестов...) „Б“ — это скорее внешнее. А то, что люди недовольны, — ну это присутствует не только в Гагаузии, это присутствует во всей Молдове. Как люди могут радоваться, когда цены растут, жить становится сложнее», — говорит в беседе с «Б» глава исследовательского центра WatchDog Валерий Паша. По его словам, дополнительная тревогу вызывает то, что антиправительственные акции проходят на фоне боевых действий в соседней Украине.

«Сейчас контекст намного опаснее. Война у границ, интересы Москвы, которая понятно, что прямыми и непрямыми методами это (протестное движение...) „Б“ поддерживает или даже руководит им или пытается руководить», — отмечает эксперт. В то

же время, оговаривается он, сложно сейчас судить, насколько опасна ситуация в Гагаузии.

Один из лидеров партии «Гражданский конгресс», экс-депутат молдавского парламента Марк Ткачук напирал на то, что Москва не при чем. «Протесты, которые идут сегодня, они идут не только в Гагаузии. Они в Гагаузии начались. Но природа протеста пока носит в основном и преимущественно социальный характер, несмотря на то, что Гагаузия всегда является регионом с определенным конфликтным потенциалом», — говорит политик в беседе с «Б».

Господин Ткачук отмечает, что «в Гагаузии действуют гражданские активисты, которые не имеют очень четкой политической принадлежности с одной стороны». Поэтому, полагает он, легко допустить конспирологический сценарий о каких-то внешнеполитических манипуляциях. «Но мы не видим собственно дестабилизации. Видим организованные протесты. Видим обращения к Кишиневу, видим попытки найти общий язык и какие-то конструктивные предложения, на которые Кишинев официальный не отвечает или отвечает бряцанием полицейской амуниции, как сегодня, когда силы спецназа молдавского оказались в Комрате, в госуниверситете, и провели там показательные учения. Учения для чего?» — задается вопросом Марк Ткачук.

Депутат Народного собрания Гагаузии Сергей Чимпоеш уверен: сегодня нельзя говорить о том, что между автономией и центральной властью разгорается конфликт. По его словам, люди выходят на митинги с вполне обоснованными требованиями: «Они недовольны положением дел, космическими ценами на газ и продовольствие, добиваются того, чтобы власти решили вопрос в Москве».

В то же время, как отмечает депутат Чимпоеш, проблемы между Комратом и Кишиневом присутствуют и связаны они с тем, что централь-

ная власть далеко не всегда считает-ся с автономным статусом Гагаузии. В частности, законы, которые принимает гагаузский парламент, говорит Сергей Чимпоеш, нередко отменяются судами. «Мы с этим согласиться не можем и не собираемся соглашаться», — подчеркивает гагаузский политик. Еще одна проблема, решения которой, по словам депутата, добивается Комрат, — это представительство региона в парламенте страны. Сейчас никакой специальной квоты для гагаузов в законодательном органе Молдавии нет.

Молдавские власти пока пытаются урегулировать ситуацию на неформальном уровне. На днях реги-

он посетил бывший вице-премьер республики по реинтеграции Влад Кульминский, который принял участие в заседании Народного собрания.

«Осенью и зимой стране предстоит очень непростой период, через который нам предстоит пройти всем вместе: и Гагаузии, и властям центрального уровня, и Приднестровскому региону. Собственно говоря, я хотел предложить свой опыт урегулирования различных кризисных ситуаций в этом направлении. Я здесь для того, чтобы оценить обстановку, посмотреть, с какого рода проблемами сталкивается автономия. И по возможности, по мере необходимости я буду подклю-

чаться к этому процессу», — прокомментировал свой визит в Гагаузию Влад Кульминский кишиневскому изданию NewsMaker.

Политик подчеркнул, что поехал в митингующий регион исключительно по собственной инициативе. Но в то же время он выразил готовность помочь создать каналы общения между Комратом и центром.

Пока же гагаузские активисты заявляют о том, что правительство республики их не слышит. И готовятся протестовать дальше уже в столице страны. Очередной митинг запланирован в Кишиневе на 27 августа — День независимости Молдавии.

Владимир Соловьев

ДЕРЖИТЕ НОВОСТИ ПРИ СЕБЕ

Подпишитесь на @kommersant

реклама 16+

**Инна Кравченко,**ЖУРНАЛИСТ,
СПЕЦИАЛЬНО
ДЛЯ РУСФОНДА

Дорогие дети

Почему детей лечить труднее, чем взрослых

Каждый раз, публикуя историю ребенка, которому требуется дорогое лечение, мы сопровождаем статью комментарием врача. Доктор объясняет, почему именно этому ребенку требуется именно такое лекарство или техническое средство реабилитации. Но убедить читателей в целесообразности наших сборов бывает непросто. Особенно скептичны те читатели, которые сами болеют тем же, чем и ребенок, о котором мы рассказываем. Логично примерить проблему на себя, обнаружить, что лечение взрослого дешевле в разы, и заподозрить Русфонд в недобросовестности. Мы, однако, не устаем разъяснять каждое решение, принятое экспертами Русфонда и врачами. Нам важно, чтобы читатель понимал, на что именно потрачены его деньги.

«Самый мощный слуховой аппарат Siemens стоит 20 тыс. руб., — пишет в Русфонд читатель под ником Alex Star. — Я такой использую уже много лет, у меня четвертая степень тугоухости. Вы на что деньги собираете?»

Резонное сомнение. Действительно, зачем покупать детям слуховые аппараты по 160 тыс. руб., если вот человек с тяжелой тугоухостью свидетельствует: аппарат за 20 тыс. руб. отлично работает много лет.

Ключевые слова тут — «много лет». Они означают, что когда-то наш уважаемый читатель слышал, по слуху научился говорить, знает, что мир полон звуков, что звуки бывают полезные, как, например, объявление на вокзале, или приятные, как музыка, или теплые, как слова близкого человека. Нашему читателю аппарат нужен для того, чтобы восстановить утраченный слух, ценность которого он хорошо понимает.

Теперь представьте себе ребенка, который не слышал звуков никогда в жизни, не знает, что они существуют, не понимает, зачем звуки нужны, и даже не может сказать, хорошо ли работает предлагаемый ему слуховой аппарат. Вы вставляете такому ребенку в ухо очень хорошо работающий Siemens за 20 тыс. руб., а ребенок слышит только бесмысленный, мучительный грохот. Поэтому многие слабослышащие дети от слуховых аппаратов решительно отказываются.

Слуховой аппарат для ребенка, который никогда не слышал, должен, во-первых, иметь функцию педиатрической настройки, то есть доктор должен иметь возможность услышать и сопоставить с данными объективных обследований то, что слышит в слуховом аппарате ребенок, а потом, постепенно прибавляя громкость, приучить маленького пациента к звуку.

Во-вторых, детский аппарат должен быть многоканальным и уметь по-разному усиливать разные частоты звука. Взрослые люди в результате болезни или травмы обычно теряют слух равномерно во всех диапазонах. Неслышащий ребенок не слышит разные диапазоны по-разному. Если просто усилить такому ребенку звук в ушах и повести на концерт классической музыки, то из всего оркестра ребенок будет слышать, например, только скрипки, а виолончели не будет слышать совсем. На улице будет слышать, как мяукает кошка, но не будет слышать, как едет грузовик. Согласитесь, это как минимум опасно.

Кстати, об опасности. Даже с самым дорогим аппаратом слуху у никогда не слышавшего ребенка не восстанавливается мгновенно, а формируется долго и с помощью специалистов. Первое, чему ребенка учат, — воспринимать сигналы тревоги. Во многих общественных местах, в торговых центрах, в транспорте сигналы тревоги не только озвучиваются голосом или конвенциональным сигналом, но и транслируются в FM-диапазоне непосредственно в слуховые аппараты слабослышащих людей.

Одним словом, слуховой аппарат для ребенка — это куда более умная машина, чем даже самый мощный слуховой аппарат для взрослого. С подобной разницей детских и взрослых цен мы сталкиваемся и в других областях медицины. Например, детский хирургический стол дороже взрослого, потому что ребенок слишком быстро теряет температуру под наркозом — и стол должен быть с подогревом. Даже детский пластырь, чтобы закреплять стационарные катетеры, дороже, чем пластырь для взрослого: дети подвижнее, обычный пластырь у них под ключицей не держится, а переклеивание взрослого пластыря доставляет ребенку слишком много ненужных страданий.

Илюшу Терещенко ждут на восстановительное лечение

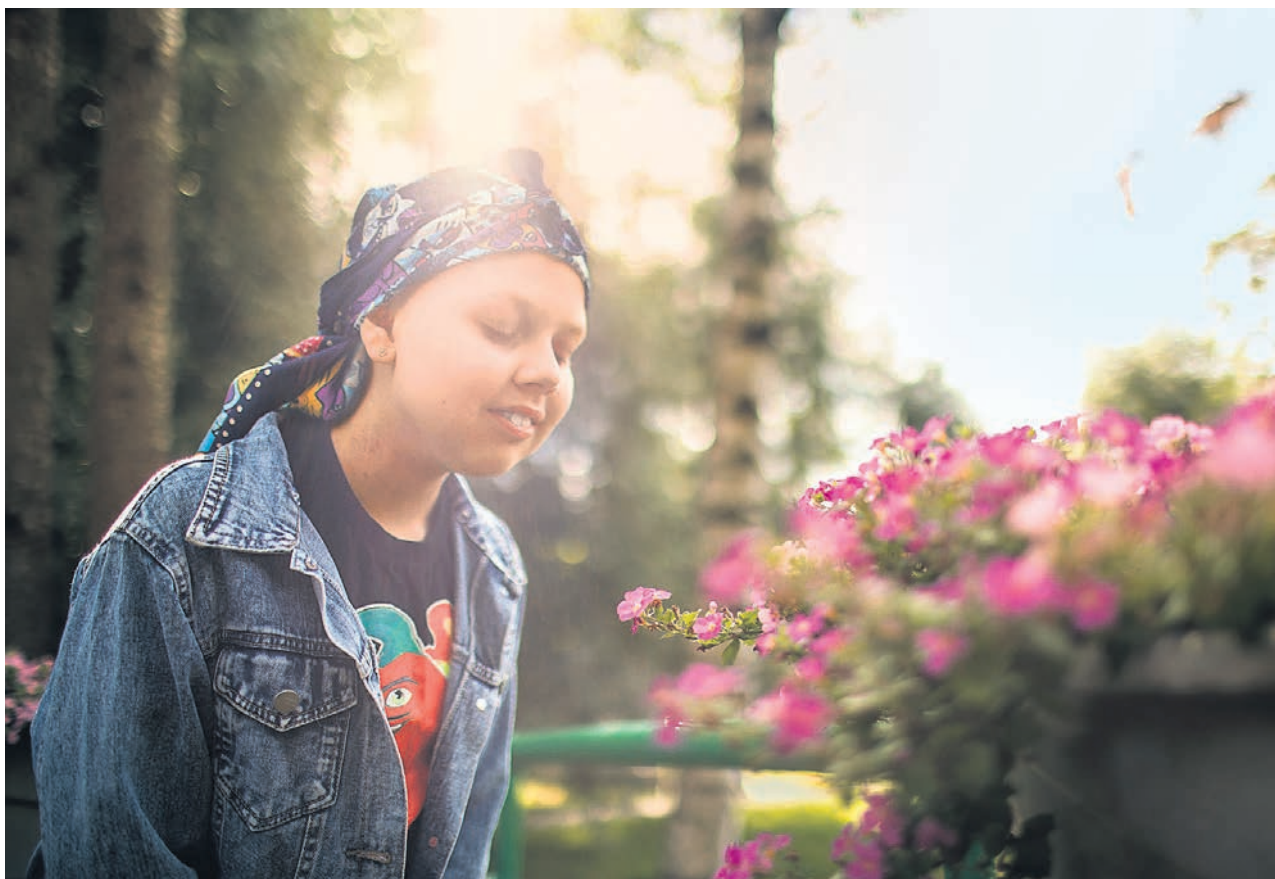
12 августа на rusfond.ru, в «Б» и в эфире ГТРК «Владимир» мы рассказали историю 15-летнего Илюши Терещенко из Владимирской области («500 шагов», Инна Кравченко). Три года назад мальчик попал в страшную аварию, получил тяжелую черепно-мозговую травму: был в коме, не двигался. Активная реабилитация помогает Илюше восстанавливаться: он уже начал есть сам, вставать и проходить несколько шагов. Следующая цель врачей — увеличить мобильность мальчика, научить его проходить 200 метров. Рады сообщить: вся необходимая сумма (1 351 200 руб.) собрана. Родители Илюши благодарят всех за помощь. Примите и нашу признательность, дорогие друзья.

Всего с 12 августа 18 540 читателей rusfond.ru, «Б», телезрителей программы «Вести-Москва», ГТРК «Владимир», «Алтай», «Вятка», «Ярославия», «Псков», а также 152 региональных СМИ — партнеров Русфонда исчерпывающе помогли 23 детям на 20 296 937 руб.

полный отчет
rusfond.ru/sdelano

Девочка-праздник

Десятилетнюю Вику спасет дорогое лекарство



Вика Баранова живет с мамой Ольгой в городе Касимове Рязанской области. У девочки острый миелобластный лейкоз, который еще называют раком крови. С июня этого года Вика находится на лечении в Санкт-Петербурге, в Национальном медицинском исследовательском центре (НМИЦ) онкологии имени Н. Н. Петрова. Чтобы победить болезнь, девочке жизненно необходима трансплантация костного мозга, подготовка к которой уже началась — сейчас Вика проходит химиотерапию. Но риск рецидива остается высоким, для того чтобы пересадка прошла успешно, трансплантат прижился и не возникли осложнения, нужен противополулеузный препарат тепадина стоимостью почти 800 тыс. руб.

Этой зимой в день своего рождения Ольга, мама Вики, получила записку: «Пойди туда, где мы храним продукты, чтобы они не испортились». Открыв холодильник, обнаружила там еще одно послание: «Иди туда, где мы моем руки». Возле раковины Ольга нашла еще одно указание — и в конце концов путь привел к шкафчику с ее любимыми конфетами.

— Этот квест Вика сама придумала, сама все подговорила: скопила денег на конфеты и купила их в магазине через дорогу — у нее оставался сдача от завтраков в школе, — рассказывает Ольга.

Вика придумала праздновать даже день рождения кошки Люси, с которой крепко дружит: кошка всегда спит рядом с девочкой и утешает ее, мурлычет, в моменты огорчений. Люсе в день рождения полагался тортик из сосисок. И именными собаками Найды тоже всегда отмечались по Викиному настоянию, потому что у каждого в семье должен быть свой личный праздник.

Ольга так и называет дочку — «девочка-праздник», рассказывая, как Вика жила до болезни, которая сбивала ее с ног. Доброжелательная, общительная девочка, любившая веселье, музыку и танцы, в начале прошлой осени начала часто болеть. Любая простуда проходила с высокой температурой и головкокружениями. Вика часто жало-

валась на усталость, приступы слабости начинались неожиданно. Весной во время экскурсии с классом в город Муром, о которой она давно мечтала, даже не хотела выходить из автобуса, повторила: «Очень устала, хочу домой». Дома после возвращения у Вики резко поднялась температура.

Педиатр из поликлиники поставила диагноз «трахеит», назначила антибиотик. Но температура не падала, Вике становилось все хуже, у нее появились темные круги под глазами. Анализ крови показал опасно высокий уровень бластов — опухолевых клеток. Вика с мамой тут же направили в Областную детскую больницу в Язани, где и диагностировали лейкоз. А оттуда Ольга повезла дочку в НМИЦ онкологии в Санкт-Петербурге.

— Нас сразу положили в палату интенсивной терапии, потому что Вике было очень плохо: она не могла есть, у нее все болело, — вспоминает Ольга. Петербургские врачи стабилизировали состояние девочки, назначили лечение. Сейчас она проходит уже второй блок химиотерапии из положенных трех. В конце осени Вику ждет трансплантация костного мозга — без этого высок риск рецидива заболевания.

Девочка очень тяжело переносит химию, ее тошнит, болит голова и желудок, а сейчас еще началась пневмония, которая отнимает все силы.

КАК ПОМОЧЬ

ДЛЯ СПАСЕНИЯ ВИКИ БАРАНОВОЙ
НЕ ХВАТАЕТ 759 183 РУБ.

Заведующая детским гематологическим отделением НМИЦ онкологии имени Н. Н. Петрова Юлия Федюкова (Санкт-Петербург): «Учитывая диагноз, тяжелое течение болезни и неблагоприятные генетические изменения, Вика решением комиссии внесена в группу высокого риска рецидива. Чтобы достичь стойкой ремиссии, девочке назначена трансплантация костного мозга, которая состоится после трех блоков химиотерапии. Для лучшего приживления трансплантата и профилактики иммунологических осложнений Вике требуется терапия препаратом тепадина. Он не зарегистрирован в РФ, но разрешен к ввозу и применению». Стоимость лекарства 784 183 руб. Телезрители ГТРК «Ока» соберут 25 тыс. руб. Не хватает 759 183 руб.

Дорогие друзья! Если вы решили спасти Вику Баранову, пусть вас не смущает цена спасения. Любое ваше пожертвование будет с благодарностью принято. Деньги можно перечислить в Русфонд или на банковский счет Викиной мамы — Ольги Валерьевны Чановой. Все необходимые реквизиты есть в Русфонде. Можно воспользоваться и нашей системой электронных платежей, сделав пожертвование с банковской карты, мобильного телефона или электронной наличностью, в том числе и из-за рубежа (подробности на rusfond.ru).

Экспертная группа Русфонда

Вика, по словам мамы, была «девочкой-праздником» — до болезни, которая сбивала ее с ног
ФОТО АЛЕКСЕЯ ЛОЩИЛОВА

— Как только дочке становится лучше, она старается себя развлечь: лепит из пластилина целые картины, особенно хорошо у нее получаются мелкие детали, — рассказывает Ольга. — Смотрит мультфильмы, учит английский.

Больше всего Вике нравится история о китайской принцессе Мулан, сильной и гордой, которая отправилась служить в армию, чтобы спасти отца. Девочка из Касимова даже начала учить китайский язык, чтобы лучше понимать свою любимую героиню. Китайская принцесса обрала волосы, чтобы походила на воина, — Вика сейчас тоже лишилась своих густых русско-русских кос. Но она верит, косы отрастут: главное — не сдаваться и делать все, чтобы «плохая» кровь (так Ольга объясняет дочке механизм болезни) вновь стала хорошей.

— Когда мы приедем с Викой домой, нам придется восстанавливать всю нашу жизнь заново: ей — привыкнуть к школьным занятиям, мне — работать. Однако пока самое главное — чтобы дочка поправилась. Это важнее всего остального на свете.

Наталья Волкова,
Санкт-Петербург

Из свежей почты

Миша Крупнов, 11 лет, детский церебральный паралич, требуется лечение. 181 991 руб.
Внимание! Цена лечения 200 991 руб.

Телезрители ГТРК «Волга» соберут 19 тыс. руб.

Миша родился в тяжелом состоянии, пять дней дышал с помощью аппарата. Развивался с отставанием: поздно начал сидеть, ползать. А в семь месяцев случился первый приступ эпилепсии, лекарства не помогали. В четыре года сына обследовали в Институте медтехнологий (ИМТ) в Москве и сказали, что нужна операция на мозге. Ее провели в 2016 году — убрали очаг эпилепсии. Сейчас приступов нет, благодаря реабилитации в ИМТ Миша окреп, научился ходить, хоть и неуверенно. Врачи готовы провести очередной курс лечения, но оплатить его я не могу. Вы уже помогли нам, не откажите и в этот раз! Анастасия Измайлова, Ульяновская область

Невролог ИМТ Ольга Рымарева (Москва): «Лечение будет направлено на снижение тонуса, восполнение утраченных двигательных и речевых функций».

Максим Митрофанов, 6 месяцев, деформация черепа, требуется лечение специальными шлемами. 179 070 руб.

Внимание! Цена лечения 201 070 руб.

Телезрители ГТРК «Тверь» соберут 22 тыс. руб.

Наш младший сын родился с расщелиной верхней губы, неба и альвеолярного отростка. Малыша трудно кормить, молочная смесь вытекает через нос. А в полтора месяца добавились еще одна проблема: справа на затылке у сына появилось уплотнение. Затем образовался скос на левой стороне лица. В мае мы были на консультации в столичной клинике, скоро сыну закроют расщелину губы. Также попросили к нейрохирургу, он выявил асимметрию черепа, которую можно исправить специальными шлемами. Начать лечение надо как можно скорее. Помогите его оплатить! Людмила Митрофанова, Тверская область

Руководитель Центра челюстно-лицевой хирургии Виталий Рогинский (Москва): «Шлемы-ортезы изготавливаются по индивидуальным меркам. Лечение займет шесть-девять месяцев, голова примет анатомически правильную форму».

Тёма Шаров, 9 лет, Т-лимфообластная лимфома, Т-лимфообластный лейкоз, спасет трансплантация костного мозга, требуется подбор и активация донора. 199 951 руб.

Внимание! Цена подбора и активации 425 951 руб. Компания, пожелавшая остаться неназванной, внесла 200 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Сахалин» соберут 26 тыс. руб.

Сын рос крепким и здоровым, занимался кикбоксингом. И когда в феврале у него поднялась температура, мы не думали, что болезнь окажется настолько серьезной. Лекарства не помогали. Тёме становилось все хуже: увеличилась лимфоузлы на шее, появилась сыпь. К нашему ужасу, в анализе крови обнаружили онколетки. Обследование показало, что у Тёмы сразу два онкологических заболевания! Врачи назначили химию, но также сыну потребуются пересадка костного мозга. Чтобы понять, кто из семьи лучше подойдет как донор, нужно провести генетическое типирование нас с мужем, двух родных сестер и брата Тёмы. Но государству такие затраты не покрывает. Оксана Шарова, Сахалинская область

Трансфузиолог НМИЦ онкологии имени Н. Н. Блохина Нара Степанян (Москва): «Учитывая диагноз и течение болезни, Тёме необходима трансплантация костного мозга от родственного донора. Его подбор и активацию организует Национальный регистр доноров костного мозга имени Васи Перевощикова».

Ксюша Зубанова, 3 года, врожденный порок сердца, спасет эндоваскулярная операция. 178 875 руб.

Внимание! Цена операции 351 875 руб. Компания, пожелавшая остаться неназванной, внесла 150 тыс. руб.

Телезрители ГТРК «Иртыш» соберут 23 тыс. руб.

Когда Ксюше был месяц, у нее выявили открытое овальное окно в сердце. У нашего старшего сына тоже был такой диагноз, со временем открытое овальное окно у него закрылось — мы надеялись, что у Ксюши будет так же. К сожалению, в апреле кардиохирург поставили ей уже другой диагноз: дефект межпредсердной перегородки. В Томском НИИ кардиологии готовы провести операцию щадящим способом — через сосуды с помощью специального устройства. Но стоит такая операция неподъемных для нас денег. Ольга Зубанова, Омская область

Детский кардиолог НИИ кардиологии Виктория Савченко (Томск): «Требуется закрытие дефекта при помощи окклюдера. После щадящей операции Ксюша быстро восстановится».

Реквизиты для помощи есть в фонде. Возможны электронные пожертвования (подробности на rusfond.ru).

Почта за неделю 12.08.22 – 18.08.22

ПОЛУЧЕНО ПИСЕМ — **60**
ПРИНЯТО В РАБОТУ — **36**
ОТПРАВЛЕНО В МИНЗДРАВ РФ — **8**
ПОЛУЧЕНО ОТВЕТОВ ИЗ МИНЗДРАВА РФ — **0**



все сюжеты
rusfond.ru/pomogite; rusfond.ru/minzdrav

О РУСФОНДЕ

Русфонд (Российский фонд помощи) создан осенью 1996 года для помощи авторам отчаянных писем в «Б». Проверив письма, мы размещаем их в «Б», на сайтах rusfond.ru, kommersant.ru, в эфире телеканала «Россия 1» и радио «Вера», в социальных сетях, а также в 155 печатных, телевизионных и интернет-СМИ. Возможны переводы с банковских карт, электронной наличностью и SMS-сообщением, в том числе из-за рубежа (подробности на rusfond.ru). Мы просто помогаем вам помочь. Всего собрано свыше 17,973 млрд руб. В 2022 году (на 18 августа) собрано 910 607 517 руб., помощь получили 823 ребенка. Русфонд — лауреат национальной премии «Серебряный лучник» за 2000 год, входит в реестр СО НКО — исполнителей общественно полезных услуг. В декабре 2021 года Русфонд получил грант в конкурсе «Москва — добрый город» на привлечение москвичей в Национальный РДКМ, а в январе 2022 года выиграл президентский грант на организацию поиска доноров костного мозга для 200 больных. Президент Русфонда Лев Амбиндер — лауреат Государственной премии РФ.

Адрес фонда: 125315, г. Москва, а/я 110; rusfond.ru; e-mail: rusfond@rusfond.ru
Приложения для айфона и андроида rusfond.ru/app
Телефон: 8-800-250-75-25 (звонок по России бесплатный), 8 (495) 926-35-63 с 10:00 до 20:00

Букет помощи

Участвуйте в акции «Дети вместо цветов»

Школьники 1 сентября бывают двух типов. Воодушевленные, с улыбочкой бегающие навстречу знаниям или опечаленные окончанием каникул, нога за ногу плетущиеся по направлению к школе. Объединяет счастливых и несчастных то обстоятельство, что в руках у них цветы: торжественная линейка впереди, и положено одаривать классного руководителя. Однако стереотип неуклонно меняется — и именно в том, что касается обязательных букетов. Это происходит благодаря акции «Дети вместо цветов».

С 2014 года многие школьники не несут учителям охапки роз, астры или гладиолусы, которые иногда не во что и негде поставить, — родители вместо дорогой покупки собирают средства, чтобы передать их в благотворительные организации. Русфонд присоединился к акции в 2017 году.

Наталья Никитина из подмосковного города Бронницы, мама сына-пятиклассника, тоже приложила руку к изменению образа школьника, который идет 1 сентября учиться. Она, как член родительского комитета класса, уже несколько лет организует участие семей в акции «Дети вместо цветов». День-

ги, которые родители могли бы потратить на букеты, Наталья переводит в Русфонд. Русфонд на слуху, взрослые не сомневаются, что помощь дойдет до адресатов — тяжелобольных сверстников их собственных детей.

— Собираем деньги в конце августа, — рассказывает Наталья. — В среднем получается больше 20 тыс. руб.: в зависимости от своего финансового положения взрослые жертвуют от 500 руб. до 1,5 тыс. руб.

По словам Натальи Никитиной, и дети, и взрослые участвуют в акции с удовольствием: «У нас нет возмущающихся». Все понимают, что доброе дело — помощь детям — гораздо важнее, чем быстро теряющие свою красоту срезанные цветы.

За пять лет участия в акции «Дети вместо цветов» в пользу детей Русфонда было собрано больше 13,3 млн руб. — помощь получили сотни наших подопечных. К примеру, в августе-сентябре 2021 года классы и школы из 49 регионов России, а также из Украины, Узбекистана, Германии, США, Греции, Франции и Саудовской Аравии перевели около 3 млн 860 тыс. руб. Больше половины заявок на участие (всего их было 433) пришло из Москвы — 54%. За лидером следует Санкт-Петербург — 6%

заявок, затем Якутск (4%), Нижний Новгород, Краснодар и Самара (по 2%). Активные были и школы Дальнего Востока, ученики и их родители из Владивостока, Хабаровска, с Камчатки прислали свои пожертвования в общий букет помощи.

Принять участие в акции «Дети вместо цветов» довольно просто: нужно зайти на специальную страницу акции (rusfond.ru/dvc) на сайте Русфонда — здесь можно оплатить сертификат, подтверждающий пожертвование и содержащий благодарности, а также найти подробное, пошаговое руководство к действию. Перевести собранные средства можно как на общий счет Русфонда, так и конкретному ребенку. На этой же странице предлагается скачать макеты для флажков, значков, воздушных шариков и листовки. Москвичи и сармцы смогут заказать атрибутику в офисах региональных бюро Русфонда.

Русфонд надеется, что в новом учебном году география акции «Дети вместо цветов» еще расширится, что позволит тяжелобольным ребятам получить необходимое лечение, реабилитацию и эффективные лекарства.

Наталья Волкова,
корреспондент Русфонда

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

+ индикаторы

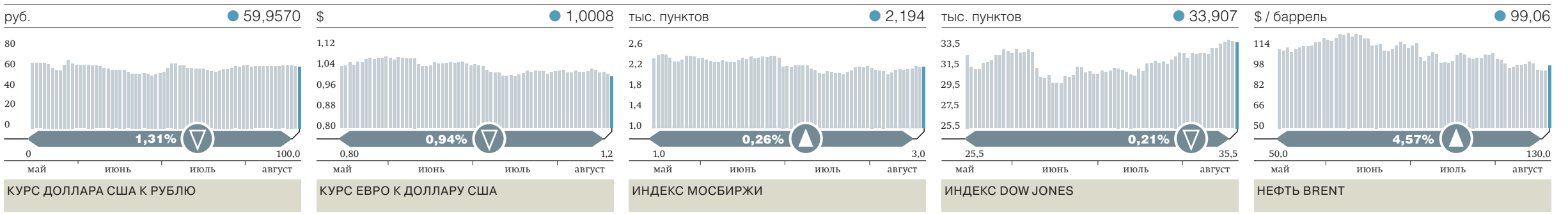
Официальные курсы ЦБ России на 19.08.22

Австралийский доллар	41,5322	Доллар США	59,9570	Канадский доллар	46,4351	Сингапурский доллар	43,3341	Швейцарский франк	62,8810
Английский фунт	72,2122	Евро	60,8957	Китайский юань*	88,2740	Новая турецкая лира*	33,3886	Японская иена**	44,4521
Белорусский рубль	23,3250	Индийская рупия**	75,4289	Норвежская крона*	62,0769	Украинская гривна*	16,2927	*За 10. **За 100.	
Датская крона	81,9342	Казахский тенге**	12,5907	СДР	79,0167	Шведская крона*	57,4670		

Индексы ведущих фондовых бирж на 18.08.22 (пунктов)

Nikkei 225	28942,14 (-280,63)	DAX 30	13697,41 (+70,70)
FTSE 100	1162,3 (+25,9)	DJIA*	33899,18 (-81,14)
NASDAQ Composite*	7541,85 (+26,10)		12972,36 (+34,24)

* На 20:30. По данным агентства Bloomberg.



Врачи без грантиц

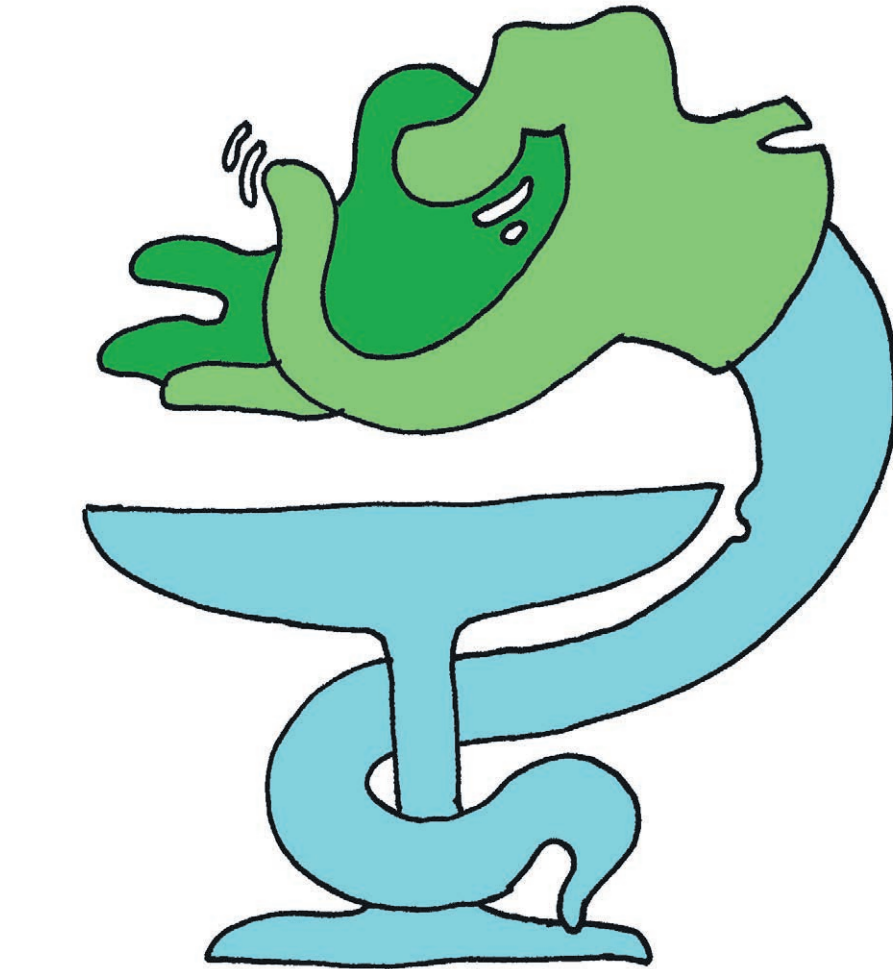
Западные фармкомпании сокращают выплаты за продвижение лекарств

Сокращение инвестиций международных фармпроизводителей в Россию из-за военных действий на Украине напрямую коснулось материального положения российских врачей и отраслевых объединений. По итогам года они могут лишиться около трети выплат от западных компаний в виде грантов в том числе на анализ препаратов, организацию конференций и участие в них. Эти средства позволяли врачам получать дополнительный заработок, а ассоциациям — источник финансирования.

Выплаты западных фармкомпаний, входящих в Ассоциацию международных фармпроизводителей (АИМФ), российским врачам и отраслевым ассоциациям по итогам 2022 года могут сократиться примерно на 30%, полагают гендиректор DSM Group Сергей Шуляк. Big pharma выделяет средства на оплату консультаций, проведение конференций и компенсацию расходов за участие в них, а также в виде пожертвований и грантов. Для производителей это в том числе один из способов продвижения на рынке своих лекарств. В MSD и Bayer, направивших ранее на подобные цели больше всего средств, не ответили на запросы „Ъ“. В AstraZeneca сообщили, что раскроют данные по итогам 2022 года в будущем году.

Причина сокращения — в снижении активности международных фармкомпаний на российском рынке после начала военных действий на Украине, поясняет господин Шуляк. Так, с конца февраля Bayer, Pfizer, MSD, Novartis объявили о приостановке инвестиций в Россию, запуска новых проектов и рекламных кампаний, продолжив поставки в страну большинства своих препаратов.

По итогам 2022 года сократится и объем средств, выделяемых зарубежными фармкомпаниями на проведение новых исследований и разработок в РФ, полагает исполнительный



директор Ассоциации организаций по клиническим исследованиям (АОКИ) Светлана Завидова. Ушедшая из России американская BMS уже прекратила и текущие испытания. В первой половине года Минздрав выдал 111 разрешений на международные много-

центровые исследования в РФ — это на 27,5% меньше год к году. Опрос, проведенный АОКИ в середине июля, показал, что из 78 заявленных ранее испытаний 55 приостановлены, а 18 уже точно не будут проводиться в стране. По подсчетам „Ъ“, в 2021 году фар-

мкомпаниями на такие исследования было выделено 8,37 млрд руб., что больше на 3,6% год к году.

По итогам прошлого года big pharma выделила на выплаты врачам, отраслевым ассоциациям и на проведение исследований 19,3 млрд руб., увеличив траты на 22,6%, подсчитал „Ъ“ на основе отчетов 47 компаний — членов АИМФ. Они обязаны ежегодно отчитываться о таких выплатах, согласно Кодексу надлежащей практики. «Для врачей это (выплаты от фармкомпаний. — „Ъ“) дополнительный доход, а для отраслевых объединений — основной источник финансирования, так как членские взносы не могут обеспечить их деятельность», — поясняет Сергей Шуляк.

По подсчетам „Ъ“ на основе отчетов компаний, в 2021 году заметнее всего — на 50,2% год к году, до 3,7 млрд руб., — выросли выплаты международных фармкомпаний российским врачам. Больше всего на эти цели потратил Novartis — 405,6 млн руб. Среди специалистов самую большую сумму — 1,5 млн руб. — получил от Janssen онколог Николай Жуков. Он отказался от комментариев.

Выплаты отраслевым организациям за тот же период увеличились на 39,2%, до 3,7 млрд руб. Больше всего средств — 773,9 млн руб. — на эти цели направила Bayer. Среди всех организаций самую крупную выплату за консультационные и проведение мероприятий получило Российское общество клинической онкологии (RUSSCO): ему в 2021 году AstraZeneca перечислила 152,1 млн руб.

«Компания десять лет поддерживает наш проект по молекулярно-генетическому тестированию для определения тактики лечения и прогноза у онкопациентов», — поясняет исполнительный директор RUSSCO Вера Карасева.

деловые новости — 9

правила игры



при смене брендов изучал корреспондент отдела потребительского рынка

Никита Щуренков

Массовый исход западных компаний из страны привел к такому же массовому копированию успешных торговых марок. В попытке удержать аудиторию, привыкшую к IKEA, H&M и Starbucks, местные предприниматели пытаются апроприировать любовь россиян к покидающим их брендам. И если новоявленная сеть фастфуда «Вкусно — и точка» нарочито отходит от красно-желтых цветов своего предшественника — McDonald's, то другие, напротив, ищут способы мимикрировать свой продукт под привычные марки.

Так, например, поступила образовавшаяся на осколках ушедшей Starbucks новая сеть Stars Coffee. Компания изобразила у себя на логотипе девушку в кокошнике, отсылая напоминающую русалку Сирену. На

Сейчас вместо того, чтобы предложить россиянам новые идею или бренд, бизнес пытается выдать имитацию за оригинал

«Яндекс.Маркете» появился раздел «Как у IKEA», где собраны товары, похожие на продукцию шведского ритейлера. Вот аналог простыни DV-ALA — ARUA, а вот — комод PACT. Вместо Coca-Cola у нас теперь Cool-Cola или Funky Monkey Cola, а на месте монобрендовых магазинов Levi's — торговые точки Jns.

Но за привычными брендами ушедших компаний обычно стоит проверенное годами качество. Они десятилетиями работали над созданием нужного качества, проводя масштабные рекламные кампании и налаживая коммуникацию со своей аудиторией через кинематограф и медиа. Крупные компании предлагали покупателям бюджетную на рынке и при этом симпатичную мебель, варили кофе всегда одинакового вкуса, продавали джинсы только определенного качества. Хотелось бы верить, что преемники смогут хоть как-то соответствовать.

В противном случае нас ждет судьба жителей Меланезии, где после Второй мировой войны расцвел карго-культ — религиозное движение, последователи которого верят, что западные товары созданы духами. В попытке приумножить количество этих самых предметов островитяне проводят различные ритуалы, похожие на действия жителей Запада. Например, строят самолеты или целые аэродромы из дерева и пальмовых листьев. Примерно так же в России 2022 года увлеклись производством Fresh Cola.

Но и в нашей собственной истории за примерами далеко ходить не надо. На рынке все чаще вспоминают, как в России девятых из-за дефицита огромной популярностью пользовалась техника inSony, viewS-ony и прочие похожие на японскую Sony подделки. И сейчас вместо того, чтобы предложить россиянам новые идею или бренд, бизнес пытается примазаться к раскрученному имиджу оригинала.

Впрочем, потребителя вряд ли удастся ввести в заблуждение более одного-двух раз — после разочарования он просто прекратит пользоваться продуктом. А предпринимателю придется либо закрываться, либо озадачиться работой над собственной торговой маркой и идеей, которая за ней будет стоять.

Газовый счетчик накрутил миллиарды

Немецкие импортеры газа оценили убытки от падения поставок из РФ

Немецкие газовые компании предварительно оценили в €32 млрд свои потенциальные убытки от недопоставок российского газа в страну за период с 1 октября 2022 года по 1 апреля 2024 года. Власти Германии, чтобы покрыть эти расходы компаний, ввели для конечных потребителей газовый налог. Одновременно они решили снизить НДС на газ втрое, что, по оценкам аналитиков, может компенсировать для потребителей большую часть расходов в связи с новым налогом. Но, возможно, налог придется повысить, потому что в нынешнем объеме он вряд ли сможет покрыть затраты немецких импортеров.

Немецкие газовые компании, занимающиеся импортом газа, считают, что им потребуется €32 млрд компенсации из-за необходимости замещать снизившиеся поставки из России. Такие данные 18

августа раскрыл оператор немецкого газового рынка Trading Hub Europe (TNE), на которого правительство Германии возложило функции распределения субсидий для импортеров. По данным TNE, заявки на получение компенсаций подали 12 компаний, однако содержащиеся в них оценки не проходили аудит и могут быть в дальнейшем скорректированы как в большую, так и в меньшую сторону. В заявках речь идет о периоде в полтора года — с 1 октября 2022 года по 1 апреля 2024 года.

Суть проблемы в том, что из-за снижения «Газпромом» поставок в Германию его клиенты, в первую очередь Uniper, вынуждены закупать недостающие объемы газа по высоким ценам на споте, чтобы обеспечить собственных потребителей. Uniper раскрыл в своей отчетности, что только в первом полугодии вызванные такими сделками убытки составили €6,5 млрд. Власти Германии экстренно поддержали

Uniper, влив ему в капитал €15 млрд и предоставив льготные кредиты.

Чтобы системно решить проблему, немецкое правительство решило ввести для всех газовых компаний специальный налог, средства от которого TNE должен перераспределять тем импортерам, которые пострадали от снижения поставок из России. При этом власти Германии в рамках закона, вступившего в силу 9 августа, разрешили газовым компаниям полностью перекладывать газовый налог в цену для конечных потребителей, в том числе населения. Размер налога установлен на уровне 2,419 евроцента за 1 кВт•ч (примерно 16,2 руб. за кубометр). Кроме того, был введен отдельный налог для заполнения газовых хранилищ — он тоже взимается с газовых компаний, а средства идут TNE, который закупает на них газ для заправки в хранилища. Размер этого налога существенно меньше — €0,59 за 1 МВт•ч (примерно 0,4 руб. за кубометр).

Чтобы компенсировать эффект от газового налога для потребителей, власти Германии 18 августа объявили о снижении НДС на газ с 19% до 7% с 1 октября по конец марта 2024 года. По оценке Себастьяна Дуллиена из немецкого института экономических исследований IMK, снижение НДС уменьшит доход бюджета Германии в этот период на €14 млрд. При этом такая мера компенсирует потребителям примерно две трети затрат, связанных с введением газового налога, а также замедлит инфляцию на 0,7 процентного пункта в оставшиеся месяцы 2022 года и на 0,8 процентного пункта в 2023 году. В то же время господин Дуллиен отмечает, что снижение цен на газ уменьшит стимулы к его экономии.

Неясно, насколько запрошенный немецкими компаниями размер компенсаций реально соответствует их потребностям. Сумма в €32 млрд является просто прогнозным объемом сбора налога в предстоящие

полтора года при нынешней ставке в 2,4 евроцента за 1 кВт•ч и ожидаемом объеме потребления газа. Однако реальный разрыв между ценой газа, по которой его приобретают компании-импортеры, и ценой поставки немецким потребителям даже сейчас, видимо, существенно больше, чем размер налога. Так, налог может компенсировать примерно \$270 за тысячу кубометров, при этом текущая цена газа в северо-западной Европе — около \$2,5 тыс. за тысячу кубометров. При такой цене газа немецким импортерам понадобилось бы около €170 млрд, чтобы приобрести столько газа с 1 октября 2022 года по 1 апреля 2024 года такой же объем топлива, какой они прежде закупали в России.

TNE отмечает, что, хотя нынешний размер газового налога установлен на весь период вплоть до апреля 2024 года, регулятор может изменить его, но не чаще чем раз в три месяца.

Юрий Барсуков

Ozon объявился

Маркетплейс вышел на рынок классифайдов на фоне нового регулирования отрасли

Как выяснил „Ъ“, Ozon запускает сервис онлайн-объявлений частных лиц. Он уже заработал в Ростове-на-Дону и должен быть расширен на всю страну. Участники рынка признают, что появление нового игрока своевременно: на фоне экономического кризиса и ограничений поставок спрос на бывшие в употреблении товары растет. Но в Ozon не скрывают, что проект придется свернуть в случае принятия поправок к закону «О рекламе», предполагающих создание единого оператора цифровой наружной рекламы и досок объявлений. Они уже прошли первое чтение.

Маркетплейс Ozon запустил собственную доску объявлений, следует из письма компании в Минэкономики от 6 июля с предложениями к поправкам к закону «О рекламе», внесенному в Госдуму 8 июля зам-

предом комитета Госдумы по экономической политике Артемом Кирьяновым (15 июля документ принят в первом чтении). В Ozon „Ъ“ подтвердили, что сервис «Объявления» доступен с 3 августа в Ростове-на-Дону, планируется его запуск во всех остальных городах России.

Классифайд работает в качестве раздела на портале маркетплейса. Объявления о продаже товаров могут размещать как физические лица, так и продавцы Ozon — например, для реализации уцененных товаров. В разделе размещаются фотографии реального состояния товара. В общей выдаче объявления будут встраиваться отдельными виджетами, объяснили в Ozon. Сервис доставки пока не предусмотрен. Инвестиции в проект не раскрываются.

Между тем в письме Минэкономики компания отмечает, что принятие законопроекта в текущем виде «потребует полного прекращения

деятельности Ozon либо закрытия сервиса размещения объявлений, что приведет к значительному усугублению текущих экономических проблем как для самой компании, так и российских граждан».

Поправки, предложенные господином Кирьяновым, предполагают, что управление всеми рекламными экранами, а также классифайдами будет передано единому оператору. Необходимость этого объясняется защитой билбордов и сервисов объявлений от кибератак. Многие участники рынка (Avito, «Юла», HeadHunter, YouDo, «Авито.ру» и др.), а также госорганы уже активно высказывались против принятия поправок, подчеркивая риски монополизации рынков. Автор поправок настаивает, что об этом речи не идет.

Председатель совета Фонда развития цифровой экономики Герман Клименко уверен, что, даже если поправки к закону «О рекламе» будут приняты, профильные сервисы не

закроются. «Однако совершенно не ясно, как они будут работать», — признает эксперт. — Пока не появляются подзаконные акты, весь рынок будет находиться в подвешенном состоянии».

С этим не согласен глава Института исследований интернета Карен Казарян. По его словам, текущие формулировки проекта поправки к закону «О рекламе» «позволяют допустить, что оператор классифайдов может быть не один». Немного не может быть иностранной структурой, зарегистрированной на Кипре, на эту роль претендовать не может, а запускать классифайд, которым компания не сможет фактически управлять из-за нового регулирования, нет смысла, — поясняет эксперт.

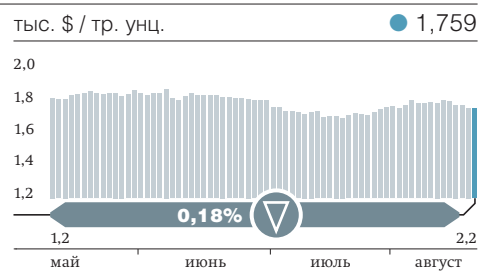
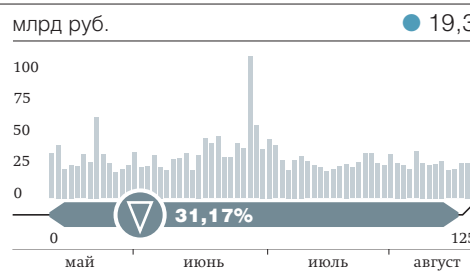
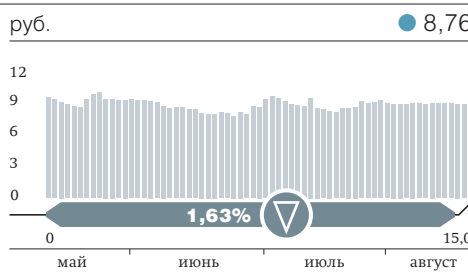
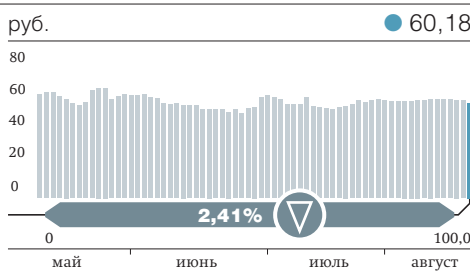
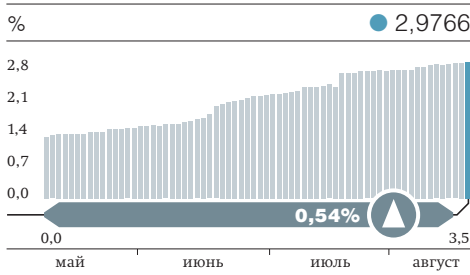
В то же время аналитики считают, что запуск проекта не стоил компании больших вложений. Леонид

Делицин из «Финама» оценил разработку классифайда в 15–25 млн руб. Создание сервиса с использованием существующей платформы не требует больших инвестиций, согласен гендиректор «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров.

Появление нового игрока — ожидаемое явление: спрос на бывшие в употреблении товары на фоне экономической ситуации и санкций растет, а на классифайдах появляются позиции, недоступные в открытой продаже, отметил источник „Ъ“ на рынке классифайдов. На Amazon, модель которого во многом перенял Ozon, также есть возможность продать и покупки подержанных товаров. Маркетплейсы вынужденно создают все сервисы, которые есть у конкурентов, считает Леонид Делицин: «У потребителя не должна возникать необходимость отлучиться с маркетплейса за каким-либо товаром или услугой».

Анастасия Гаврилюк

Деловые новости



Юань третью будет

Доля в объеме биржевых торгов растет благодаря экспортерам, импортерам и инвесторам

Курсы ведущих мировых валют на российском рынке обновили трехнедельные минимумы. В ходе торгов на Московской бирже курс доллара опустился ниже уровня 59 руб./\$, а курс евро — ниже 60 руб./€, юань — до 8,68 руб. На рынке активизировались экспортеры, которые начали готовить рубли для уплаты августовских налогов, — основные продажи ведутся в евро и юане. Доля юаня в объеме торгов ключевыми валютами превысила 30%.

В четверг, 18 августа, на торгах Московской биржи курс доллара обновил трехнедельный минимум — в ходе торгов курс американской валюты опустился до отметки 58,90 руб./\$, минимального значения с 24 июля. Это почти на 1,85 руб. ниже значений закрытия предыдущего дня. По итогам торговой сессии курс остановился возле отметки 59,53 руб./\$, потеряв за день 1,22 руб. Курс евро в ходе торгов опускался до минимума с 26 июля — 59,60 руб./€, а закрылся на отметке 60,18 руб./€, что на 1,48 руб. ниже значений предыдущего дня. Менее значительно снизился юань, только на 1,6%, до 8,756 руб./юань.

Активность торгов выросла только в юане. Объем торгов китайской валютой с поставкой «завтра» составил 70,82 млрд руб., что на 27% выше показателя предыдущего дня, и это второй по величине показатель за все время торгов. Большую часть дня объем торгов в юане превышал показатель по доллару, объемы торгов которыми только под занавес торговой сессии вырвались вперед, составив по итогам дня 81,6 млрд руб., что почти на 10%

ниже показателя среды. Объем торгов с евро составил 74,65 млрд руб., что на 11% ниже показателя предыдущего дня, но почти на 15% выше среднего значения с начала месяца. В итоге доля юаня в торгах ключевыми валютами достигла 31% против 18% месяцем ранее.

Укрепление рубля связано с началом налогового периода в РФ. До следующего четверга компаниям предстоит заплатить взносы на сумму порядка 1 трлн руб., еще порядка 0,4 трлн руб. — до 28 августа по налогу на прибыль, оценивает начальник аналитического управления банка «Зенит» Владимир Евстифеев. «Не исключено, что экспортеры заранее начинают активизировать продажу валютной выручки для предстоящих налоговых платежей», — отмечает господин Евстифеев.

Однако если раньше в налоговый период компании продавали в первую очередь избыточную долларовую ликвидность, то сейчас — евро и юане. Высокая активность в евро, как отмечает ведущий аналитик отдела глобальных исследований «Открытие Инвестиции» Олег Сыроваткин, связана с продажей валюты, полученной в качестве платежа за поставки российского газа. А во внешнеэкономической деятельности многие компании переходят на юань. По словам главного аналитика ПСБ Егора Жильникова, большое количество секторов уже перешли на экспорт на азиатские рынки (например, черная металлургия), ввиду чего у компаний формируется скорее избыток юаней, чем долларов.

На юани находятся и покупатели — в лице китайских импортеров, которые поглощают растущее предложение этой валюты. За первые семь

месяцев 2022 года экспорт Китая в Россию вырос на 5,2%, до \$36,3 млрд. В итоге в отдельных отраслях китайские производители заняли лидирующие позиции, в частности, во втором квартале более 80% ввезенных в Россию новых легковых автомобилей были китайского производства (см. материал на стр. 1).

Высокий интерес к китайской валюте отмечается и со стороны российских частных инвесторов. Этому способствует не только токсичность доллара и евро, но и появление новых инструментов, номинированных в юанях. После успешного дебютного размещения на российском рынке облигаций «Руссала» (см. «Б» от 28 июля) на будущей неделе аналогичные бумаги предложит «Полюс». «Участники торгов могут готовиться и приобрести необходимое количество юаней для участия в предстоящем размещении», — отмечает финансовый директор Экспобанка Эрнст Беккер. С учетом размера внутренних рублевых ставок и перспективы дальнейшего снижения ключевой ставки ЦБ РФ, как считает Владимир Евстифеев, инвестиции в юанях уже могут составить конкуренцию и рублю.

В сложившихся условиях доминирование юаня на валютном рынке неизбежно, это вопрос времени, считают аналитики. «До конца года мы еще не раз увидим возрастающие обороты в торговле юанем. Закрепление доминирующего положения китайской валюты на российском рынке можно ожидать уже в начале 2023 года», — считает Эрнст Беккер. При этом доллар и евро, как отмечает Егор Жильников, плавно уйдут на второй план.

Виталий Гайдаев

Как фанера над Россией

Рынок снижается на фоне санкций и проблем с экспортом

Показатели российского сектора фанеры, который наиболее сильно пострадал от санкций ЕС, продолжают падать. На фоне сокращения экспорта на 16% и профицита на внутреннем рынке цены на отдельные виды продукции упали в первом полугодии на четверть. Такая ситуация может привести к разорению небольших предприятий, полагают аналитики. В правительстве обещают не допустить банкротств, а эксперты рассчитывают на стабилизацию ситуации к концу года.

Цена на некоторые виды фанеры в ритейле сократилась на 25% по итогам первого полугодия, свидетельствуют расчеты агентства WhatWood. В частности, отпускная цена на березовую фанеру формата 1525x1525 толщиной 10 мм опустилась до диапазона 19–22 тыс. руб. за кубометр (без НДС). Как поясняют эксперты, этот продукт является одним из самых низкомаржинальных среди древесных плит. Цена на ламинированную фанеру формата 1220x2440 толщиной 18 мм составляет 34–36 тыс. руб. за кубометр.

Проседание цен является последствием сокращения экспорта из-за западных санкций, которые номинально вступили в силу 10 июля, но фактически действовали еще с апреля. Так, из 4 млн кубометров производимой в России фанеры 3 млн шли на экспорт, из них 60% — в ЕС.

В первом полугодии выпуск фанеры упал на 15%, до 1,9 млн кубометров, что ниже показателей даже пандемийного 2020 года. В июне, по данным Росстата, выпуск фанеры составил 174,5 тыс. кубометров, что также является рекордно низким уровнем. Аналитики WhatWood полагают, что негативная динамика сохранится в течение всего года. По оценкам агентства, экспорт фанеры из России в первом полугодии упал на 21%, до 1,3 млн кубометров. В текущей ситуации нельзя исключить, что с рынка может уйти часть небольших предприятий.

Сокращения в секторе фанеры влияют на всю цепочку: производители продолжают уменьшать объемы закупки лесосырья, а его поставщики — объемы заготовки. В итоге в первые месяцы осени может возникнуть нехватка лесосырья, и себестоимость конечного продукта будет расти, полагают в WhatWood.

«Свезе» Алексея Мордашова, которая оказалась еще и под санкциями США, «Б» пояснили, что все комбинаты группы работают, но со сниженной нагрузкой (на уровне 30–35%). «Это связано с серьезными внешними ограничениями, с фактическим закрытием западных рынков для продукции российского леспрома. При этом мы находимся в поиске новых рынков сбыта и клиентов на доступных на-

правлениях. В ближайшем будущем мы ожидаем отладки логистических цепочек, это поможет расширить возможности поставок, например, в азиатские регионы. Одним из приоритетных для нас по-прежнему остается внутренний рынок», — заявили в компании.

В Минпромторге «Б» заверили, что держат на особом контроле ситуацию на фанерных предприятиях, а регионы отчитываются об изменении объемов выпуска еженедель-

ЦИТАТА



Основным производством, пострадавшим от санкций, стало фанерное производство. Это было прогнозируемо — Олег Бочаров, замглавы Минпромторга, 13 июля

но. Сейчас ситуация стабильна, говорят в министерстве. «Ведомство предпринимает все усилия, чтобы не допустить закрытия и банкротства заводов, и предприятия прошли этот сложный период с наименьшими потерями», — подчеркнули там. Минпромторг также работает над внесением изменений в ряд актов для стимулирования экспорта, другим направлением работы является расшивка узких мест с точки зрения доставки грузов — обеспечение лесопромышленных предприятий подвижным составом (как морским, так и железнодорожным).

Директор Рослесинфорга Павел Чащин подтверждает данные по падению производства фанеры за полгода на 16% (до 1,9 млн кубометров). По его словам, переориентация на внутренний рынок, безусловно, требует времени, но уже наметились тенденции, которые позволят до конца года рынку стабилизироваться. Первая — появление так называемого параллельного экспорта. «Мы это уже наблюдаем в Европе, которая в разгаре нарастила поставки березовой фанеры из Азии, в основном Китая, а тот при этом нарастил ввоз российской фанеры, из которой и произведена фанера. Плюс на российскую фанеру сейчас растет спрос в странах Ближнего Востока», — говорит он. — Второй фактор — внутренний спрос. Фанера по этим показателям заняла первое место, на нее приходится 80% спроса на все строительные материалы из дерева».

Ольга Мордюшенко

Граждане платят потом

Объемы платежей в рассрочку растут быстрее других потребкредитов

По итогам года объемы рынка сервисов рассрочки (BNPL) могут достичь 8 млрд руб. Пока это сотые доли процента в общем объеме потребительского кредитования, однако, по оценкам экспертов, рынок будет расти быстрее других сегментов. В первую очередь это произойдет за счет увеличения числа клиентов, а не среднего чека. Также аналитики ожидают увеличения доли просроченных кредитов и, как следствие, «совершенствования» систем скоринга.

По данным сервиса по предоставлению рассрочки FlexiPay, с которыми ознакомился «Б», количество пользователей BNPL-сервисов («покупай сейчас, плати потом») с начала года выросло на 25%. Количество клиентов, которые воспользовались рассрочкой BNPL с начала года, достигло около 1,5 млн человек, что больше аналогичного показателя прошлого года на 29%. По итогам года число клиентов BNPL-сервисов достигнет 2,9 млн человек, уверен исполнительный директор FlexiPay Алексей Трифонов.

Так как рынок только формируется, долгосрочной статистики по его объемам в денежном выражении нет, в общем объеме рынка потребительского кредитования на BNPL

приходится сотые доли процента. По оценкам FlexiPay, с начала года объем рынка BNPL достиг 3 млрд руб., а по итогам года может составить 8 млрд руб. Для сравнения: объем сегмента POS-кредитования только за июль текущего года достигал 24,8 млрд руб. (данные Frank RG).

25 процентов составил с начала года рост числа граждан, которые воспользовались платежами в рассрочку

Но если сравнить развитие BNPL-сегмента в России с его развитием, например, в Казахстане, где на BNPL приходится 20% потребкредитования, становится очевидно, что потенциал роста рынка в России огромный, полагает старший менеджер практики консультирования на финансовом рынке «ТедО» (ранее PwC) Руслан Мухомеджанов.

Сейчас в России BNPL-сервис предлагают, например, «Яндекс» («Сплит»), «Тинькофф» («Долями»),

ЦФТ (PayStep), маркетплейс Ozon, Сбербанк («Плати частями»). Работают в сегменте и микрофинансовые организации — в начале года проект «Дели на части» запустила МКК «Арифметика».

В «Яндексе» подтвердили тенденцию быстрого роста BNPL. В среднем валовой объем торговых операций на пользователя, попробовавшего «Сплит» в первый раз, увеличивается примерно на треть в течение следующих нескольких месяцев, рассказали в компании.

По оценкам главы группы рейтингов финансовых институтов АКРА Валерия Пивня, рынок BNPL будет развиваться с небольшим опережением традиционного потребительского кредитования (которое, впрочем, в этом году пока стагнирует — по данным ЦБ, опубликованном 18 августа, в январе-июле сегмент показал снижение на 0,7%). Рост будет происходить преимущественно за счет увеличения числа клиентов, полагает эксперт.

В дальнейшем, по мере формирования рынка BNPL и усиления регулирования на нем, темпы роста могут замедлиться. Так, на рынке достаточно распространена практика оформления продукта без согласия клиента, например, по факту просмотра им рекламного предложения.

«Это могло оказать значимое влияние на динамику числа клиентов», — отмечает замдиректора группы рейтингов финансовых институтов агентства НКР Егор Лопатин. — Оценивать перспективы дальнейшего развития рынка с учетом подобной практики достаточно сложно».

Однако с учетом того, что стандарты выдач в сегменте BNPL мягче, чем при обычном кредитовании, просрочка также может показывать более высокие значения. На текущий момент около 10% клиентов BNPL имеют проблемы с обслуживанием ранее полученных займов, уточняет господин Трифонов.

Президент СРО НАПКА Эльман Мехтиев полагает, что на данный момент ситуация с просрочкой в сегменте выглядит достаточно стабильной — «это определяется коротким сроком кредитования, за который в обычное время финансовое положение заемщика кардинально не меняется». Господин Мухомеджанов полагает, что системы скоринга в BNPL будут совершенствоваться (с использованием искусственного интеллекта, на более широком срезе данных и пр.), чтобы сделать предложения дифференцированными для разных категорий клиентов и не допустить существенного роста просрочки.

Полина Трифонова

Торговля хочет в свой ограниченный «Мир»

Ритейлеры просят продлить регулирование комиссий платежной системы

Минпромторг и ритейлеры предлагают законодательно ограничить эквайринговые комиссии отдельно для кредитных и дебетовых карт. После ухода с рынка международных платежных систем (MPC) ПС «Мир» стала монополистом, а контроль тарифов монополией — широко распространенная в мире практика. Представители банковского сообщества отмечают, что ограничение комиссий даст дополнительное конкурентное преимущество крупным торговым сетям и универсальным банкам, выдавшим их более мелких коллег с рынка.

Минпромторг 18 августа провел совещание по вопросу целесообразности продления решения ЦБ об установлении максимального значения эквайринговых комиссий на уровне 1%. В письме к участникам совещания Минпромторг обращал внимание, что «истечение 31 августа 2022 года периода действия решения о фиксировании размера ставки на фоне отсутствия конкуренции на рынке платежных систем из-за ухода зарубежных игроков (Mastercard и VISA) вернет конфликтность ситуации на прежний уровень... — до принятия ограничений». На запрос «Б» в министерстве не ответили.

Около двух месяцев назад ЦБ сообщил, что не планирует продлевать действие ограничений эквайринговых комиссий (см. «Б» от 24 июня). Нынешнее ограничение комиссий было введено с 18 апреля по 31 августа и, по подсчетам участников рынка, позволит ритейлерам сэкономить от 60 до 80 млрд руб.

По словам одного из участников совещания, представители ритейла настаивали, что комиссии не должны превышать 0,3–0,5%, и даже заявили, что не заинтересованы в развитии безальтернативной оплаты, предложив отменить обязательный прием банковских карт. Лява АКИТ Артем Соколов отмечает, что MPC ушли, их тарифы остались, а НСПК стала монополистом. «Я считаю, что размер межбанковских комиссий необходимо пересмотреть в сторону снижения», — отмечает он. — Такой подход всегда применялся ко всем монополиям — тарифная политика должна быть обоснованной и согласованной с ФАС, Минпромторгом и ЦБ».

В ФАС считают, что ограничение комиссий за оказание услуг эквайринга приведет к необходимости компенсации возникающих у банков затрат за счет повышения цен других продуктов. «Кроме того, действующее законодательство предоставляет ЦБ право при необходимости определять максимальное значение эквайринговых комиссий», — сообщили там. — Дополнительных законодательных ограничений для корректировки стоимости эквайринга не требуется».

В ЦБ отмечают, что «анализ применения меры показывает, что на время ее введения снижения цен на потребительские товары не происходит, в то же время банки сокращают или приостанавливают программы лояльности, вводят дополнительные комиссии за обслуживание».

В Ассоциации банков России (АБР) обратили внимание, что снижение эквайринговой комиссии (до 1%) вынудит банки сменить бизнес-модель. «В случае административного ограничения ставок

эквайринга на уровне 1% банкам-эквайерам будет нерентабельно обслуживать предприятия с общим торговым оборотом менее 24 млн руб. в год», — рассказал вице-президент АБР Алексей Войлуков. Это значит, что более 70% торгово-сервисных предприятий (ТСП) в сфере розничной торговли и услуг будут вынуждены покупать и обслуживать оборудование за свой счет или уйти в наличные расчеты.

В АБР считают, что от снижения эквайринговых комиссий выиграют крупные торговые сети, которые уже сейчас имеют тарифы существенно ниже среднерыночных. «Фактически это даст им дополнительное конкурентное преимущество и позволит еще сильнее монополизировать рынок, выдвигая с него игроков из сегмента МСП», — говорит Алексей Войлуков. При этом, по его словам, аналогичный эффект будет наблюдаться и на банковском рынке: крупные универсальные банки нередко уже сейчас предоставляют услугу эквайринга по тарифам ниже окупаемости, но имеют возможность компенсировать потери за счет предложения сопутствующих банковских услуг и продуктов.

«С моей точки зрения, вопрос снижения стоимости сопровождения платежных операций для ТСП эффективно урегулируется естественным путем — при переходе на расчеты через СБП, где комиссии изначально ниже», — говорит глава правления ассоциации «Финансовые инновации» Роман Прохоров. Ограничительное регулирование эквайринговых комиссий, по его мнению, снижает привлекательность перехода на расчеты через СБП и таким образом тормозит его внедрение.

Максим Буйлов

Китайские машины прижимают к обочине



«Автостат» оценивал импорт машин в РФ в июне в 8,3 тыс. новых и 15,8 тыс. подержанных автомобилей, в июле — в 8 тыс. новых и почти 17 тыс. машин с пробегом. В рамках этого расчета новым считается автомобиль, с момента выпуска которого прошло менее трех лет. При этом наибольшая доля в импорте новых машин во втором квартале приходилась на Китай (в штуках — 80,6% против 28,3% в первом квартале), подержанных — традиционно на Японию.

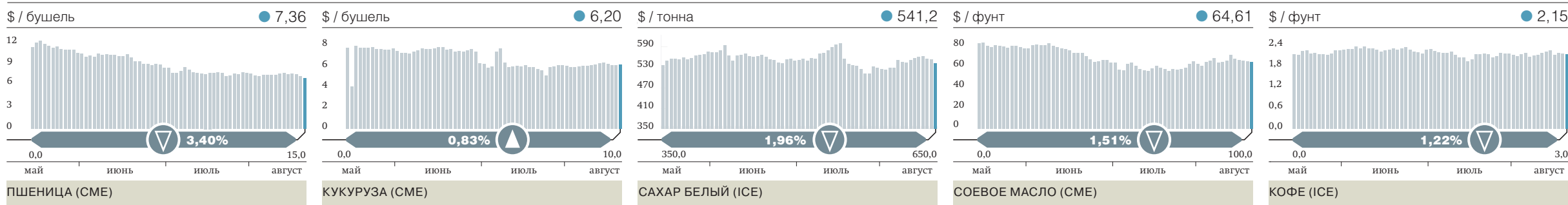
Большой объем китайского импорта во втором квартале можно объяснить в том числе относительно стабильными поставками в весенние месяцы — они были даже выше, чем в июне, и достигли \$190,7 млн в марте и \$84,6 млн в апреле, после чего начали сокращаться. Тогда как по другим направлениям импорт весной значительно просел после начала военных действий на Украине и введения санкций. Напомним, что из ЕС в РФ

запрещено поставлять машины стоимостью свыше \$50 тыс., из Японии — свыше \$6 млн. Также запрещен экспорт автомобилей из США в Россию — «Б» не обнаружил в таможенной статистике страны ни одного поставленного в РФ легкового автомобиля. Китай и Южная Корея ограничений не вводили.

Сергей Удалов из «Автостата» полагает, что импорт автомобилей в РФ в ближайшее время продолжит расти, в том числе благодаря доступу компаний к каналу параллельного импорта. Тем не менее объем поставок будет ограничен возможностями логистики и перевода денег за рубеж: «Импорт из ЕС без транзита, например, сходит на нет, если судить по российским данным». При этом вес поставок из Южной Кореи, исходя из статистики, в ближайшие месяцы увеличится, хотя, считает аналитик, «в долгосрочной перспективе китайские марки будут наращивать отгрузки и сохраняют высокую долю рынка».

Ольга Никитина

деловые новости



первые лица

«Rutube пока что несопоставим с YouTube»

Глава Rutube Александр Моисеев о новых возможностях и ограничениях

Большинство российских интернет-сервисов так или иначе выиграли от блокировки международных конкурентов, масштабы которой усилились после начала военных действий на Украине, и их собственных решений об ограничении работы в РФ. Принадлежащий «Газпром-медиа холдингу» Rutube — один из немногих отечественных ресурсов, сосуществующих со все еще самым популярным видеохостингом YouTube от Google. О разнице в целях с YouTube, модерации и «обнулении» истории сервиса рассказал гендиректор Rutube Александр Моисеев.

— Rutube объявил о перезапуске в апреле, на следующий день после того, как в публичном поле появилось письмо Минобрнауки о необходимости перенести ролики из YouTube. К тому моменту уже месяц обсуждалась тема блокировки YouTube в России, которой в итоге так и не произошло. Тогда было много разговоров о российских аналогах и заменах западных сервисов. Как ситуация отразилась на имидже и аудитории Rutube?

— Думаю, надо в первую очередь отметить, что перезагрузка Rutube и события вокруг YouTube — это два параллельных, несвязанных процесса. Слухи о YouTube в разных случаях имеют под собой разные основания, и я думаю, что отключение монетизации в России в целом вызвало волнение. А когда люди слышат, что будет заблокирована основная по объему трафика площадка, они, конечно, стараются перейти на другие.

Помогает ли трафику Rutube блокировка YouTube в каком-то виде или снятие монетизации? Ответ очень неоднозначный. У тех, кто смотрит YouTube в России, в одночасье появились «премиальные» аккаунты, потому что если на нем нет монетизации для авторов, то нет и рекламы для зрителей. Конкуренция усложнилась: мы хотим давать рекламу, чтобы блогеры могли зарабатывать, но на YouTube рекламы нет. Конечно же, в этот момент YouTube для зрителя удобен.

Ежедневно 7–10% загружаемого видео не проходит модерацию, и речь идет не только о нарушении авторских прав

— Rutube планирует вводить подписку без рекламы и с разделением доходов с авторами?

— В перспективе будет, но сейчас мы решаем более насущные вопросы и задачи. Надо понимать, что YouTube — это международная площадка с многомиллиардной пользовательской базой, которая системно дает иные технологические преимущества, чем Rutube. Они работают с другим массивом данных и с другим количеством пользователей, следовательно, действуют другие рекламные механизмы. Нужно конкурировать на почве того, что мы можем быть гораздо более локальными. Можем быть ближе к пользователю и предлагать преимущества, которые не даст ни один транснациональный фонд, который не понимает локальную специфику.

Мы хотим из Rutube сделать площадку по типу социального лифта. Допустим, ты творческий человек, приходишь, размещаешь видео, начинаешь зарабатывать. Смотрят больше — больше зарабатываешь. А так как площадка выступает частью большого медиахолдинга, есть возможность дальнейшего продвижения. Например, тебе предоставят продакшен для съемки проекта, а еще ты можешь попасть в фильм — у такой площадки как у стартового трамплина больше перспектив. Локальных, конечно.

Конкуренция усложнилась: мы хотим давать рекламу, чтобы блогеры могли зарабатывать, но на YouTube рекламы нет

— Но получается, что за бортом остаются потребности зрителей, которые хотят смотреть контент других культур и других стран, или тех, кто хочет выкладывать ролики с расчетом на международную аудиторию.

— У любой площадки, у любого приложения или решения всегда есть определенный фокус. В случае с YouTube исходный фокус был на англоязычную аудиторию. Фокус Rutube — русскоязычная публика. И я думаю, что, с ее точки зрения, мы очень скоро преодолеем показатели количества контента других платформ. В мире много людей, которые го-



ЛИЧНОЕ ДЕЛО

МОИСЕЕВ АЛЕКСАНДР СЕРГЕЕВИЧ

Родился 28 апреля 1980 года в Москве. В 2002 году окончил факультет вычислительной математики и кибернетики МГУ. С 2001 по 2006 год трудился в различных телеком-компаниях. В 2006 году пришел в «Лабораторию Касперского», занимался развитием бизнеса в Италии и Израиле. В 2013 году стал управляющим директором компании в Европе, в 2016 году — директором по продажам на мировом рынке. В июле 2021 года стал советником генерального директора холдинга «Газпром-медиа», а в ноябре был назначен заместителем гендиректора. На этом посту занимался построением структуры управления цифровыми активами, ускорением цифровой трансформации холдинга. С февраля 2022 года — генеральный директор Rutube. Профессионально занимается автоспортом, специализируется в гонках на выносливость и гонках на спортивных автомобилях. Выступал на таких соревнованиях, как Ferrari Challenge Europe, Blancpain Endurance Series, 6 Hours of Rome, International GT Open, Italian GT Championship.

COMPANY PROFILE

ВИДЕОХОСТИНГ RUTUBE

Российский онлайн-сервис для хостинга и просмотра видео был запущен в 2006 году предпринимателями из Орла Олегом Волобуевым и Михаилом Паулкиным. В 2008 году холдинг «Газпром-медиа» приобрел контрольный пакет акций компании, оценив ее в \$15 млн. В 2016 году Rutube был объединен с сетью дистрибуции легального контента Pladform, в результате чего была создана компания «Руформ». Активы «Руформа» на тот момент принадлежали «Газпром-медиа» (33,3%) и Pladform (66,7%). В 2020 году холдинг «Газпром-медиа» стал владельцем 100% ООО «Руформ». С конца 2019 года Rutube начал работать на базе платформы List, которая предоставляет бесплатный доступ к контенту при условии, что пользователь посмотрел рекламу и ответил на вопросы. В апреле 2021 года был проведен полный редизайн видеохостинга. Также стали доступны просмотр видео без регистрации, создание тематических плейлистов, монетизация контента и другие функции. В марте 2022 года количество уникальных пользователей сервиса превысило 21 млн.

ли при этом равные права у российских и зарубежных правообладателей?

— «Дорожная карта» на ближайший год не предполагает появления такой функции.

— Публичный счетчик просмотров и лайков будет?

— Будет. Точнее, уже есть, но мы выключили его целенаправленно. Тут такая история: помните, был LiveJournal? Он и сейчас есть, но ото-

В краткосрочной перспективе, наверное, можно быстрее «взлететь» на контенте, который, мягко говоря, протестный, а на практике — вообще не совсем достоверный

шел на второй план в смысле цифр. В LiveJournal были блогеры-тысячники, и у самого крутого, чье имя я сейчас не вспомню, было 63 тыс. подписчиков. А сейчас мы соревнуемся, у кого миллион просмотров, а у кого — десятки. Мы приучены видеть эти огромные цифры.

Rutube пока что несопоставим с YouTube. «Несопоставим» — неправильное слово: он меньше. Не настолько меньше, чтобы можно было говорить о драматических цифрах, но в плане монетизации успешней каналов — в четыре раза. И есть шанс спутнуть пользователя, потому что на YouTube у зрителей сформировалась привычка: они приходят, листают видео, находят то, что набрали миллионы просмотров, и решают его посмотреть. Давайте сделаем так, чтобы определяющим фактором была не большая цифра просмотров видео, а качество содержимого.

— Не кажется ли вам, что люди уже в меньшей степени сравнивают схожие метрики с разными платформами, чем раньше? Тот же миллион просмотров на YouTube не равен миллиону просмотров на TikTok.

— Мы с вами рассуждаем как люди, которые оперируют метрика-

ми. У пользователя в большинстве случаев нет возможности сравнить. Он может увидеть счетчик и для себя посчитать: «Вот тот показателе миллионный, а вот этот — многомиллионный, значит, там интересней». Мы же хотим точно определить, что людей привлекает в картинке, как заинтересовать зрителя. Очень не хотелось бы, чтобы сейчас срабатывал счетчик. Но для автора видео счетчик есть.

— VK на одной из недавних презентаций показывал, как они применят машинное обучение к генерированию обложки для видео и повысили конверсию. «VK Видео» разным пользователям выдает разные обложки, учитывая социально-демографические параметры. Разрабатываете ли что-то подобное?

— Мы запустили машинное обучение. Оно будет работать в рекомендательной системе, то есть предлагать пользователям к просмотру релевантные видео, опираясь на их опыт, на контент, который они смотрели ранее. Пока нужно время, чтобы программа обучилась. Что касается разметки видео, мы закончили заново размечать весь видеоархив после аварии в мае.

— Rutube 9 мая пострадал от масштабной хакерской атаки, в результате которой сервис был недоступен более суток. Можно ли говорить, что она задержала развитие сервиса?

— И да, и нет. Некоторые вещи сильно затормозились, потому что мы потратили почти месяц, чтобы привести все в норму. Мы должны были проверить все сервисные компоненты на предмет закладок, остав-

ленных злоумышленниками, вычистить их и перезапустить все заново.

С другой стороны, так как мы полностью перезапустили базу связи пользователей и видео, это позволило заново разметить весь архив. Это, в свою очередь, помогло запустить гораздо более быстрый поиск и машинное обучение. В обычном режиме нам пришлось бы потратить на это в два раза больше времени или прервать работу сервиса, что невозможно.

— Раз оно уже легло, то почему бы и не сделать?

— Да, воспользовались ситуацией в интересах платформы.

— Планируется ли вводить более жесткое ранжирование видео по возрастной категории, с отдельным приложением наподобие «YouTube Детям»?

— У нас уже есть детская рубрика на сайте и приложение Rutube.Kids в App Store (запущено в 2014 году, не обновлялось с 2021 года, версии для Android нет. — „Ъ“), но мы его перерабатываем. Ранжирование тоже есть, но сейчас мы больше говорим об субаккаунтинге, возможности введения дополнительного учета доступа по времени. Это техническая задача, и надеемся, что в этом году мы тоже ее решим.

Компаний, которые сделали нормальные приложения с детским субаккаунтингом, не так много, как и хороших приложений. Современные дети умнее родителей в том, что касается использования гаджетов, поэтому защита детей в интернете — непростая задача с точки зрения пользовательского опыта. Она либо не будет работать должным образом, либо будет слишком заумной для родителей. Если детям запрещать что-то в лоб, это никому не понравится.

— Как бы вы оценили финансовые показатели Rutube? ООО «Руформ» последние три года убыточно, причем в 2021 году чистый убыток составил 2,7 млрд руб.

— Говорить о первых глобальных результатах пока рано. Мы отсчитываем свою историю с конца 2020 года, когда «Газпром-медиа холдинг» консолидировал этот актив (Rutube запущен в 2006 году, «Газпром-медиа» приобрела контроль в нем в 2008 году, в декабре 2020 года консолидировала 100%. — „Ъ“). Работы предстоит много, комментировать результаты предыдущих команд считаю некорректным.

Наша задача — представлять видеосегмент в России. Это масштабная планомерная работа, которая включает и совершенствование продукта, и разнообразие контентного предложения, и вопрос кибербезопасности. Уверен: пройдя все этапы модернизации, мы сможем зайти в положительной финансовой динамике.

— Планируется ли сотрудничество внутри «Газпром-медиа» между Rutube и сервисом «Аудиоклуб»?

— У нас есть единый логин («Газпром ID»), который позволяет беспшовно переходить между всеми площадками с сохранением интересов пользователя.

— Что насчет более тесного объединения видео- и аудиоплатформы по типу YouTube и YouTube Music?

— Честно говоря, мы хотим договориться, чтобы у нас была единая база аудио. Сейчас каку-то часть аудио выкладываем на Rutube, но с учетом позиции мейджоров это нелегко.

— После ухода YouTube из России на рынок труда вышли некоторые ключевые кадры, отвечающие за развитие в регионе, — в частности, руководитель по продвижению музыки Андрей Стебунов оказался в VK. Вы не перекладывали вышедших специалистов?

— К моменту, когда мы утвердили «дорожную карту», команда Rutube уже «устаканилась». У нас были некоторые изменения, но в общей массе незначительные. Мы понимаем, как двигаться к цели вместе, умеем работать рука об руку и понимаем друг друга.

— А как же свежие кадры, взгляд со стороны?

— После переезда в новый офис, где теперь находятся все цифровые активы «Газпром-медиа», Rutube нанимает много людей — и в разработку, и в инфраструктуру. Команда растет и расширяется. Мы набрали много очень классных ребят из медийного, артистического мира.

— Я правильно понимаю, что задачи нанять людей, уходящих из YouTube, и не стояло?

— Нет — а зачем? Мы поняли для себя, что мы другие. Мы не создаем клон или копию YouTube. Мы знаем свои преимущества и ресурсные зоны, знаем, что можем сделать лучше и в чем хотим развиваться и совершенствоваться.

Интервью взял Юрий Литвиненко

культура

ФЕСТИВАЛЬ ОПЕРА

Работа с переменной мест «Триптих» Пуччини на Зальцбургском фестивале

Знаменитый режиссер Кристоф Лой поставил в Зальцбурге «Триптих» Джакомо Пуччини — цикл из трех одноактных опер («Джанни Скикки», «Плащ», «Сестра Анджелика»), задуманных композитором как неотъемлемые части одного театрального вечера. Последовательность этих частей, однако, против авторского замысла шокирующим образом изменена, а главные женские партии во всех трех операх поет одна и та же исполнительница — сопрано Асмик Григорян, которую именно Зальцбургский фестиваль возвел в ранг суперзвезды. За реализацией интригующего замысла (помимо прочего «Триптих» никогда прежде не исполняли в Зальцбурге) наблюдал Сергей Ходнев.

Мир с трудом отходил от Великой войны, когда Пуччини провел премьеру своего «Триптиха»: это было осенью 1918-го, причем на безопасном расстоянии от европейских дипломатических и революционных конвульсий — на сцене старого нью-йоркского Metropolitan. Пуччиниевскую «тройчатку» приняли, хотя за эти сто с лишним лет за ней закрепилось несколько двусмысленное место. Это не сверхрепертуарные «Тоска» и не «Турандот», но и не «Девушка с Запада» и тем более не какая-нибудь «Ласточка»; по концертным шлягерам широкая публика знает в первую очередь «Джанни Скикки» (ария «Il mio babbino caro»), вторую — «Сестру Анджелику» (ария «Senza mamma, o bimbo»), но чаще оперы исполняют все-таки не всей триадой, а по отдельности — или, как в нашем Мариинском театре, дуэтом («Джанни Скикки» плюс «Сестра Анджелика»).

И тем не менее сам Пуччини настаивал, что все три оперы — пусть никак не связанные между собой сюжетно — должны исполняться вместе. Тут дело вот в чем: во-первых, это для XVIII и XIX веков одноактная опера, какая-нибудь там «Служанка-госпожа» — просто антрактный привесок к большому «серьезному» опусу, а для композиторов веризма это уже самоценное произведение

в своем праве, полносвободный стукот страстей, и при этом не стоит его монтировать встык с чем попало. Во-вторых, тут трехчастность совсем неспроста: Пуччини вынашивал замысел оперного аналога «Божественной комедии» с ее тремя кантиками.

До прямой адаптации дело не дошло, но все же нередко думают, что заданная в 1918-м последовательность «Триптиха» именно на Данте откликается. Сначала — «Плащ», безоговорочно веристская мрачная зарисовка с любовным треугольником и stime passionel (капитан грузовой баржи убивает жену-прелюбодейку) на фоне угрюмого быта парижских низов: как бы «Ад». Потом — «Сестра Анджелика», история невольной монахини, заключенной знатными родственниками в монастырь во исполнение преступной любовной связи; узнав о том, что ее маленький сын мертв, она накладывает на себя руки, но в предсмертном видении ей являющаяся всепрощающая Богоматерь и собственный ребенок: налицо катарсис, то есть как-никак «очищение», композиционный ответ «Чистилищу». Страннее всего с «Джанни Скикки» — схоластических высот Дантова «Рая» тут нет в помине, всего только ренессансная плутовская новелла о хитреце, который помог родственнику флорентийского богача подделка его завещание и прикарманил заодно лакомую долю наследства. Но, хотя смерть определяет сценические события и здесь, финал-то безоблачный, а оптимистичный гимн в честь возрожденческой Флоренции с ее мирными свершениями, вероятно, осенью 1918-го действительно выглядел для почтеннейшей публики обещанием парадиза.

На нынешнем Зальцбургском фестивале именно «Божественная комедия» (прежде всего «Ад», однако ему к софитам не привыкать) оказалась важной сквозной темой, так что появление «Триптиха» в программе, с одной стороны, ожидаемо. С другой — это, как ни удивительно, прорыв: при Жераре Мортье на фестивале Пуччини не очень любил, да и теперь исполняют его с оттенком апологетического усилия. Но при этом последовательность изменена. «Адом» выступает «Джанни Скикки» — раз уж среди обитателей дантовского ада этот персонаж действительно фигурирует; «чистилищем» — «Плащ», ну а «рай» — это



Асмик Григорян (справа от шарманщика, танцует) обеспечивает связность рыхлого в других отношениях спектакля
ФОТО MONIKA RITTERSHAUS / SF

увенчанная мистическим экстазом «Сестра Анджелика». Режиссер Кристоф Лой так аппетитно обосновывал необходимость этих перестановок, что возникали надежды: а ну как он попытается сделать из «Триптиха» — за что, кажется, никто никогда не брался — живую трилогию с хотя бы намеками на сквозное действие? Тем более что и Лауретту в «Джанни Скикки», и Жоржетту в «Плаще», и титульную героиню в «Сестре Анджелике» должна была у него петь одна и та же Асмик Григорян.

Нет, не попытался. Пуччиниевский «Триптих», несмотря на радикальное вмешательство, все же распадается на отдельные части, связь которых друг с другом выглядит произвольной. Если не считать общего налета midcentury modern, как выражаются торговцы старым добром, которое невозможно выдать ни за антиквариат, ни за «последний писек». «Джанни Скикки» оказывается комическим шаржем об алчном семействе из мелкой итальянской буржуазии, которое, оплакивая своего патриарха, хнычет не просто так, а через прожеваемые макароны. «Плащ» российского оперного зрителя удивит сюжетом с каким-нибудь провинциальным спектаклем Александра Тителера

вроде «Кармен» или «Годунова» — та же мастеровитая, но пустоватая символичность, только растворенная в огромном пространстве Большого фестивального зала. Даже баржа, вокруг которой выстраиваются неприятности отношений капитана Микеле и его молодой жены, и то выстроена на сцене в полный размер (декорации Этьена Плюса), а страдания главных персонажей дополняет игра миманса — как же в Париже без корчащихся мимов, без беретов и без винных графинов. Наконец, в «Сестре Анджелике» то же огромное зальное пространство декорации превращается в монастырский двор, где вполне современные монахини сочувствуют злополучной жертве семейного остракизма (запятнала, мол, любодеением семейный герб).

Дирижирующий Венскими филармониками maestro Франц Вельзер-Мёст не то чтобы стеснен этой апологетической ролью — Пуччини звучит не просто красочно и богато, но аналитично, как большой модернистский автор. Но для старомодных в смысле личного вокального шарма певческих удач в спектакле все равно остается масса пространства. В «Джанни Скикки» выигрывают российский тенор Алексей Неклюдов (Ринуччо) с его легким тембром и грузинский баритон Миша Кириа, неожиданно молодежавший для роли пожилого плута. В «Плаще» густой и интенсивный низкий баритон солиста Мариинского театра

Романа Бурденко (Микеле) все-таки оттесняет на второй план дюжинные теноровые несчастья злополучного любовника Луиджи (мексиканец Джошуа Герреро). В «Сестре Анджелике» из отменного дамского ансамбля выделялась давнишняя звезда Карита Маттила в роли Тетки-княгини — но неудачно: несмотря на старания режиссера, ее «дуэль» с главной героиней провалилась.

И главные достижения спектакля явно не в этих компактных достижениях на почве веристского театра, а в работах главной героини. Тут уж сразу становится понятной та логика, которую зрителю предъявили: в «Джанни Скикки» Асмик Григорян поет свой хитовый номер довольно угловато (и вдобавок под отчетливую ритмически сицилиану вместо той сахарности, с которой в этой арии обычно аккомпанируют в концертах певицам), в «Плаще» она уже полновластная героиня. Наконец, в «Сестре Анджелике» она, с пенем на пределе возможностей, идеально проводит метаморфозу от робкой инокини-лекарки до отчаянной матери-самоубийцы, ждущей встречи со своим сыном в другом мире. Прекрасная работа, только бы понять, что фестиваль с его сложной повесткой придумает для артистки на будущее (а ангажемент на будущий год наверняка обеспечен): опять веризм или, может быть, соревнование с Байрейтом, где Григорян уже пела в спектакле Дмитрия Чернякова.

ПРЕМЬЕРА КИНО

Боевейшее из искусств

В прокате «Развод в стиле кунг-фу» Мабрука Эль Мекри



В прокат вышел фильм Мабрука Эль Мекри «Развод в стиле кунг-фу» (Kung-Fu Zohra), мультикультурно-социальная комедия боевых искусств. Михаил Трофименков уверен, что фильм обречен стать хитом для своей целевой аудитории — арабских женщин непростой судьбы, живущих в парижских пригородах.

В Голливуде 1940-х годов славился литературный агент, способный уместить содержание любого текста в одну фразу, доступную продюсерскому разуму. Как-то на пари он свел содержание романа Эрнеста Хемингуэя «По ком звонит колокол» к формуле: «Парню приказали взорвать мост, и он его взорвал». Резюмировать смысл «Развода в стиле кунг-фу» гораздо проще: «Зохра давно хотела отдубасить Омара, и она его отдубасила». Зохра (Сабрина Уазани) и Омар (Рамзи Бедиа), жертвы скоропалительного, но, судя по всему, вполне добровольного брака, перебрались из родного Туниса в парижский пригород. Обычно такие кварталы пользуются славой «проблемных», но конкретно на этом районе все бедненько, но честно. Никаких тебе шприцев в подъездах, за криминал отвечает не легкое и безобидное стадо подростков,

Компактная кухня становится главной ареной битвы главной героини за свою человеческую полноценность
ФОТО LES FILMS DU KIOSQUE

Религиозный фактор, головная боль иммигрантских пригородов, отсутствует начисто. Омар если и полагает, что женская вселенная сводится к кухне и «киндерам» — обожаемой и балуемой дочери Зине, то о «кирге», то бишь мечети, и не вспоминает. Да и бутылку водки способен в минуту душевного раздора засадить винтом из горла почище любого гяура. Ну а торговый центр, в котором Зохра работает кассиршей, — истинный храм потребления — повергает ее в священный трепет. За защиту собственности сетевых монополий — как явствует из зазорного побища, идущего на финальных титрах, — она живот свой положить готова. Тем более что добычица в семье она одна, с тех пор как Омара уволили со стройки.

Короче говоря, никакой социальной проблематики, за исключением гендерной. Омар — и это связано не столько с патриархальными традициями Магриба, сколько с нравами любой условной городской окраины — в какой-то момент начинает распускать руки. Зохра молча страдает, объясняя привычку ходить в темных очках то конъюнктивитом, то

отслоением сетчатки. Эмансипированная малышка Бинта (отменная Эй Айдара), водитель автобуса и своего рода добрый дух предместья, скептически ухмыляется — дескать, знаем мы имя и фамилию этого «конъюнктивита» — и советует воспользоваться услугами своих скорых на расправу кузенов. Но Зохра хочет сделать все сама, ради чего устраивается на полставки уборщицей в спортзал, где может бесплатно качаться в неурочное время. Развод с Омаром чреват потерей возможности общения с Зиной.

Как и положено в сказке, на сцену выходит старичок-боровичок — хрупкий волшебник-китаец Чонг Сью (Янь Шу), подменивший госпитализированного с нервным срывом охранника спортзала и почти ни слова не маракующий по-французски. Вот, собственно говоря, и все. Большая часть фильма состоит из чередующихся между собой разборок супружеской пары и парных тренировок Чонга и Зохры, которая, по замыслу магистра боевых искусств, должна готовиться к битве в привычном для нее кухонном пространстве. Стратегически-то Чонг все рассчитал верно. Вот только что кухоньки, что гостиные в домах стандарта HLM, как во Франции именуют местные «хрущобы», столь малы, что любой рукопашный бой в них неизбежно приведет к полному разрушению среды обитания. Наплевать, главное, что муж после вазушки станет как шелковый.

Смешно ли это? Местами да, немножко. Забавно, например, когда Зохра отработывает удар пальцами на крупе, которую дробит для кускуса. Лихо ли это снято? Да, немножко, местами: собственно говоря, две боевые сцены приходится на самый финал фильма, до которого зрителю еще дожить надо. Актуально ли это, как это соотносится с реальностью? Если соотносится, то, значит, Франция решила все пригородные проблемы, кроме частных случаев домашнего насилия. Тротатально ли? Решительно нет, сосюканые вокруг Зины смотрятся фальшиво. А единственная мораль, извлекаемая из фильма, — старая максима «Добро должно быть с кулаками».

Коммерсантъ

подписка за считанные минуты

на сайте kommersant.ru вы можете оформить и оплатить заказ за несколько минут, не выходя из дома

чтобы подписаться, достаточно:

1. Выбрать интересное вас издание в разделе «Подписка»
2. Указать контактные данные для доставки
3. Оплатить заказ любым удобным способом



По вопросам оформления подписки обращайтесь по телефону 8 800 600 0556 (звонок бесплатный по РФ) или по электронной почте podpiska@kommersant.ru

СПОРТ

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ БОКС

Супертяжелый расклад

Александр Усик и Энтони Джошуа встретятся в матче-реванше за пояса IBF, WBA и WBO

В субботу в Саудовской Аравии состоится один из самых важных и самых непонятных с точки зрения расклада боев года в профессиональном боксе. В нем британец Энтони Джошуа попытается вернуть себе чемпионские пояса Международной боксерской федерации (IBF) и Всемирной боксерской ассоциации (WBA) и Всемирной боксерской организации (WBO) в супертяжелом весе, которые в прошлом году очень уверенно и эффективно, несмотря на разницу в габаритах, отнял у него украинский виртуоз Александр Усик. Джошуа не так давно, после проигрыша американцу Энди Руису, уже доводилось брать убедительный реванш у неожиданно одолевшего короля категории оппонента-аутсайдера. Но случай с Усиком от предыдущего отличается слишком сильно. Прежде всего тем, что после первого поединка аутсайдерский ярлык к украинцу как-то совсем не клеится.

«Начинка» боя, который примет арена Jeddah Superdome, выглядит грандиозной во всех смыслах. На кону сразу три чемпионских пояса и шикарные бонусы — ну, допустим, денежные. Инвесторы из Саудовской Аравии, по оценкам различных британских источников, заплатили за право принять главный бой года в супертяжелом весе не меньше \$80 млн, значительная часть из которых пошла на обеспечение призового фонда. А если все в порядке будет с телеаудиторией поединка, то, как считается, каждый из его участников сможет рассчитывать на гонорар под \$100 млн, а то и выше.

Но еще важнее, что он, видимо, является еще и последней ступенькой, трамплином перед событием совсем уж исключительным и совсем уж дорогим — боем за титул абсолютного чемпиона мира в особенной катего-



рии, ее безусловного короля. Еще год назад в том, что вскоре за такой статус — и прилагающиеся к нему колоссальные гонорары — будут биться два британца, не было никаких сомнений. У Энтони Джошуа — титулы Международной боксерской федерации, Всемирной боксерской ассоциации и Всемирной боксерской организации, у Тайсона Фьюри — титул Всемирного боксерского совета, равных им нет. Все просто кричит о том, что столкновение неизбежно. Карты спутал перескочивший в супертяжелый вес из первого тяжелого (до 90,7 кг) Александр Усик. В сентябре прошлого года в третьем поединке

в новой категории Усик, не воспринимавшийся все-таки в силу хотя бы разницы в габаритах как реальный конкурент для двух ее двухметровых лидеров, выиграл в Лондоне у Джошуа, отложив объединение поясов. Вместо него — повторный бой между британцем и украинцем под пристальным, видимо, взглядом Тайсона Фьюри, который то на словах завершает карьеру, то возобновляет ее, но на самом деле, конечно, наверняка просто ждет ясности с будущим соперником.

Между тем субботний бой отличается как раз загадочность расклада. Все, кто составлял его «афишу», разуме-

ется, напоминали, что Энтони Джошуа не впервые оказался в ситуации, когда от него, чтобы сохранить пояса и все связанные с ними преимущества, требуется взять реванш у выскокнучки-оппонента. В 2019 году британца уложил на настил толстяк Энди Руис. Спустя несколько месяцев после той осечки Джошуа именно в Саудовской Аравии легко отомстил американцу.

Но в действительности, если что-то и объединяет эти два поединка, то исключительно место проведения второго боя. В случае с поражением от Руиса была кристально ясна его нехитрая природа. Сильнейший из двух боксеров недооценил мотивацию

противника и понес заслуженную кару. Чтобы реабилитироваться, нужно было лишь привести себя в привычную форму — ментально в первую очередь. А против «нормального» Энтони Джошуа у Энди Руиса никаких перспектив не было.

В случае с поражением от Усика все гораздо сложнее. Пролондонский поединок не скажешь, будто в нем все увидели какого-то другого, не похожего на себя Джошуа. Он не допускал явных ошибок, его вид не намекал на пренебрежение нагрузками в тренировочном лагере. Да, собственно, и дрался он так, как всегда, но факт, что на протяжении чуть ли не всех

После того как в первом бою Александр Усик (слева), несмотря на разницу в габаритах, одержал убедительную победу над Энтони Джошуа, в матче-реванше к аутсайдерам его уже не относят. ФОТО ANDREW COULDRIDGE / ACTION IMAGES / REUTERS

12 раундов превосходство Усика в мобильности, в резкости, в тактической гибкости было огромным. И факт, что британцу не выпало ни единой более или менее реальной возможности пустить в ход свою убойную правую.

Такая осечка настаивает уже не на косметических, а радикальных корректировках. То, что Энтони Джошуа после своего проигрыша поменял тренера — Робба Маккракена на Роберта Гарсию, — говорит о том, что он по крайней мере осознал их необходимость. Гарсия — это человек, прошедший «апгрейд» до чемпионского уровня почти полтора десятка боксеров. И все наиболее известные его ученики — Майки Гарсия, Маркос Майдана, Нонито Донэйр, Антонио Маргарито — представители категорий легче среднего веса (до 72,6 кг), то есть категорий, в которых ценятся больше всего качества, выделяющие Усика, — скорость, техника.

Но прошло ли достаточно времени для того, чтобы Энтони Джошуа прибавил в этих аспектах настолько, чтобы встать вровень с Александром Усиком, — большой вопрос. И пытаясь ответить на него ESPN, например, известный британский супертяж Джо Джойс, встречавшийся в любителях и с соотечественником-британцем, и с украинцем, заколебался в поисках правильного варианта. Он долго расписывал достоинства Джошуа, предсказывая, что тот, понятно, будет боксировать «эффективнее», чем в сентябре 2021 года, однако в конце концов признал с видом человека, понимающего бесплодность таких усилий, «но ведь и Усик добавит в эффективность». А американец Деонтей Уайлдер, у которого Тайсон Фьюри отобрал звание WBC, не колебался ни секунды, сразу выпалив: «Мое сердце подсказывает: Усик выиграет легко».

Алексей Доспехов

НБА

Бей-бери

Благодаря контракту с «Лейкерс» Леброн Джеймс заработает больше всех в истории НБА

Один из лучших игроков в истории Национальной баскетбольной ассоциации (НБА) Леброн Джеймс, который последние четыре сезона играет за «Лос-Анджелес Лейкерс», договорился с клубом о продлении контракта. По условиям нового двухлетнего соглашения, предусматривающего возможность пролонгации еще на один сезон, Джеймс получит \$97,1 млн, что позволит американскому форварду стать баскетболистом с рекордным заработком — \$532 млн.

О том, что ярчайшая звезда НБА Леброн Джеймс пролил соглашение с «Лейкерс», американскому телеканалу ESPN рассказал агент игрока Рич Пол. Новый контракт, размер которого составляет \$97,1 млн, рассчитан на два сезона и предусматривает так называемую опцию игрока. Она позволит Джеймсу, если он сам того захочет, по истечении соглашения задержаться в калифорнийском клубе на еще один год.

Зарплата Джеймса за сезон составит около \$48 млн. Больше него в НБА получает только один игрок — разыгрывающий «Голден Стейт Уорриорс» Стефен Карри. Прошлым летом он подписал четырехлетнее соглашение, по которому зарабатывает \$52,2 млн ежегодно.

Если говорить про другие крупные североамериканские лиги — бейсбольную (MLB) и футбольную (NFL), то конкурировать с Леброном Джеймсом по этому показателю может только один спортсмен — знаменитый квотербек Патрик Махоумс, выступающий за клуб NFL «Канзас Чифс». В 2020 году он подписал со своей командой уникальный десятилетний контракт, по которому ему платят \$0,503 млрд, то есть более \$50 млн за сезон.

Зато Леброн Джеймсу теперь принадлежит другой рекорд НБА. Новое соглашение превратило его в баскетболиста с самым большим суммарным заработком — \$532 млн. Ранее этим статусом обладал форвард «Бруклин Нетс» Кевин Дюрэнт, сумевший сколотить за всю карьеру в НБА \$508 млн.

Примечательно, что зарплата в клубах лиги принесла Леброн Джеймсу, являю-



Если Леброн Джеймс (на фото) не будет пропускать матчи из-за травм и будет набирать по 27 очков за игру, то уже в январе побьет рекорд легендарного снайпера Карима Абдул-Джаббара — 38 387 баллов в регулярных чемпионатах НБА. ФОТО DOUG MCSCHOOLER / AP

щимся единственным в НБА действующим игроком-миллиардером, лишь треть от его состояния. По подсчетам Forbes, более \$900 млн он получил благодаря рекламным гонорарам и доходам от инвестиций. Из них \$300 млн сгенерировала компания Spring Hill, которую Джеймс в 2020 году основал вместе с американским предпринимателем Мэвриком Картером и которая специализируется на производстве теле- и кинопродукции. Еще \$90 млн ему принесли акции спортивного холдинга Fenway Sports Group, владеющего футбольным «Ливерпулем», бейсбольным «Бостон Ред Сокс», а также хоккейным «Питсбург Пингвинс».

Высокой зарплатой, впрочем, требования Леброна Джеймса не ограничились. Четырехкратный чемпион НБА, уточняет The Athletic, в беседе с руководством клуба при подписании контракта назвал несколько условий, уже не связанных с финансами. Так, Джеймс попросил «Лейкерс» усилить состав, а конкретнее — подписать разыгрывающего «Бруклин Нетс» и по совместительству его бывшего партнера по «Кливленд Кавальерс» Кайри Ирвинга.

С фигурой Ирвинга Леброн Джеймс, как всегда, связывает надежды по выходу из кризиса, в котором «Лос-Анджелес Лейкерс» пребывает уже несколько лет. Весной

17-кратный чемпион баскетбольной лиги, проводивший сезон катастрофическим образом (на 79 матчей — 31 победа), не вышел в play-off чемпионата. За год до этого калифорнийцы туда прорвались, но не смогли преодолеть стартовую стадию.

Новое соглашение «Лейкерс» с Леброном Джеймсом вызвало между тем противоречивую реакцию у специалистов. К его результативности вопросов нет: в прошлом сезоне форвард в 56 матчах набирал в среднем 30,3 очка, делал 8,2 подбора и 6,2 передачи. Он также отменил уникальные достижения, сумев перекрыть три рубежа — набрать 10 тыс. очков, сделать 10 тыс. подборов и 10 тыс. результативных передач. Если Джеймс не будет пропускать матчи из-за травм и будет забивать хотя бы по 27 мячей за игру, то уже в январе побьет рекорд легендарного снайпера Карима Абдул-Джаббара (на его счету 38 387 очков в регулярных чемпионатах за карьеру).

Зато может смущать возраст форварда: сейчас ему 37 лет, а в сезоне-2024/25 Джеймсу, если он воспользуется «опцией игрока», и вовсе будет уже 40 лет. Американец, кроме того, сильно подвержен травмам: в течение последних трех лет он выходил в среднем на площадку по 52 раза за сезон, то есть пропускал по 30 игр в год. По мнению Los Angeles Times, если бы «Лейкерс» не стал продлевать Джеймса, то на сэкономленные средства мог бы купить более молодых игроков и заняться перестройкой состава. «Но вместо того, чтобы начать тяжелую работу по возвращению величия, «Лейкерс», цепляясь за стареющую звезду, снова согласился быть аттракционом», — пишет издание.

Екатерина Ремизова

СПОРТИВНЫЙ БИЗНЕС

Футбол вышел с больничного

Deloitte сообщила о возвращении доходов индустрии на допандемийные уровни

Компания Deloitte обнародовала ежегодный отчет о финансовом положении европейского футбола. Авторы исследования, в основу которого легли данные за сезон-2020/21, пришли к выводу, что, несмотря на сохраняющиеся коронавирусные ограничения на посещение стадионов зрителями, европейская футбольная индустрия показала неплохие результаты. Так, суммарные доходы индустрии составили €27,6 млрд, что на 10% больше, чем за предыдущий отчетный период. Впрочем, к отчету следует относиться с известной долей осторожности. Дело в том, что в нем учтены доходы, полученные Союзом европейских футбольных ассоциаций (UEFA) от проведения в прошлом году чемпионата Европы. К тому же на статистику сильно влияют результаты Английской премьер-лиги (АПЛ). Без воздействия этих факторов столь заметного роста доходов скорее всего бы не было.

В четверг был обнародован ежегодный доклад Deloitte о финансовом положении футбольной индустрии Европы. Нынешняя редакция документа относится к сезону-2020/21. Сведения, отраженные в нем, свидетельствуют, что футбольное хозяйство континента пострадало от введенных по ходу сезона-2019/20 коронавирусных ограничений значительно меньше, чем предполагалось. Более того, несмотря на то что на протяжении всего прошлого сезона команды по-прежнему были вынуждены мириться либо с отсутствием зрителей на стадионах, либо с ограничением их числа (это привело к тому, что поступления по статье matchday во многих случаях оказались субформальными, например, для АПЛ они едва превысили €30 млн), суммарные доходы индустрии увеличились. В общей сложности удалось заработать €27,6 млрд. Это все еще меньше, чем в двух предшествующих пандемии отчетных периодах. Так, в сезоне-2017/18 доходы составили €28,4 млрд, а в сезоне-2018/19 — €28,9 млрд. Но при этом свежие показатели сразу на 10% больше, чем в сезоне-2019/20.

Однако если обратить внимание на то, из каких финансовых потоков сложился столь хороший финансовый показатель, то окажется, что зиждется он на том, что именно в 2021 году состоялся отложенный на год на

волне острой фазы пандемии чемпионат Европы-2020. В Deloitte подсчитали, что доходы, полученные европейской футбольной индустрией по линии UEFA, национальных федераций, а также Международной федерации футбола (FIFA), составили €3,7 млрд. В сезоне-2019/20 этот показатель составлял только €1,9 млрд.

Если оставить за скобками доходы, получение которых обусловлено проведением континентального первенства, выйдет, что ситуация изменилась не сильно. Так, клубы высших дивизионов стран «большой пятёрки» (Англия, Испания, Италия, Германия, Франция) сгенерировали €15,6 млрд дохода против €15,1 млрд годом ранее. Команды из низших лиг тех же стран дали €2,6 млрд — столько же, сколько и годом ранее. Высшие лиги стран, не входящих в «большую пятёрку», собрали €5,1 млрд против €5 млрд в сезоне-2019/20. Наконец, низшие дивизионы этих же государств сгенерировали еще €600 млн, оставшись на показателях предыдущего отчетного периода.

При этом в отчете Deloitte отмечается, что, например, клубы АПЛ за отчетный период сумели нарастить операционную прибыль практически на порядок — с €49 млн сразу до €479 млн. Все-таки у АПЛ самые выгодные контракты с вещателями. Скажем, в цикле 2022–2025 годов они принесут лиге около €11 млрд. Однако, если учесть показатели АПЛ, окажется, что «большая пятёрка» сгенерировала не доходы, а потери, причём большие — они увеличились с €461 млн до €901 млн. Да и в самой АПЛ есть проблемы. Например, суммарный долг клубов лиги вырос на 4%, до €4,1 млрд. Высоким остается и соотношение расходов на зарплаты игроков и доходов клуба. Красной чертой считается отметка 75%. Так вот, в Англии показатель составляет 71%, в Испании — 74%, в Италии — 82%, во Франции — и вовсе 98%. В безопасной зоне только Немецкая бундеслига — 65%.

Однако авторы доклада уверены, что в целом финансовое будущее европейского футбола можно считать надежным. Они прогнозируют, что уже по итогам текущего сезона лиги «большой пятёрки» сумеют сгенерировать рекордные €18,6 млрд, что будет обусловлено как возвращением зрителей на трибуны (если, конечно, не случится очередной волны ковидных ограничений), так и ростом поступлений от телевизионных контрактов.

Александр Петров